

# 高价持续，金饰销量下降

□记者 刘蓓 文/图

本报讯 近日，在多次创出历史新高后，黄金价格陷入盘整。记者走访市场发现，市区金饰销售低迷，不少金店“半天不开张”，销售人员收入降低。

6月23日下午，在位于市区建设路的万达广场一楼，市民汪女士原本想挑选一条手链作为自己45岁的生日礼物，但她迟迟下不了手。“金价好贵，我对比了几款手链，都得1万多元。”她说，虽然有优惠活动，但黄金饰品加上工费也得700多元一克，而手链的重量大多在十几克，这让她有些舍不得。最终，她花了1000多元，给刚高考完的女儿挑选了一个1克多的黄金相狗，并用彩绳编成手链。汪女士走后，一旁的店员小李说：“这是我今天卖的第一单。”

据了解，从6月中旬开始，市区金饰价格维持在710元/克左右，近几天不少金店的零售价格为715元/克，相比之前的近750元/克，已经回落不少，但依然处于高位。在金价上涨之下，金饰销量下降，有销售人员表示自己收入减少过半，不少金店“半天不开张”。

6月25日上午，在市区开源路北段一商场一楼的黄金首饰店，从上午10点营业到中午12点，只有一名顾客进去转了一圈，连试戴都没有就又走了出来。黄金销售人员小刘告诉记者，近两个月店内黄金饰品销售不理想，她的一名同事前两天刚刚辞职：“卖不出去货，



一金店销售人员展示小克重金饰

收入只有底薪1800元，还不如随便去外面打个工。”

金饰销售人员李燕今年42岁，是市区一珠宝品牌店的店长，她在该行业工作近20年。“前几年黄金销量好的时候，我最多拿过一个月近两万元的工资，今年明显不行了，能拿到五六千元都不容易。”分析起市民购买金饰热情下降的原因，李燕认为，不少市民消费观念在改变，很多人去买金条而不是首饰，此外，从今年3月份金价上涨之后，店里黄金饰品的销售明显受影响，往年热闹的五一、520等节日促销在今年都不理想。

据中国黄金协会统计显示，今年一季度，我国黄金消费量同比增长了6%，

其中金条和金币上涨了27%，但是黄金首饰消费量下降了3%。世界黄金协会数据显示，与2023年同期的高基数相比，2024年一季度中国市场金饰消费同比下降6%。

在市区开源路一商场，一位金店老板表示：“现在大家（其他金店老板）都是熬着，看能不能熬到黄金火爆行情。”她认为，黄金珠宝市场竞争会越来越激烈，要吸引客户购买金饰，不仅要品牌好，更重要的是款式新颖精致，售后服务跟上。“这两三个月天气热，本来就是黄金销售淡季，希望下半年会好起来。”她说，目前小克重、新款式黄金首饰销量好一些，她进货时也在向小而精、单价低的饰品倾斜。

## @青少年，这些暑期常见骗局要当心

□记者 张秀玲

本报讯 暑假来临，学生们放假在家，接触网络的时间增多，不法分子往往利用未成年人社会经验不足、风险意识薄弱的情况实施诈骗。6月24日，工行发布提醒，警惕针对未成年人的诈骗套路，保护孩子不上当。

网络游戏骗局。不法分子通过“低价出售游戏装备”“免费领取游戏道具”等套路，诱导未成年人通过家长手机扫二维码的方式转账支付，然后拉黑消失，导致资金损失。

红包返利骗局。不法分子在社交平台发布“红包返利”虚假信息，诱导未成年人扫二维码，声称在支付小额红包后即可收到返利。但随后又以“是未成年人付款导致公司账户被冻结”为由，要求未成年人通过家长手机转账，否则将追究责任。未成年人听信后多次转账，造成资金损失。

网络追星骗局。不法分子利用未成年人对偶像明星的好奇，在网上发布“售卖明星签名照”“代购演唱会门票”“粉丝应援”等信息，未成年人转账后，又以“未成年人付款导致平台被冻

结”或“侵犯明星隐私”为由，威胁要报警，诱骗其通过家长手机付款补偿，造成资金损失。

工行提醒，家长应加强对孩子的反诈防骗教育，帮助孩子树立正确的价值观，不轻信陌生人的搭讪说辞，不随意转账充值，提高孩子的风险防范意识；家长应妥善看管个人手机和银行账户，不要轻易将身份证号码、银行卡号及密码、网络支付密码等重要信息交给未成年人；家长应多与孩子沟通交流，引导未成年人遇到无法辨别的问题或难题时，应及时告诉老师、家长。

## 消费返现 达标满减 中行信用卡 活动精彩优惠多

本报讯 夏日总是缤纷的，中行信用卡活动也是精彩的。近日，记者从中行平顶山分行获悉，该行推出了信用卡多重活动，境内外消费都有优惠。

境外消费，每月至高返660美元。中国银行长城万事达信用卡可境内外通用，支持微信/支付宝绑卡支付，可餐饮美食、旅游出行、商圈购物，境外消费每月至高返660美元。

消费达标，至高赠168元。中行夏日约“惠”活动，消费达标赢好礼，满10000元至至高赠50元，满30000元至至高赠168元。携程支付：满500元减30元，满1000元减50元，满3000元减80元。京东支付：满1500元随机减30—66元。美团支付：多用多返，累计返10元支付券。微信支付：首绑立减10元。支付宝：首绑送10元红包。抖音支付：首绑立减8元。

分期优惠，至高立减250元。据介绍，中行信用卡的分期嘉年华活动，分期近似折算年化利率（单利）0%至11.9%。支付宝分期优惠：满300元立减15元，满1500元立减60元，满3000元随机立减。京东商城分期优惠：满500元立减20元，满1500元立减60元，满2000元立减80元，满4000元立减150元。携程旅行分期优惠：满1000元立减50元，满3000元立减100元，满5000元立减200元。

以旧换新·中银惠分期。绿色家电、手机数码品牌升级换新支持分期满减。京东商城：满1500元立减75元、满3000元立减150元、满5000元立减250元。小米商城：满1000元立减50元、满3000元立减150元、满5000元立减250元。“百城千店”绿色家电分期：满1000元立减50元、满3000元立减150元、满5000元立减250元。（张秀玲 赵明）

## 农行平顶山分行： 金融产品为企业纾困

本报讯 近日，农行平顶山分行为辖内某建设工程有限公司投放一笔纳税e贷300万元，解决了企业融资难题。这是召开的鲁山县政银企对接会后的延伸服务。

据介绍，当天鲁山县政银企对接会，鲁山县先进制造业开发区50余家企业代表参加会议。

在政银企对接会议上，该行工作人员向与会企业推介了纳税e贷、抵押e贷、账户e贷、科技e贷等特色金融产品，详细讲解了各类产品的融资条件和优惠政策，并现场解答企业困惑，受到与会企业的好评。

该行充分利用本次政银企合作平台，会后主动与各企业营销对接，拜访30余家企业，签约意向客户20余户，初步达成意向授信600余万元。6月17日，农行平顶山分行为辖内某建设工程有限公司投放一笔纳税e贷300万元。

该行相关负责人表示，农行平顶山分行将进一步创新经营理念、服务机制、金融产品，不断提高服务能力，为地方经济高质量发展和小微企业健康发展贡献力量。（丁丁 王宇飞）

## 交行纯信用个人消费贷利率最低可至3.0%

□记者 张秀玲 通讯员 王省昌

本报讯 6月24日，记者从交行平顶山分行获悉，该行推出的“支持鹰城市民‘惠’享美好生活”的纯信用个人消费贷——惠民贷，年利率（单利）最低至3.0%（仅限本月提款），可用于教育、装修、旅游等消费。

据介绍，惠民贷是交行向收入稳定的个人客户提供的纯信用消费贷款，优势多。纯信用贷款：免抵押、免担保；额度高：“线上申请+线上审批”额度最高20万元，“线上申请+线下审批”额度最高80万元；期限长：贷款期限最长60个月；利率低：受邀的优质单位员工申请，年利率最低可至3.0%（仅限本月提款）；面核简：线下审批提供有效身份证件，面见核实；审核快：审批效率高，放款速度快。

惠民贷受大家偏爱的还有一个原因是支持随借随还，提前还款不收取手续费。例如，惠民贷剩余本金20万元，若已成功提前还款本金两万元，则贷款剩余本金减少为18万元，并且以18万元本金重新生成新的还款计划，最近一个还款日将按照新的还款计划偿还贷款本息。

惠民贷资金应该如何使用？惠民贷仅能用于教育、装修、旅游等消费，不得用于购买房产、生产经营、偿还贷款或其他债务，不得用于投资理财以及法律法规或监管规定禁止的其他用途。

惠民贷支持通过取现（柜面/自助机具）、POS机刷卡、手机银行转账、手机银行扫码支付、手机银行收银台使用贷款。不支持网上支付。具体贷款额度和利率以交行审批结

果为准，详询交行平顶山分行各网点。分行营业部：平顶山市卫东区建设路895号，电话：0375-3799829。光明路支行：建设路与光明路交叉口东南角，电话：0375-3799817。建中支行：建设路与开源路交叉口西南角，电话：0375-2289625。新华支行：凌云路与园林路交叉口西北角，电话：0375-2289637。官方网址：www.bankcomm.com。



详情  
可扫小程  
序二维码