

分期免息、大额满减……

各银行花式备战“6·18”营销旺季

□记者 张秀玲

本报讯“6·18”临近,多家银行纷纷加入“6·18”购物狂欢,银行卡活动一方面携手各大电商平台,另一方面利用自有平台,推出分期免息、大额满减等多种活动抢占消费场景。

携手电商平台 银行优惠多多

自5月下旬起,各大电商平台便开始“6·18”购物节预热,而各大银行也纷纷参与其中,推出形式多样的活动。

记者登录工商银行手机银行看到,打开支付聚惠,可看到微信专区、支付宝专区、其他专区。点击进入即可看到各种优惠活动。

在京东银行优惠专区,可以看到包

括农业银行、中国银行、兴业银行在内的多家银行推出信用卡支付满减或随机减活动,减免金额从几十元到几百元不等;在淘宝天猫,已有包括建设银行、工商银行、农业银行、中国银行、邮储银行等银行推出的大额消费分期免息、满减等活动,最高分期免息数可到24期;在拼多多,已有包括建设银行、广发银行在内的多家银行推出信用卡支付立减活动,最高可减266元。

工行推出“爱购京东”活动,满2000元随机减最高618元。即日起至6月20日期间每天10:00起,工银信用卡个人卡持卡人在京东商城购买手机通讯、电脑数码、家用电器实物类部分商品(特例商品除外),通过京东支付绑定工商银行信用卡完成在线支付,有机会享受单笔实际支付金额满2000元随机

立减10元至618元的优惠活动。

邮储银行则推出支付宝、淘宝、天猫多平台支付满减活动。即日起至6月20日,邮储银行信用卡持卡人通过支付宝搜索“邮储银行618”“邮储银行信用卡618”,即有机会领取满60元减5元红包;在淘宝、天猫消费,通过支付宝并选择邮储信用卡完成在线支付,有机会享受单笔订单支付金额满100元立减6元优惠。

立足自有平台 银行活动也丰富

除携手电商平台,各家银行也充分利用自有平台如微信公众号、手机银行、网上商城等推出丰富多彩的“6·18”活动。

建行官方微信公众号推出生活卡运通PLUS版优惠活动,开卡、绑卡、消费可享至高168元立减。开卡可获得3

张6元(共计18元)的支付宝红包;绑卡并消费3笔可在达标10个工作日后领取50元礼包(30元京东E卡、20元外卖券);月消费满3000元享30元好礼(20元京东E卡、10元外卖券),月消费满8000元享100元好礼(50元京东E卡、50元外卖券)。

农行则在微信小程序推出“年中狂欢 尽兴618”活动,限时领积分券,至高立减400元,领取相应积分券可用于购买积分商城指定商品,活动截至6月18日。

无论是携手电商平台还是发力自主平台,各大银行均是看重线上购物消费的影响力,利用“6·18”关键营销节点,借助旺盛的消费需求拓展营销,在获客的同时强化用户黏性。市民在线下消费场景购物时也可留意各家银行推出的支付优惠活动。



金融服务“三农”

5月31日,鹰城农商银行淇河支行工作人员来到淇河区北渡街道汴城村,走进田间地头,深入了解农民金融需求,宣传信贷产品。该行为受阴雨天气影响收成的农民朋友提供资金支持,最大限度为广大农民朋友提供贴心的金融服务和便利的资金支持,用实际行动切实服务三农,“贷”动乡村振兴。 杜亚培 摄

建行郟县支行慰问“三夏”一线人员

本报讯6月2日,建行郟县支行班子成员在行长宋素杰带领下,来到广阔天地乡赵花园村,慰问忙碌在“三夏”麦收一线的赵花园村指挥部值班人员。

本着服务三农、支持小微、履职尽责和凝聚社会共识的初心,当天清晨,宋素杰一行在赵花园村党支部书记以及建行驻村第一书记的陪同下,深入田间地头,带着矿泉水、防暑医疗包等物品,送给忙碌在“三夏”麦收一线的赵花园村指挥部值班人员。(乔学伟)

形式多样 中行平顶山分行开展教育整顿活动

本报讯为认真贯彻落实省行关于纪检干部队伍教育整顿工作要求,不断强化纪检干部廉洁自律意识,增强廉洁从业的思想自觉和行动自觉,打造忠诚干净担当、敢于善于斗争的纪检铁军,近日,中行平顶山分行纪委通过开展廉政党课、案例警示、成果交流等形式,持续推动教育整顿走深走实。

根据工作安排,该行纪委书记管永绍近日以“知敬畏存戒惧守底线不断加固拒腐防变思想堤坝”为题开展了一场廉政党课。该行纪委书记、各党支部纪检委员、纪委办成员和全体监督合规员共36人聆听了党课。

该行坚持采取集中学习、自主学习、案例警示等方式,推动学习活动入脑入心。该行开展纪检干部教育整顿集中学习及案例警示活动,集中学习了省行下发的纪检干部队伍教育整顿学习清单和《中国共产党党内监督条例》《中国共产党处分违纪党员批准权限和程序规定》《警示教育读本》。同时,有关负责人还就省行下发的《中国银行河南省分行纪检干部队伍教育整顿简报(第4期)》中通报的两起纪检监察干部违纪违法案例进行了解读,告诫全体纪检干部引以为戒,不触底线、不碰红线,不断提升自我净化、自我完善、自我革新、自我提高的能力。

为更好地检视学习教育成果,该行纪委开展了学习成果交流活动。纪检干部们根据近期的学习情况,结合自身本职工作,以刀刃向内的勇气,认真剖析自我,畅谈学习心得。

(钟继亮 张秀玲)

特色金融服务 助力“专精特新”

□记者 张超

本报讯“中信银行平顶山分行以中信银行特色创新金融产品为抓手,积极推进‘专精特新’企业融资业务发展,取得了阶段性成效。”6月2日,中信银行行长宋清波在全市“专精特新”专场政银企对接会上说。

专注于专业化、精细化、特色化发展的“专精特新”企业,创新能力强、质量效益好,是优质中小企业的中坚力量。但也存在风险性高、抵押物缺乏、知识产权无法质押等问题,成为制约融资的“瓶颈”。我市金融机构在市委、市政府以及金融管理部门的持续指引下,不断创新金融信贷产品,出台金融扶持政策,提升“专精特新”企业金融服务质效。

据宋清波介绍,截至4月末,中信银行平顶山分行为我市“专精特新”企业共批复授信28户,金额8.53亿

元,已投放余额3.39亿元,投放客户数与投放额在系统内均排名首位。该行充分发挥投贷联动和产融协同优势,采用“科创e贷”、积分卡、投贷联动三种模式,满足不同类别企业融资需求。该行还建立了“审查、审批、放款、贷后”四集中的信贷运营平台,落实尽职免责制度,并给予制造业、涉农等重点领域“专精特新”企业贷款内部定价补贴。

为解决“专精特新”企业融资难、融资贵等问题,兴业银行平顶山分行针对纳税信用等级为A级或者B级、企业及企业主信用状况良好的小微企业,推出“快易贷”信用类线上贷款;为“专精特新”企业量身定制“专精特新贷”,把企业的技术“软实力”转换为融资的“硬通货”;以企业采购合同或订单应收账款质押,推出“合同贷”。此外,该行还为普惠型小微企业提供“普惠贷”,让企业享受普惠

小微优惠定价政策。

对接会上,我省“专精特新贷”融资服务平台负责人宋斌解读了“专精特新贷”专项政策。该信贷产品设定了“银行直贷、银担合作、投贷联动”三种金融服务模式,省级财政资金参与信贷风险补偿,并聚集了银行、担保公司、天使风投创投基金等57家优质金融机构,提供各类金融产品110种,有效匹配各梯次专精特新中小企业融资需求。专精特新“小巨人”企业、专精特新中小企业、创新型中小企业分别最高可贷5000万元、3000万元、1000万元。“专精特新”企业可通过河南省“专精特新贷”融资服务平台认证,认证后可享受相关金融服务,也可到银行窗口线下申请办理。

会上,13家银行与25家企业(项目)现场签订了合作协议,签订授信额度40.37亿元,投放额度31.97亿元。