

二姨的花样年华

◎薛维德(河南平顶山)

二姨是我母亲的胞妹,虽已82岁高龄,但她精神矍铄、爱赶时髦,像年轻人一样朝气蓬勃,浑身充满活力。每当看到她的身影,听到她的声音,心中总有一种说不出的快慰。

二姨的性情,与母亲生前的沉静、内敛相比,可谓大相径庭。二姨爱穿红衣,眼下她的上衣几乎都是红色的,鲜亮耀眼,把她这个耄耋老人衬托得格外年轻,也与她那火一样热情奔放的性格契合。她所到之处,犹如绽放出一片火红的杜鹃,把周围的场景映照得生机洋溢。她还把当了一辈子中医、性情温和的姨父打扮得如同绅士,两人形影不离,让乡邻羡慕不已。

二姨有三个儿子、四个女儿,除长子长媳留在身边外,其余子女有当军官落户陕西的,有在县城安家的,还有在周边县定居的,各得其所。闲暇时,二姨总爱摆弄手机,一会儿与这个儿子通电话,一会儿与那个女儿视频拉拉家常,好像大家都围在她的身边一样,心里很踏实。她和大儿媳像闺蜜一样,天天说说笑笑。兴奋起来,婆媳俩你唱我舞,一起拍抖音,再把视频分享到朋友圈。每逢节日,我们还没顾上向她问安祝福,她就抢先把电话打了过来,像母亲那样关怀备至千叮万嘱,让人倍感温暖。

前年,我和妻子带着已经参加工作的儿子去看望二姨,发现原本的土墙蓝瓦起脊房已被开发成六层的楼房。二姨和姨父单独住在二层的三室两厅里,屋内宽宽敞敞,摆满了新式家

具家电,有电磁炉、燃气灶、电热水器等。看着我们掂的礼物,二姨嗔怪道:“平时那么忙,能过来看看俺俩都很高兴了,谁让你们又花钱破费呢。你们看,这屋里多少东西……”说着,她指给我们看。的确,屋子里酸奶、纯奶、成捆的山药等东西放了不少,相比之下,我们带的东西似乎有点儿寒酸了。

二姨掏出200元钱非要塞给我儿子,说:“以前生活困难,你没少周济姨,现在姨生活好了,这是给孩子的一点儿心意。”拗不过她,我让儿子接了100元,她才罢休。临别,二姨趴在我的耳边悄声说:“我现在天天买彩票,等我中了大奖,就把钱都分给你们大家,这是我的心愿。”同时,她还交给我一个任务:“你是大秀才,记住,回家后把我的诗认真改一改。”说着,她把几张打印好的“诗稿”塞到我的手里。当我应下后,她那张那白皙的、肉肉的、富有光泽的脸上堆满了惬意的笑容。

在我幼年的记忆里,二姨总是拖着一副病怏怏的身体,是“面黄肌瘦”的恰切写照,谁能想到步入暮年后,她竟然会脱胎换骨焕然一新?

我母亲姐妹三个,三姨嫁进了远山中,年纪轻轻就在贫病中去世了;一转眼,母亲也去世20多年了。出于对母亲的怀念,我总是在心底深处惦记着二姨,祈祷她能够永远健康,以便从她身上感受那母亲般的爱意。

庆幸二姨赶上了美好的年景,衷心祝愿二姨永葆青春之态,尽情地享受自己的花样年华!

在奥地利住水泥管旅馆

◎佟雨航(黑龙江哈尔滨)

那年,我去奥地利旅游,生平第一次住水泥管旅馆。

刚下飞机,我就被奥地利朋友洛维斯开车领到利兹公园。“你住过水泥管旅馆吗?这是奥地利第一家也是唯一一家水泥管旅馆。”看我一脸莫名的样子,洛维斯指着利兹公园草坪上摆放着的十几根巨型水泥管说,



“很多游客来体验水泥管旅馆的独特和新奇,客房每天爆满,为了让你一下飞机就能住上水泥管旅馆,我提前一个月在网上预订的房间。”说着,洛维斯带我来到一根巨型水泥管前,口中念了一句奥地利语密码,水泥管一侧黄褐色的玻璃门就自动打开了,就像“芝麻开门”一样神奇。

客房由一根巨大的水泥管建成,两端各装有一扇门,顶部有一个圆孔状的全景天窗,晚上可以看星星。房间(管道)内拥有充足空间,配有双人床、储藏柜、台灯、毛毯和棉质睡袋,甚至还有电源插座。旅馆麻雀虽小,但盥洗、如厕、照明、厨灶等设施一应

俱全。更加令人拍案叫绝的还是酒店的服务,房间中有专门呼喊酒店服务人员的开关,按下就会有人赶来为你排忧解难。如果你是单人住宿,他们还会贴心地送你布娃娃做伴。

晚上,住在由混凝土构造的水泥管旅馆里,非常的安静、闲适,有种与世隔绝之感。那晚,我睡得分外香甜,忘记了时差,忘记了身处异国他乡。第三天早晨,洛维斯来了,说给我找到一家新旅馆。我说别麻烦了,就住在这里吧。洛维斯却说:“你没仔细看过水泥管旅馆住宿手册吗?旅馆规定每位客人最多只许连续住3天。”我惊异于这样奇怪的规定:商家怎么会放着钱不赚而赶客人离开呢?

洛维斯去前台结账时,对客服说:“我的中国朋友在这里住得很舒适,就付给你们100欧元吧……”事后,洛维斯告诉我,在水泥管旅馆住宿,客人离开时,可以根据自身的能力或心中的合适价位进行支付。

关于3天“限住令”,洛维斯这样解释:“水泥管旅馆最初的创意者奥地利艺术家安德里斯·史特拉斯给出这样的理论依据,3天是人们对自身所处环境保持新鲜感的极限时间,所以在客人还未厌倦这个环境氛围时,马上赶他离开,能让他保持一种意犹未尽的新奇感,他才会把这种独特、新奇的住宿体验传递给周围的人,吸引更多人来。”

在奥地利住水泥管旅馆的奇特经历,让我至今难忘,真想再去一次。

中国体育彩票

2021年度平顶山体彩先进代销者展示

“正红李哥”的自媒体梦

——记2021年度平顶山体彩先进代销者李万军



12月23日下午5时许,位于汝州市风穴路158号的4104820054体彩实体店已热闹起来,购彩者络绎不绝,在店内忙碌的李万军不时露出会心的微笑。

“做体彩代销者是因为我喜欢彩票。”说起缘何走上体彩销售之路,坐在销售大厅旁临时休息室里52岁的李万军微笑着说,“之前我教过书,做过生意,其间一直买彩票,是一个忠实购彩者,七星彩、大乐透都玩过,最喜欢足球竞猜游戏,没承想后来自己成了一个体彩代销者,还将其作为自己的事业来奋斗。”2016年10月,经过申请,李万军成了一名体彩代销者,在汝州市风穴路上开了一家体彩实体店。

心之所想,剑之所指。成为体彩代销者后,李万军一心

经营实体店,他坚持规律性的营业时间,以方便购彩者进店购彩,除了休市期,从不无故关门休息。为给购彩者提供归家般的服务,夏天,李万军在店里提供冷饮,冬天提供开水,他还在店里备上家庭常用修理工具,供附近居民免费取用。“店里还配置了打(复)印机,有需要的可免费使用。”李万军笑着说,附近群众来店取用工具时,偶尔感兴趣就会买上一两注彩票,体验购彩的乐趣,时间长了,也许就成为了一名忠实购彩者。

在做好服务的同时,李万军积极创新探索经营方式,扩大购彩者队伍。初时他与宾馆、酒店、小吃店等商户跨界合作宣传,接着与出租车合作,积极扩大他的实体店影响力。在李万军的努力下,他的实体店固定购彩者队伍逐渐壮大,销售业绩不断增长。

“2018年我店销售额达到1098万元。”提起取得的成绩,李万军自信地说,虽然没有了世界杯这样的重大赛事吸引购彩者进店购彩,但2020年他店里的销售额仍有900多万元。为什么会这么高?李万军微笑

着打开休息间的电脑,点开一条视频让记者观看。视频画面中,李万军自信地讲解着赛事分析,而视频下方是众多的观众留言。

“从2020年开始,我改变了经营思路,开始走上了自媒体宣传道路。”李万军说,他非常喜欢体育,对世界篮球、足球联赛都非常熟悉,便在短视频平台上对赛事进行分析,“我的网名叫正红李哥,宣传的效果还不错,经过一年的努力,现在吸引了很多忠实粉丝。”李万军从这些粉丝中挖掘了一大部分竞彩爱好者,经过良好转化,将他们从爱好者变成购彩者。李万军打开手机微信,好友列表中很多都是被他的视频吸引的粉丝。在这些忠实购彩者的支持下,虽然受到疫情和水患的影响,今年李万军的体彩店销售额目前已超过750万元。

在做好体彩销售的同时,李万军从未忘记体彩的公益属性,但凡有分中心组织的公益宣传活动,或发现附近有需要帮助的人,他都会尽力伸出援助之手。

今年7月,汝州市遭遇持续强降雨,寄料镇和大峪镇更



正在给购彩者打印彩票的李万军

是出现山洪暴发、镇区被袭的灾害。面对严重的灾情,作为平顶山体彩分中心公益团队队长,李万军积极组织当地体彩代销者进行募捐,迅速采购救灾物资。之后,李万军亲自驾队将救灾物资送到大峪镇并分发给受灾群众。

努力就有收获,李万军在体彩销售上取得不俗业绩的同时,个人也得到了上级机构的肯定和认可。在体彩经营评先活动中,李万军的体彩店获得了2017年平顶山市级优秀实体店,2018年、2019年、2020年连续三年的省级优秀实体店,2020年竞彩线上宣传优秀奖、

竞彩赛事分析优秀奖、2020年诚信经营荣誉证书;李万军个人也获得了2020年“出彩河南体彩人”荣誉称号提名奖。

时间的脚步不停歇,李万军对体彩事业的热情不减。“荣誉只能证明过去,我们要面向未来。2021年马上就要过去,2022年的钟声即将敲响,作为一名体彩代销者,我将以‘诚信经营、责任于心’为坐标,不断努力,在为国家体彩事业奋斗的同时,实现自己的人生价值。”李万军坚定地说,“新的一年,我将继续提升自己,打造正红李哥品牌,走好自媒体宣传探索体彩营销新路子。”(朱梦楠 文/图)