

金价持续走高 有人欢喜有人愁

□本报记者 刘蓓文/图

近日,黄金价格上涨已成为街头巷尾热议的话题。市区一些黄金首饰价格已涨至700多元一克,黄金回收价格也在550元左右。不少新人为“三金”发愁,也有人将早年低价买入的黄金“清仓”,大赚一笔。

一对准新人放弃买“三金”

“无三金,不成婚”,很多地方都有买“三金”的习俗,由新郎家送给新娘,代表着男方对新娘的重视。传统的“三金”是指三种黄金饰品,一般是金戒指、金手镯、金项链。但近期黄金价格一涨再涨,愁坏了不少打算今年结婚的新人,在买与不买“三金”之间,一些新人选择了放弃。

4月9日上午,记者走访市区多家商场发现,不少品牌的黄金首饰标价已超过700元/克,其中最高的为728元/克。尽管不少商家都推出了折扣优惠,但折后金饰的价格也在650元/克以上。黄金饰品的高价似乎也吓退了不少人,从上午9点至11点,黄金销售专柜鲜有顾客,部分店铺两个小时内没有一名顾客进店。

市民小奕今年32岁,家住市区建设路中段碧桂园·应国府小区,她和男朋友朱先生将在今年五一订婚,下半年举行婚礼。清明节假期期间,两人准备购买“三金”,在市区各大商场转了一大圈,看着黄金饰品动辄六七百元一克的价格,小奕决定放弃购买“三金”。

“660元一克就算是便宜的了,再加上每克四五十元的工艺费,一克黄金得700多元,‘三金’买下来至少要50克



市民在金店选购黄金首饰

左右,算下来得花三四万元。”小奕说,她和未婚夫都是工薪阶层,买房子、装修已经花了不少钱,婚礼、婚宴等还需要不少钱,她觉得“三金”就是个形式,她也没有佩戴首饰的习惯,等以后降价了再买也可以。

与小奕相比,市民常先生直呼自己“很庆幸”。“本来想着过几个月再买‘三金’,现在看还是早买早省钱。”常先生说,他和妻子今年2月14日已经领了结婚证,婚礼定在4月底。领完结婚证后,金价已经开始上涨,他和妻子本想观望后再入手,但岳母催得急,就在2月底为妻子购买了全套黄金首饰。“按照现在的金价来算,我们买的这一套黄

金首饰省下了近一万元,感谢丈母娘推了我们一把。”常先生说。以六福珠宝为例,2月份的金价为579元/克,4月8日的金价优惠完为678元/克。一只30克的金镯子,在工费不变的情况下,按照99元/克的差价计算,2月份买入能省2970元。

市民孔女士去年12月结婚,婚前她选择在银行购买了50克金条作为“三金”,理由是“黄金首饰价格高,还有工费,不划算。”

有人“清仓”赚了百万余元

“应该还会继续上涨,我当初为什么不多买一点呢?”市民黄女士今年春

节为两个儿子在中国银行购入了两个20克的金条,当时金条价格每克不足500元,看到金价疯涨,她有些后悔。市民刘女士每年都会买一些黄金饰品或金条作为投资,今年春节她购入了两个金手镯和一枚金戒指,加起来有80多克,她笑着说这两个月已经“躺赚”近万元。

从事二手黄金回收生意多年的王刚前几天刚从一个顾客手中回收4公斤金条。“顾客两年前买的400多元一克,现在的回收价是547元,一克至少赚了100元。”王刚说,这样算下来,两年时间这位顾客至少赚了40万元。无独有偶,家住示范区的市民小李近日将家里囤积的5公斤金条全部卖出。据他介绍,这些黄金是在2014年在银行投资购入的,当时的价格约为280元一克,他卖出的价格为545元一克,粗略计算,这些黄金十年来为他带来了100多万元的收益。

除了一些市民吃到了金价上涨的“红利”,很多市民对于现下是否购买黄金饰品持观望态度。一名黄金销售人员表示,连日来进店顾客多数是询问金价的,真正成交的多数是购买“三金”的刚需客户。

从事黄金首饰销售多年的宋亚乐表示,“越涨越买”是黄金饰品的销售规律,但近期金价的快速上涨让很多市民不敢轻易下手,多数人表示怕自己在高点买入后金价又跌。他认为,近期金价确实出乎意料,但未来金价将涨到什么程度谁都无法预料,预计今年至少会突破750元/克。根据宋亚乐多年的从业经验来看,黄金价格一直坚挺,且持续上涨,如果有需求,还是越早买越合适。

君子偕伙伴同行 工行牡丹君子卡上市

□记者 张秀玲

本报讯 记者从工行平顶山分行获悉,近日,工行全新发行面向该行签约私人银行客户的专属高端白金信用卡——牡丹君子卡。

据介绍,君子卡采用美国运通品牌,实体卡形态,境内境外通用,币种为人民币。卡面设计以私人银行“君子偕伙伴同行”为主元素,辅以象征君子的竹叶底纹,背面印制“私人银行”专属标识,旨在以更尊享、更专业、更便捷、更丰厚、更安心的用卡体验提升私人银行客户对工行金融服务的认同感和归属感。

作为高端白金信用卡,君子卡年费较高,但特色权益也多。

君子卡年费2000元/卡,副卡减半。减免政策与工行现有白金卡年费减免政策一致,即用卡年度内消费满20万元减免主副卡当年年费。

其特色权益围绕私人银行客户关注的商旅出行等高端服务,以“尊享”为权益架构核心,向私人银行客户提供88元全球高端酒店住宿、88元酒店健身礼遇、免费代驾、免费道路救援等甄选权益;100元接送机代金券、66元代驾礼券包等限时礼遇;高端体检、专家预约服务等私享服务;全球机场高铁贵宾厅、专属主题

活动等尊享体验;爱购新客礼、工银爱享礼等好礼相随;三大保险保障,容时容差服务等金融保障六大领域权益服务,配套私人银行关怀活动、健康服务、艺术文化等专属服务,打造更加舒适便捷、贴心适配的综合服务体验。

支持私人银行客户通过工行线上、线下渠道自主申请办理君子卡。线上渠道:中国工商银行手机App、中国工商银行信用卡微信公众号等。线下渠道可通过各大工商银行营业网点现场咨询申请。

详细的权益规则及业务办理可咨询中国工商银行官方客服,电话:95588,或咨询营业网点工作人员。

鹰城农商银行北渡支行:上门服务解民忧

本报讯 近日,鹰城农商银行北渡支行工作人员携带移动设备来到客户家中,为其办理开卡业务,得到客户好评。

据悉,家住湛河区北渡街道北渡村的王老先生是位退休教师,80岁高龄的他双腿瘫痪近10年,出行十分不便。近日因单位发放工资需要提供本人的金燕卡账号,没有金燕卡的王老先生无法前往营业网点办理,家人十分焦急。于是,王老先生抱着试一试的态度联系了鹰城农商银行北渡支行,工作人员当即表示可以提供上门服务,并迅速向上级反映情况。次日,该支行便安排工作人员前往王老先生家中为其办理了相关业务,并普及了如何防范网络诈骗等知识,得到了老人及其家属的高度认可。(张超 王磊)

邮储银行平顶山市分行提醒:擦亮眼睛,远离电信诈骗

□记者 张超

本报讯 近年来,电信网络诈骗猖獗,严重威胁人民群众的财产安全。作为国有大行,邮储银行平顶山市分行勇担反诈使命,积极向老百姓宣传电信诈骗知识,守护群众的“钱袋子”。

近期,该行以“金融消保在身边 保障权益防风险”为主题,来到河滨公园、鹰城广场等游园广场,以案说法,向社

会公众分享邮储银行网点成功拦截的电信网络诈骗案例,该行有关负责人分享了三种社会上常见的电信诈骗形式,包括冒充公检法、垫付货款、异常汇款。他提醒,针对冒充公检法骗局,不法分子通常会谎称受害人涉嫌洗钱等违法犯罪活动,电话中对受害人进行威逼、恐吓,发送伪造的通缉令、财产冻结书等,迫使受害人将自有资金转至“安全账户”。这时要提高警惕,目前任何

政府机关均没有所谓的“安全账户”。

针对垫付货款骗局,不法分子会围绕受害人的经营业务范围精心设计诈骗脚本,极易博得受害人信任。大家在接到类似电话或信息时,要保持冷静,认真核实对方身份和信息的真实性,必要时向有关部门咨询确认。对于要求垫付货款等涉及金钱交易的事项时要提高警惕。一旦发现诈骗行为,应立即报警,积极配合警方调查。

针对异常汇款骗局,大家要做到三个“不要”,即不要轻易相信自称是某单位工作人员的陌生号码来电,银行、医院、公检法工作人员不会要求汇款,不向对方提供验证码、银行卡号和身份证号等重要信息;不要添加所谓的专属客服微信、QQ等账号,不与其视频,不相信其施压诈骗行为;不要答应对方的无理要求。自行操作转账汇款业务时,统一采取延迟到账,发现异常及时撤回。