



平院陶瓷学院2024届毕业生王天赐：

# 校园创业 陶瓷让他乘风飞翔



王天赐在工作室制陶

王天赐的作品《八月黍成，可为耐酒》

□本报记者 刘蓓文/图

修坯、接坯……6月18日上午，在平顶山学院鹰翔众创空间中原瓷艺创客空间二楼一间工作室里，一只陶瓷茶壶在王天赐手下显出雏形。

今年25岁的王天赐是平顶山学院陶瓷学院2024届毕业生，已创业一年的他用双手给自己赚到了生活费。

“王天赐是个非常有冲劲儿的年轻人，未来不可限量。”平顶山学院陶瓷学院老师、王天赐的导师房峰说。



王天赐和作品《那段自由飞翔的时光》



王天赐(左)与导师房峰沟通交流

## 校园陶瓷集市初尝甜头 如愿进入平院

2020年9月，来自山东省临沂市一个小乡村的王天赐如愿考取平顶山学院陶瓷学院。“我从小就喜欢中国传统文化，一直学习美术，高考后填报的第一志愿就是平院的陶瓷专业。”王天赐说，刚进入大学校园时，他并未觉得自己能靠手工陶瓷赚钱，只是想在学业上得到精进。为此，他泡在各位老师的陶瓷工作室里，尽自己所能学习专业知识。

华玉龙是王天赐的同班同学，共同的爱好和互补的性格让他们

越走越近。“越了解，我越觉得王天赐很有销售天赋，特别适合加入陶瓷集市。”华玉龙说。

陶瓷集市是陶瓷学院师生共同创办的一个类社团组织，大家将利用课余时间制作的陶瓷作品定期在集市交流售卖。2021年春天，在华玉龙的推荐下，王天赐加入陶瓷集市。

“第一次在校园的扇形广场摆摊儿，我就帮学长、学姐卖出了不少东西！”回忆起当年的“战绩”，王天赐很兴奋。他介绍说，自己家里

经济条件不好，高中时学美术已经花光了家里的钱，上大学后申请了助学贷款。意识到自己可以通过售卖作品赚取大学生生活费，他开心不已。随后，他边学边做，把自己的作品拿到陶瓷集市售卖。

“一开始其实也做得不好，处于半卖半送的状态。”王天赐回忆说。后来，他的制陶技艺越来越熟练，加上敢于创新，师生开始通过他的作品认识他。他的两个微信的6000多名好友大多数买过他的作品。

## 签了「大单」后决定创业 四十个杯子起步

出身寒门的王天赐深知，在大学好好提升自己是改变命运的开始，哪怕失败了，也是在为自己积攒经验。这样的想法为他在学校自主创业埋下了伏笔。

大二时，陶瓷集市的很多学长、学姐开始自己的人生职业规划，考研的考研、实习的实习，王天赐和几名同学开始接手陶瓷集市。集市带来不少乐趣和不错的收益，这让王天赐决定大规模招募集市成员。

“那时候陶瓷集市还是类校园社团性质，成员没有工资。”他说，陶瓷集市没有投资方，陶泥等原料的搜集、烧制等都依托学校的工作

室进行。最初的变化，来自于他们接到的一个“商业大单”。

2021年秋天，平顶山学院需要定制一批汝瓷杯子作为伴手礼，学校领导将这个单子交给了陶瓷集市。“应该说，那是我们赚到的第一桶金。”王天赐说，从拉坯、修坯到素烧，再到上釉、釉烧，最后挑选包装礼盒，他与其他几名成员耗费了不少心血。20天后，40个杯子高质量地交付给学院负责老师。老师们对他们的作品赞不绝口，学校付了5000多元劳务费，他们每个人最终分得1000多元。

这次经历让王天赐有了创业的想法。“其他师生、社会上的公司

肯定也有这样的商业需求，我们为何不把眼光放得更远一些？”王天赐与华玉龙、宋晓萌、邵宇婷、辛亮、李正几名同学商量后，向陶瓷学院相关老师汇报了创业的想法，得到了学院的支持。

2021年11月，王天赐与几名同学参加了平顶山学院举办的第九期创业先锋班。在这里，他们学到了商务礼仪、商务谈判、企业经营目标定位、企业管理等相关知识，并以优异的成绩结业。2023年5月31日，经过精心的筹备，在学院师生的支持下，王天赐到市市场监督管理局办理了营业执照，平顶山市小陶幽记陶瓷有限公司成立。

## 未来要将公司做大做强 在梦起之处圆梦

经过一年的发展，小陶幽记陶瓷有限公司已经累计销售超10万元的陶瓷制品，最高时，6名合伙人每个月能拿到3000多元的薪酬。王天赐也凭借此次创业经历，获得了第十二届全国大学生电子商务“创新、创意及创业”挑战赛河南赛区省级选拔赛二等奖。

“天赐学长不仅有商业头脑，学习也很厉害！”小陶幽记陶艺师、平顶山学院陶瓷学院2021级学生李正说。

“王天赐不仅是陶瓷学院学生会主席，也是班长，大学四年学习

成绩每年都排名第一。”房峰介绍说。由于表现突出，2022年5月，王天赐加入中国共产党。2022年暑假，王天赐负责了陶瓷学院在山东淄博地区的暑期“三下乡”陶瓷产业社会实践调研，写下了两万多字的调研报告。

省高校“三好学生”，平顶山学院“文明学生”“优秀班干部”“优秀共产党员”“最美大学生”……除此之外，王天赐还多次获得国家奖学金，并积极参与七夕晒书节、沂蒙山区贫困留守儿童募捐等志愿者服务。他的作品《那段自由飞翔的时

光》和《八月黍成，可为耐酒》被市文化艺术中心(市美术馆)收藏，这让他很自豪，“也算是为这个教我成长的城市留下了一些东西。”

正在准备去俄罗斯留学事宜的王天赐说，自己会在学业之余探索陶瓷的其他商业应用，并发掘海外市场，争取将小陶幽记做出品牌效应。留学归来后，他最大的愿望是能留在平顶山学院陶瓷学院任教，一边管理小陶幽记，一边将自己所学教给更多学生，以自己的亲身经历带动学弟、学妹创新创业，为陶瓷的发展和传承做贡献。

统筹·董佳理  
策划·王冬梅



扫一扫 看视频