# 图书市场 节前销售升温

### □本报记者 王春生/文 彭程/图

因为疫情防控需要,我市各大 中小学校提前进入假期。1月15 日,记者走访市区图书市场发现, 不少市民在置办传统年货的同时, 也把目光投向了文化年货,为家人 和孩子准备春节期间的"文化食

"体温正常,请您戴好口罩,谢 谢配合。"1月15日上午,在市新华书 店大门入口处,一名小学生通过一 台体温检测仪时,检测仪发出这样 的语音提示。这名小学生叫陶思 翰,放假了,和爷爷一起来逛书店。 检测体温,出示行程卡、健康码后, 两人进入书店。

"为加强疫情防控,顾客进入书 店前必须先测体温,出示行程卡、健 康码。"在市新华书店负责为入店顾 客检测的一位工作人员说。

当天上午10时,记者在测量体 温,出示行程卡、健康码后进入市新 华书店,二楼图书销售处,一些顾客 正在选购图书。

市十五中一名初二女生和她的 同学选购了《书虫》《人类群星闪耀 时》等多本图书和学习资料。"《书 虫》是我们自己想买的,其他的一些 书是老师给我们推荐的。"这名女生

陶思翰在爷爷的带领下买了一 张中国地图和一张世界地图。"回家 把这两张地图挂起来,孙子可以通

过地图多了解些地理知识。"陶思翰的

在书店二楼西南角休息处,几名 小女孩正津津有味地看《格林童话》 《一千零一夜》等童话书,家长则在不 远处翻看自己感兴趣的图书。

女孩田岚宇的母亲左女士说,看 到书店消毒、防护做得都很好,感到 挺安心的,趁双休日休息,便带着女 儿和亲戚家的孩子来书店看会儿 书,再买些书回去,"减负后孩子们 的作业少多了,趁假期多买些书 让孩子看"。

"今年寒假比往年早,放假 以来书店里图书销售势头很 好,每天的销售量都是平时的 一至两倍,尤其是少儿类和文 教类图书的销售量很大。"市 新华书店图书业务部主任刘 兰兰说。

为满足假日期间各类读 者的需求,市新华书店准备 了百余万元1000多个品种 的图书,以少儿类和文教 类为主打,其他励志类、经 济类的图书也不少,还准 备了日常生活中的养生 保健、节假日菜谱等类别

市区其他一些书店 节前图书销售也出现升 温。"比学生放假前好 多了。"宏图书店一李 姓工作人员说。

1月16日上午,在市区某书店内,顾客正在选购图书。



# 新春走基层



1月18日,市民马先生在示范区一大型商超选购空气炸锅。

# 智能家电 进入年货清单

# 口本报记者 曹晓雨 文/图

近日,记者走访鹰城年货 市场发现,消费者希望度过一个 热闹喜庆又轻松愉快的春节,在 置办年货时不局限于瓜子糖果、 米面粮油、春联福字,还将智能家 电列入年货清单。

#### 除旧岁,清洁类家电解放双手

年前大扫除是传统习俗,象征 着人们除旧迎新的美好愿望。如今 疫情防控形势严峻,市民对年前清洁 的要求更高。传统保洁上门服务难免 有交叉感染的风险。因此,不少市民 在节前购入智能化清洁小家电,辅助 完成大扫除这项艰巨任务。

"我在外地,老婆又要工作,又要带 娃,节前大扫除对不善家务的她来说难 度系数很高。"29岁的市民马先生目前在 北京,无法返乡。1月15日,他在淘宝旗舰 店为妻子下单了科沃斯最新款的吸扫拖 一体机。"与老一辈不同,现在的年轻人不 愿耗费太多时间在家务上,而是投入更多 的时间和精力用于提升自我、享受生活。如 果借助新科技能减少低价值的时间消耗,那 我们何乐而不为呢?"马先生说。

当天中午12点,万达广场苏宁易购导购 员翟玉红在向顾客展示一款手持式扫拖一体 机。据她介绍,这款产品近日销量持续走高。 店里近日还新讲了一批智能吸扫拖机器人.多 位顾客通过微信、电话询问,表达了购买意向。

## 品年味,烹饪类家电推陈出新

提起烹饪类智能家电,网红空气炸锅首屈一 指,有网友调侃:"空气炸锅能炸一切。"

"真的不用油吗?烤食物用不用垫锡纸?"1月 15日,在市区一知名品牌厨具售卖点,市民周先生 对比了两款空气炸锅后,向导购员询问产品性能和 使用方法。

周先生最近搬家到万达广场附近一小区。"迎新 年、搬新家,我们要添置一些新物件。"周先生说,原来 家里用的是烤箱,但听说空气炸锅更环保,便打算入

手。他对比两款产品后,更倾向升级版,虽 然价格是另一款的两倍,但配备智能电路板 和炉灯,"智商"更高。

据销售员酒海勤介绍,空气炸锅运用热 风对流循环系统,利用食物自身油脂,无需 额外刷油。"现在各地提倡居家过年,市区禁 止堂食,孩子们希望能品尝更多的食品花 样,中老年人则注重食物健康,避免过多油 脂摄入,空气炸锅是不错的选择。"月初,酒 海勤申请调货十多台,目前即将售罄。

家住高压家属院的张女士近日购置了 台微蒸烤一体机。她说:"孩子放寒假回 家,对照网上的食谱,自己独立完成烤肉、烤 鸡翅,满足了他对食物的一切想象。"此外, 张女士自己喜欢用一体机蒸红薯、花生,不 用时刻担心水量多少、时间长短。

### 拜新年,保健类家电代尽孝心

据央视报道,某知名按摩椅商家1月份 订单量环比上涨约一倍。据记者采访,按摩 椅、理疗仪、足浴盆等保健类产品成为年轻 人向长辈拜年的新选项。

"今年又不能回家过年了,所以更要用 心挑选给父母的春节礼物。"鲁山的姬女士 2018年从华中科技大学毕业后留在武汉工 作,近两年春节都没回老家。她的父母都是 高中教师,常年站讲台、批改作业导致腰疼、 颈椎疼,因此她考虑在网上为父母订购理疗 仪,"自己不在父母身边,希望智能化产品代 自己尽一分孝心"

海谋职半年有余,积蓄不多,却斥资万余元 为郏县的父母买了一台按摩椅。据一品牌 按摩椅(平顶山京东店)店长李宁介绍,这款 按摩椅并不是店里的"顶配",有的顾客会根 据自身体验选择更高端的产品,机芯更先 进,包裹性更强。

据李宁介绍,疫情导致光顾实体店的顾 客不多,市民近日购置过年礼品时,大多提 前在网上对比用户评价,选定型号,通过美 团、大众点评等线上平台联系商家订货。为 降低接触感染风险,大多商家都提供省内免 费送货上门服务。