

邮储银行信用卡客户请注意

消费达标最高可抢兑 150元权益礼

本报讯 近日,笔者从邮储银行平顶山市分行获悉,为回馈广大信用卡客户,邮储银行河南省分行推出两项信用卡专享活动,首刷客户最高可抢兑50元权益礼,消费达标客户最高可抢兑150元权益礼。

活动一:周周刷,送豪礼

即日起至2022年10月23日,邮储银行河南省分行银联信用卡(62开头,不含分享卡、悦享分期卡)和美国运通

绿卡(37开头)主卡持卡人,每自然周累计消费在888元(含)至1888元(不含)之间即可获得1个权益点,累计消费在1888元(含)至2888元(不含)之间即可获得两个权益点,累计消费在2888元(含)以上即可获得3个权益点。其中,1个权益点可抢兑价值50元的权益礼,每周限前1200名;2个权益点可抢兑价值100元的权益礼,每周限前800名;3个权益点可抢兑价值150元的权益礼,每周限前500名。

抢兑方式:持卡人消费达标后,可于达标周的次周三11:00起至周日23:59登录邮储银行信用卡App,点击精选一活动礼遇一河南邮储银行信用卡“周周刷,送豪礼”活动专区参与抢兑。每个持卡人每周限抢兑1次。权益点仅限消费达标次周有效,过期失效。

活动二:激活首刷“邮”好礼

即日起至2022年12月31日,凡邮储银行河南省分行银联信用卡(不含分

享卡、悦享分期卡)、美国运通绿卡新客户成功核卡30天内,激活完成首笔消费且金额满10元(含)以上的,可参与抢兑价值50元的权益礼,限前30000名。同一客户整个活动期间限参与1次,名额有限,先到先得,领完即止。

兑换路径:登录邮储银行信用卡App,点击精选一活动礼遇一进入活动专区。

活动详情请咨询邮储银行平顶山市分行各营业网点。(朱梦楠)

助力舞钢市岗李村改善人居环境

建行平顶山分行真情帮扶便民利民

本报讯 近日,舞钢市杨庄乡岗李村村民迎来一件大喜事——期盼已久的文化广场美化工程完成,连接道路硬化项目竣工。

岗李村是建行平顶山分行定点帮扶村。该行驻村工作队入村调研后发现,岗李村道路破损、村文化广场及设施破旧不堪。

为做好乡村振兴帮扶工作,该行积极向上级行汇报,于2021年12月7

日争取建总行公益捐赠额度,获批岗李村文化广场及连接道路提升硬化项目。

在项目建设过程中,建设银行裕农学堂在岗李村挂牌成立,并开通了裕农通利民终端,为该村提供善融商务、存款、收单商户、绿色金融等相关金融服务,有力巩固拓展了脱贫攻坚与乡村振兴的有效衔接。

“还记得去年9月,在生产条件建

设项目需求研讨会上,反映过村文化广场汛期损毁,岗李村到水田连接路坑洼不平,出行及接送学生十分不便,没想到时隔半年建行就为村里修建好啦。”该村村民在接受项目验收组入户走访验收时高兴地说。

岗李村党支部书记谢东明说,该项目在修建时沿途村民自觉参与、主动清理杂物,积极配合工程施工和广场美化。(付冠凯 张秀玲)

金融知识课堂

6个基本金融概念与你的生活息息相关

每个人都要赚钱和花钱,但你能搞懂资产净值和资产配置吗?复利怎么算?因此,了解一些基本金融概念十分必要。

资产净值。个人财务健康状况是由资产净值来衡量的,即你的总资产减去你的总负债。如果资产净值为正,则说明财务状况良好;如果资产净值为负,那么个人就需要努力一下,转负为正。

通货膨胀。简称通胀,指的是商品和服务价格的增长速度,通常由消费者物价指数(CPI)这一指标来衡量。通货膨胀越高,意味着物价上涨越快,你用相同的钱能买到的东西就越少。所以,保证你的收入增速不低于通胀的步伐,那么个人的购买力就会下降。大多数时候,我们所处的经济体都存在通胀,适度的通胀有益于经济发展。

流动性。流动性是衡量个人资产可以兑换成现金的能力。现金是流动性最高的资产,因为你随时都可以使用它。房产和养老金账户等资产的流动性就很差,因为它们折现需要时间。所谓远水解不了近渴,在你急用钱的时候,流动性就显得很重要。

风险承受度。风险承受度是指个人在多大程度上能适应市场的这些波动。风险承受度决定了投资风格是否激进。它并不仅仅由个人的情绪敏感程度决定,还取决于投资周期,未来的潜在收入,以及没有用来投资的资产数量等。

资产配置和多元化策略。资产配置,即把钱放在哪里,取决于个人的需求和目标,这也是个人多元化策略的基础。多元化策略的目的是分散风险,所以把资产放在不同的地方就很有必要。多元化让个人的投资更加平衡,在牺牲一些收益的同时,也降低了另一些损失。需要指出的是,简单的分散投资并不一定能分散风险。为了让多元化策略有效果,必须在投资类别上采取相应的策略。

复利。复利简单来说就是利滚利。举个例子:如果你存了100元,年利率为7%,那么一年后你就有107元。第二年,你计算利息的基数将变为107元,而不是100元。不要小看复利,复利可能不会让你一夜暴富,但只要时间足够长,它终将让你变得富有。(本报记者 张秀玲)

感受传统文化之美

中原银行平顶山分行带小学生体验活字印刷术

□记者 张秀玲 文/图

本报讯 “我是第一次体验活字印刷术,原来过去的字是这样印出来的,太神奇啦。”8月5日下午,在中原银行平顶山分行财富管理中心活动室内,7岁小学生贺喜举着自己刚刚印好的“以梦为马,不负韶华”作品高兴地说。

当天下午3点,该行财富管理中心举办“纸墨相融,活字生光”活字印刷术体验活动,来自10个财私客户家庭的小学生体验了传统文化之美。

活动开始前,工作人员李明臻向小朋友们讲解了中国四大发明之一——活字印刷术的历史及印刷流程(如图),并观看了关于活字印刷术的纪录片。

随后,小朋友们两两一组,认真地将字块摆放整齐,用滚轮将墨汁均匀地涂到铅字块上,铺上宣纸,再用棕刷轻轻地刷,隽秀的字体跃然纸上。

此外,该中心还为小朋友们准备了小画框,将他们的印刷作品装裱起



来,记录每一个成长时刻。

据本场活动策划人王贝贝介绍,中华优秀传统文化是中华民族智慧和结晶,希望通过举办此次活动,带领小朋友们领略源远流长的中华文化,从而更加热爱传统文化。今

后,中原银行平顶山分行将继续秉承“贴心、专业、合作、共赢”的服务理念,深耕客户经营,为财私客户提供专业化、综合化服务,真正做到“建设美好金融,服务美好社会,做中原人民最信赖的银行”。

银企合作 共谋发展

鹰城农商银行上门服务解民忧

本报讯 8月5日,鹰城农商银行营业部员工走进平顶山市东部投资有限公司,为该公司员工现场办理银行卡等相关业务。

此次活动主要是为了给那些工作繁忙、没有时间到银行办理业务的企

业员工提供便利。当天,工作人员共为该公司员工办理了40余张银行卡、50余笔电子银行等相关业务。

“平时上班没时间去银行,下班的时候银行也关门了。你们这个活动太好了,解决了我的难题。”该公司员工张女士说。

深耕客户,助力地方经济,是鹰城农商银行的服务宗旨;认真负责、贴心周到,是鹰城农商银行一贯的作风。今后,鹰城农商银行将一如既往地走进企业,不断优化营商环境,助力平顶山经济发展。(崔潇 张焱培)