

全力做好“五篇大文章” 书写服务鹰城时代答卷

——访建行平顶山分行行长孙丙安

□本报记者 张秀玲

中央金融工作会议指出，要做好科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融“五篇大文章”，为推进金融高质量发展指明了方向。

6月11日，记者采访了建行平顶山分行党委书记、行长孙丙安，请他介绍建行平顶山分行如何认真贯彻落实党中央决策部署，持续践行金融工作的政治性、人民性，全力做好“五篇大文章”，如何奋力书写以金融力量助力平顶山高质量发展的时代答卷。



建行平顶山分行行长孙丙安
建行供图

记者：近期，我们注意到建行平顶山分行在全市率先挂牌了科技金融和养老金融特色示范网点，请问贵行是如何落实科技金融和养老金融这两篇大文章的？

孙丙安：自中央金融工作会议提出做好“五篇大文章”决策部署以来，建设银行就迅速行动，从总行到省分行都制定了相应的落实措施。建行平顶山分行积极响应党中央及总分行党委号召，也采取了多项措施积极推动“五篇大文章”落实落地，成立了落实“五篇大文章”工作领导小组，组织召开了“五篇大文章”专题推进会，对做好“五篇大文章”进行全面部署，并于近期相继挂牌了全市首家科技金融和养老金融特色示范网点。

在科技金融方面，我们将紧跟平顶山市发展战略和目标任务，聚焦7大产业集群和12个制造业重点产业链，不断提升金融服务科技企业质效，把更多金融资源投向科技创新领域，积极培育和打造“科技金融首选建行”金融服务品牌。

具体来说，我们制定了三项工作措施，包括组建科技金融服务专业团队、持续优化信贷审批流程、创新产品和服务。为科技型企业开辟绿色通道，实施差异化政策支持，为不同类型科创企业提供全链条、全周期、多元化的金融服务。

在养老金融方面，我们推出了“健养安”养老金融统一品牌，建立了“1314”养老金融服务体系，即瞄准“养老金融专业银行”一个目标，发挥“客户、资产、科技”三大优势，立足“专业稳健一站式”定位，推进养老金融“四梁八柱”稳健、专业、创新发展，以全方位、全流程的养老金融服务陪伴客户“一生一世”。建行平顶山分行着力打造五大特色：养老产业特色，持续加大对养老院、养老特色医院、养老项目等养老产业的金融支持力度；适老服务特色，设置养老金融服务专区，推进老年客群无障碍服务的标准化、规范化；产品权益特色，增配专属理财额度，满足老年客户的低风险投资需求以及养老投教特色、养老微生态特色。

记者：建行平顶山分行作为国有大行，在支持全市经济社会发展，助力现代化新鹰城建设方面有哪些具

体举措，取得了哪些成效？

孙丙安：近年来，建行平顶山分行紧紧围绕市委市政府工作部署，持续加大对重大战略、重点领域和薄弱环节的支持力度，争做服务实体经济的引领者、主力军。截至2023年底，我行各项贷款余额331.19亿元，当年新增投放35.09亿元，余额、新增均居同业第2。支持实体经济、“保交楼”等工作赢得市政府充分肯定，先后获得2023年度银行业金融机构考核二等奖、“保交楼”专项借款项目配套融资考核第2名等多项殊荣。

持续加大重点领域金融支持力度。截至2023年底，我行制造业贷款新增4.86亿元，战略新兴产业贷款新增11.08亿元，绿色贷款新增5.89亿元，民营企业贷款新增26.89亿元。

不断提升重点项目金融服务效率。紧紧围绕“三个一批”“两城建设”等重大项目，综合运用多种融资手段，加快评估、审批进度，为重大项目提供高效融资支持。2023年累计对接项目52个，投放项目8个，累计投放贷款7.07亿元。积极开展“万人助万企”“行行进万企”活动，累计走访企业506家，走访次数2150次，为173家企业提供新增或续贷融资支持，达成信贷融资6.73亿元。

全力支持社会民生消费。积极配合政府“扩内需、促消费、稳增长”工作要求，持续加大消费信贷投放力度。2023年投放个人消费贷款10.88亿元，贷款新增2.41亿元，同业、系统位次均领先，在省分行个人消费贷款业务综合考评中位列第1。信用卡分期交易额新增11.20亿元，同业排名第1。

积极推进以金融助力乡村振兴。我们重点围绕六个县城“一县一业”、“一村一品”乡村产业特色，持续加大乡村振兴金融支持力度。例如，依托“裕农通”服务平台，实现了将银行开到农民家门口，打通了金融服务乡村最后一公里。目前我行开通“裕农通”普惠金融服务点2300余个，覆盖平顶山市85%的行政村，可通过“存、贷、汇、缴、投”为农民提供专业、快捷、安全的金融服务。

另外，我们还创新推出了特色助农信贷产品，比如“富农产业贷”“农担贷”“农户信息建档”等，有效解决了广大农户的资金需求。截至2023

年底，我行实现涉农贷款新增33.50亿元，其中农户生产经营贷款新增13.04亿元，在系统内名列前茅。

全面深化普惠金融服务。近年来，我行秉持“数字、平台、生态、赋能”发展理念，全力提升小微企业金融服务质量。一方面，持续加大产品创新力度，目前已推出“小微快贷”“个人经营快贷”“裕农快贷”“交易快贷”四大产品体系。截至2023年底，我行银监口径普惠贷款余额达到39.88亿元，同业排名第1。另一方面，我们不断提升普惠金融数字化服务水平，我行于2018年在业内首创“惠懂你”数字化平台，为小微企业提供在线测额、预约开户、贷款办理、进度查询等全流程服务。截至2023年底，建行平顶山分行“惠懂你”签约客户数量已达9368户。

记者：我们了解到，建行平顶山分行近几年在服务全市社会民生和提升金融服务质量方面作出许多努力，请您介绍一下。

孙丙安：作为国有大行，建行平顶山分行积极践行以人民为中心的发展思想，始终把履行社会责任摆在突出位置。近年来，我行相继推出一系列惠民、利民措施，切实为人民群众办实事、解难题。

满足广大人民对美好生活的资金需求。建行针对个人客户推出了丰富的消费信贷产品，例如建行快贷、建易贷等个人消费贷款，不仅不需要任何抵押，而且办理方便快捷、利率低。建行还推出了丰富的消费分期产品，包括装修分期、购车分期、车位分期、分期通等，覆盖日常生活消费的方方面面。

近年来，我行推出“建行生活”一站式生活场景平台，以本地生活场景为主导，引入与百姓日常生活密切相关的餐饮、商超、外卖、出行等高频生活场景，嵌入信用卡、龙支付等金融产品。建行还推出“717美好生活节”全国性大型促销活动，联合广大商户开展满减大促，提振市场主体活力。为满足市民理财需求，建行推出了大额定单、固定期限理财产品等一系列金融理财产品。

另外，我们还持续提升客户服务水平，改善营业环境、推动资源共享，并做好消费者权益保护工作。

工行涉农产品上新 “农资贷”来了

□记者 张秀玲 通讯员 王水记

本报讯 记者从工行平顶山分行获悉，近日，工行涉农产品上新，推出了“农资贷”，该产品具有操作便捷、覆盖范围广、利率优惠、随借随还等特点。

“农资贷”是工商银行河南省分行面向辖内从事农药、种子、化肥、农膜、农机等农用物资销售经营主体推出的信贷产品。

“农资贷”的产品优势：易申请，个人、法人客户均能申请办理；覆盖广，申请范围包含从事农药、种子、化肥、农膜、农机等农用物资销售和农业生产服务；智服务，信贷审批，额度循环，线上提款。

“农资贷”办理条件：申请人为从事农资销售服务的各类农业经营主体（含家庭农场、农民专业合作社、农业企业等）及其他涉农组织；申请人连续从事农资销售不低于3年；贷款服务行要求的其他办理条件。

“农资贷”融资额度最高可达300万元，期限为一年，年化利率3.45%起。实际可用融资额度、融资利率、融资期限以审批结果为准。

办理流程是客户申请融资、客户经理核实确认流程、客户线上提款。

如需了解详情可咨询工行平顶山分行各网点或拨打95588。

舞钢农商银行： 助力高考在行动

本报讯 6月7日、6月8日，舞钢农商银行的志愿者来到舞钢市一高考点、舞钢市二高考点，设立助考服务台，为考生和家长提供扇子、矿泉水等清凉物资。

此外，针对在考点外焦急等待的家长，舞钢农商银行特别安排了“金融知识小课堂”与“心理减压角”。一方面，志愿者们通过向考生家长发放金融知识传单，宣传账户安全、防范电信诈骗、普惠金融等实用信息，帮助家长在陪伴孩子成长的道路上更加稳健；另一方面，为考生家长提供心理咨询，传授简单的放松技巧，缓解家长的紧张情绪，减少焦虑。

（朱贺 张秀玲）

简讯

●今年6月是第23个全国安全生产月。近日，舞钢农商银行紧紧围绕“人人讲安全、个个会应急——畅通生命通道”主题，开展了系列活动。各网点在营业大厅LED屏滚动播放安全标语，并设置安全咨询台，向过往群众宣传安全生产知识。（邢洋豪）

●今年高考期间，汝州农商银行在汝州市第一高级中学门前开展护航助考活动。该行送出了15箱矿泉水，还有一箱箱橙子和一簇簇向日葵，祝愿莘莘学子心想事成“橙”、一举夺“葵”。另外，该行设立了18个志愿服务站，为高考学子及家长提供免费的茶水和打印服务。（程曼玉）