

## 马永云： 投身“渔”业 探商路孵化商才

□本报记者 曹晓雨



马永云在直播间介绍一款浮漂(图片由受访者提供)

### 归根者简介：

马永云，女，37岁，宝丰县肖旗乡人，宝丰县恒洋渔具商贸有限公司创始人。

### 归根者感悟：

落子无悔。我辞去原来的稳定工作，转行做渔具电商，虽历经波折，但实现了自己的创业梦想，也让更多的老乡获得了技术和能力。感谢政府给我提供场地支持，帮忙周转资金。我相信，市委组织部实施的“归根”工程一定能吸引更多的人才建设家乡。

平顶山市深入实施在外人才“归根”工程，用归根文化汇聚人才智慧，通过“归根”鹰才鹰商寻访大行动，吸引“归根”鹰才鹰商智助乡推动鹰城发展。“我们白手起家，要不是政府给提供场地、资金方面的支持和服务，公司也不可能发展到现在的规模。感谢市委组织部的人才‘归根’工程，让我能够将事业做大做强，实现更高的社会价值。”5月17日下午，在宝丰县肖旗乡七里营村的恒洋渔具商贸有限公司直播间门外，马永云一边观察主播表现，一边说。

### 不安现状 直播卖起渔具

马永云原本在兰州一家银行工作，生活稳定、待遇优厚。然而，她不安于现状，希望突破自我，改变按部就班的生活状态。她和男友（现在的老公）商议后，决定回到家乡宝丰县创业，做服装生意。

去年初，马永云的生意调整了方向。“有朋友在直播间销售渔具效益很好，我和老公专门考察了市场，发现垂钓活动越来越受欢迎，渔具市场前景广阔，便决定做这个。”她说。

当年6月，马永云和丈夫开了第一个渔具直播间。转行跨度大，马永云无论对渔具产品，还是直播营销都很陌生。为尽快熟悉产品、保证直播效果，马永云整天蹲守行业内的顶流直播间，学习不同的销售风格和销售模式。

然而，事不遂人愿。刚开始做直播的20多天，马永云基本处于“零销售”状态。“一家老小等着吃饭，我们的账簿却只出不进。当时都想过

放弃了，好在我和我老公互相鼓劲儿，决定坚持最后一周。”马永云说。

坚持，守得云开见月明。“最后一周”的第3天，直播间流量骤增。“一天销量就有上万元，可能是前期积累的人气突然爆发了，也可能是跟渔具电商有缘分。”马永云说，这坚定了她扎根渔具行业的决心。

### 平台做媒 培养电商人才

去年底，马永云和丈夫筹备组建了恒洋渔具公司。渔具产品更新换代周期短，现做现销，销售量低的话会产生货品积压，卖得好的话又时常断货。如何把握供销平衡，是这对夫妻面临的一个问题。为此，她专程前往湖南等地，在行业标杆——小凤仙渔具公司学习销售技巧。经过多次学习观摩，马永云将公司推到另一个高度。

目前，恒洋渔具公司开设直播间18个，年销售额突破5000万元，为当地村民提供600余个就业岗位。

为帮助职工和乡亲们快速提升职业技能，马永云邀请知名电商直播达人，围绕“短视频拍摄制作”“直播心态建设”“直播话术”等主题，开展电商人才培训和渔具配件加工公益培训近百次，累计培养直播带货专业团队20多个，间接带动从业人员4000余人。

“我创业的初衷，就是创造更大的社会价值。遇到有困难的老乡，伸手帮一把，这不算啥。”马永云说，“相信市委组织部的‘归根’工程能吸引更多人才，做大做强特色产业，建设美好鹰城。”

## 黄艳荣： 艾草飘香 带动一方产业兴

□本报记者 吕占伟



黄艳荣在直播间推介艾产品(图片由受访者提供)

### 归根者简介：

黄艳荣，42岁，宝丰县大营镇南街村人，宝丰县康乐农牧科技发展有限公司董事长。

### 归根者感悟：

农家女白手起家创业，着实不易。我最终找到艾草种植加工这个人生事业的发力点，实现造福乡里的人生梦想。依托市委组织部实施的人才“归根”工程，我将继续努力，为家乡的产业振兴作出更大贡献。

平顶山市深入实施在外人才“归根”工程，用“归根”文化汇聚人才智慧，通过“归根”鹰才鹰商寻访大行动，吸引“归根”鹰才鹰商智助乡推动鹰城发展。“市委组织部实施的人才‘归根’工程和一系列配套政策，为我们返乡创业者创设了一个很好的发展空间。得益于此，我才能因地制宜，利用艾草‘做文章’，在家门口将企业做大做强，助力乡亲们开源增收。”5月17日上午，在宝丰县大营镇的艾草加工基地，黄艳荣在洽谈业务的间隙接受了记者的采访。

### 辞职创业 因艾逆转人生

黄艳荣从中南财经政法大学毕业后，先后在我市的舞钢、宝丰等县(市)的事业单位上班。后来她辞职下海，白手起家创业，生意一度受挫，特别是经营选煤生意赔钱不少，她一度有些消沉。

大营镇地处豫西伏牛山余脉浅山丘陵区，土地贫瘠，传统的小麦、玉米等作物因为缺水，产量非常低，但耐旱的艾草却非常适合生长。黄艳荣在南阳考察时，发现艾草市场前景广阔，便决定回乡发展艾草事业。

黄艳荣和丈夫李晓川在大营镇南街村建起了占地2000平方米的康乐农牧产业扶贫基地，引进加工技术，带领乡亲们种植艾草，由他们负责收购、仓储集散、研发生产、销售等。经过数年的探索，在当地政府的扶持下，夫妻俩不断开拓创新，目前已研发艾草产品超过70种，涉及艾灸材料、艾枕、艾毯、艾茶等，带

领周边农户种植艾草3000余亩，现有季节性员工200余名、固定员工30余名。

事业前景豁然开朗，就有了回报社会的能力。新冠疫情暴发初期，黄艳荣为宝丰县教育体育局和大营镇政府捐赠了价值10多万元的艾产品。近两年来，她在河南水灾和家乡的疫情防控中积极奉献，并为我市的困难学生发放助学金，赢得了社会美誉。

“黄艳荣曾被县妇联授予‘出彩巧媳妇’荣誉称号，被县农业农村局评为‘高素质农民培育工程优秀学员’，个人事迹被多家媒体报道过，是我们大营镇的知名人物。”5月17日，大营镇政府工作人员王阿乐说。

### 直播带货 拓宽经营思路

各种形势的变化让黄艳荣意识到，艾草产业的长远发展，除了线下运输、销售外，线上也要加强拓展。

在参加了宝丰县妇联组织的“电商进农村”直播公益课、赵庄镇大黄村举办的“百名村姑直播助农”主播培训班学习后，黄艳荣将手机直播支架直接架到生产车间和田间地头，让网民全程观看艾草从种植到收获、加工的实况。直播结果出乎意料的好，她收获了不少“回头客”。借助电商平台、微信朋友圈及直播等销售形式，黄艳荣把产品销往省内外，年销售额1000多万元。

“依托市委组织部人才‘归根’工程，我们有信心将艾草事业做大做强，让越来越多的村民在家门口就能赚到钱，为促进农民增收和乡村振兴贡献自己的力量。”黄艳荣说。

