

## 李书岐： 养出好牛 雪花牛肉俏四方

□本报记者 孙书贤 文/图



李书岐在办公室查阅资料

### 归根者简介：

李书岐，51岁，郟县姚庄回族乡小张庄村人，平顶山瑞宝红牛肉业有限公司董事长。该公司被省政府授予农业产业化重点龙头企业，在首届中国牛·优质牛肉品鉴大会获综合评价优胜奖。在“一带一路”（洛阳）国际农业合作博览会上，郟县“红牛”牌雪花牛肉获得优质奖。

### 归根者感悟：

党的政策好，良机要抓牢。市委组织部实施的人才“归根”工程是一个不可多得的发展机遇，我要牢牢抓住这难得的机遇，提升红牛养殖质量，生产出更多更好的高端雪花牛肉，带领更多养殖户发家致富。

平顶山市深入实施人才归根工程，用归根文化汇聚人才智慧，通过“归根”鹰才鹰商寻访大行动，吸引“归根”鹰才鹰商资助乡推动鹰城发展。“市委组织部实施的人才‘归根’工程，为我们企业发展提供了坚强后盾，我要养出更多、更好的红牛，让郟县雪花牛肉走向世界！”1月15日下午，在位于郟县堂街镇土庄村西的平顶山瑞宝红牛肉业有限公司里，51岁的董事长李书岐激动地说。

### 养殖红牛 助推群众增收

李书岐大学毕业后，在浙江义乌开了家进出口贸易公司，经营矿产、小商品等，积累了一笔丰厚的资金。

一次，郟县在浙江举行招商会，极大激发了李书岐的返乡热情。经过考察，他把发展郟县红牛产业作为创业目标，投资2000多万元成立了平顶山瑞宝红牛肉业有限公司。

李书岐通过“企业+合作社+养殖场+村委会+农户”的模式，搭建了合理的利益分配机制，以发展红牛产业带动村集体经济发展，促使周边乡镇的村民实现增收。目前，郟县瑞宝红牛肉业有限公司规模化养殖红牛2000多头。只要有村民想学习养牛技术，李书岐都会热心地上门指导、传授经验。

### 完善链条 雪花牛肉热销

平顶山瑞宝红牛肉业有限公司

投资1.21亿元，引进德国先进设备和成套生产线，建设一座大型屠宰加工厂。该工厂目前拥有生产线2条、排酸车间1间、速冻车间3间、冷藏车间3间等，年可屠宰加工肉牛10万头，实现了以屠宰加工为龙头的产业链条，经过独特的屠宰和深加工处理后，企业保证所供应的产品均为高端纯种雪花牛肉。

“红牛吃的饲料非常精细、价格高昂，且经过严格的营养配比。饲料内添加国外进口的玉米蒸汽压片、大麦蒸汽压片和黄豆蒸汽压片，还都是熟化过的。”李书岐介绍，养殖场专门设立待产母牛的“产房”，增添“营养套餐”和“儿童套餐”。红牛经过两年半时间的饲养即可出栏。一头能产出雪花牛肉的成牛市场售价四五万元。该公司的雪花牛肉弹嫩紧致、色红多汁，以每公斤千元的价格销往北京、上海、广州、深圳等大城市，年产值8000万元。

公司对员工实行年薪制，冢头镇花园村刘少钦、李巧蕊夫妇都在该公司上班，两人年收入20万元。

在发展企业的同时，李书岐还积极参与捐资助学、爱心扶贫等公益事业，为乡村振兴作出了贡献。

“在市委组织部‘归根’工程的引领下，我会更好地发展企业，回报乡亲。”李书岐说。

## 崔鹏凯： 放弃高薪 黄土种出宝葫芦

□本报记者 王辉 文/图



崔鹏凯(右)指导员工进行葫芦彩绘

### 归根者简介：

崔鹏凯，43岁，宝丰县李庄乡贺窑村人，市鑫垚农耕文化传播有限公司董事长，曾获河南省防汛救灾“抗洪勇士”、市乡土拔尖人才、宝丰县“最美退役军人”等荣誉称号。

### 归根者感悟：

市委组织部实施的人才“归根”工程，为鹰才鹰商创造了很好的营商环境，激励创业人员在家乡的热土上建功立业。

平顶山市深入实施在外人才“归根”工程，用归根文化汇聚人才智慧，通过“归根”鹰才鹰商寻访大行动，吸引“归根”鹰才鹰商资助乡推动鹰城发展。“在市委组织部实施的人才‘归根’工程引领下，我要立足葫芦深加工产业，发展壮大其他产业，争取作出更大成绩。”1月18日下午，在宝丰县闹店镇退役军人创业园，崔鹏凯满怀信心地说。

从几年前单一的葫芦种植加工业，到成立市鑫垚农耕文化传播有限公司，再到现在的平顶山军创拓展训练有限公司、军创物业管理有限公司等5家公司，崔鹏凯带动13名退役军人就业，实现年产值350多万元，惠及周边数十名村民。

### 返乡创业 自己当上老板

崔鹏凯出生在宝丰县李庄乡贺窑村，父亲是教师。高中毕业后，崔鹏凯应征入伍，在部队荣立两次三等功。退伍后，为了生计，他蹬上三轮车，做起卖菜生意。

后来，崔鹏凯来到许昌市鄢陵县一家苗木栽培公司打工。在那里，他认真钻研苗木栽培技术，揣摩适宜苗木生长的土壤、气候等。两年后，他从部门主管升任公司副总经理，月薪从1500元涨到10000多元。可“工资再高也是给别人打工”，崔鹏凯决定返乡创业“自己干”。

### 依托葫芦 实现多业并举

崔鹏凯在宝丰县闹店镇西杨庄村流转600多亩土地，栽种了50多万棵树苗。谁料，当年遭遇大旱，大量苗木死亡。在宝丰县政府的支持下，他打出7口机井，苗木基地起死回生。

不久，崔鹏凯了解到葫芦深加工产业很有市场前景，引种23棵葫芦，当年收入2500元。随后，他大批量种植葫芦，将葫芦制成工艺品，并获得省级葫芦烙画金奖，还出口国外。其间，他的葫芦基地种出一个1.13米长的葫芦，参加长沙农特产品展销会时，一名上海客商出价18000元收购这个葫芦，被他婉言谢绝。事后，这名客商慕名来到他的葫芦种植基地，再次提出收购请求，双方最终以17000元的价格成交，崔鹏凯让利1000元算作路费。

几年来，崔鹏凯的葫芦深加工产业年产值最高达到百万元，并依托该产业，实现多业并举。

西杨庄村党支部书记郑树功说，崔鹏凯的葫芦、苗木基地，忙时需要数十名当地村民前来务工，增加了村民收入。

如今，在当地政府帮扶下，崔鹏凯又流转500亩土地，筹划在上述创业园打造“林下经济”，即筹建迷宫、茶馆、CS对战等项目。近期，他的军创服饰公司即将开业。他说，市委组织部实施的人才“归根”工程，为他插上了腾飞的翅膀，必将把他的军创事业推向新高度。

