

## 你好，小康——我的故事

## 养鸽成就了我的新梦想

□本报记者 王春生 文/图

我今年五十出头，小时候一直在农村生活，师范毕业后当了几年老师，又在镇政府工作了一段时间，后来下海卖过服装，做过钢材贸易生意。

几年前，钢材贸易生意形势不好，我开始着手养鸽子。我以前根本没想到会与鸽子打交道，也没想到养鸽业的前景这么好。可以说，养鸽子成就了我的新梦想。

生意遇困境  
转型养白鸽

我老家在舞钢市八台镇，父母都是地地道道的农民。我上学时成绩挺好，师范毕业后教了几年书，又在镇政府工作了4年，1992年前后下海潮兴起，我也赶时髦下海经营起了服装生意。

那时候只要你敢想敢干敢闯，做啥生意都能挣钱。经营十多年服装生意后，我挣得了人生第一桶金。十多年前，经朋友指点，我又开始涉足钢材贸易生意，同样收益不菲。

然而商海是无情的，正如有潮起就有潮落。

2015年，由于多方原因，国内钢材贸易市场一蹶不振，很多贸易商赔得无立足之地，我同样也未能幸免，损失惨重。

这一次的惨痛经历让我不得不反思：只有选择一个适合自己的产业，才能使自己走得更稳、更远。

然而，要选择一个适合自己发展的产业又谈何容易？

俗话说，“女怕嫁错郎，男怕入错行”。找准自己的路子很重要，一个企业如果没有找准发展的方向，投多少钱都白搭。最终，经过多方调研考察，

李威喜向来  
访者展示公司产  
品

讲述人：舞钢物华天宝鸽业公司经理李威喜

我决定养鸽子。

鸽子可是个宝贝，鸽肉可以食用，鸽蛋含有大量优质蛋白质和磷脂、铁、钙、维生素A、维生素B1、维生素D等营养成分，被称为“动物人参”，有着很好的市场前景。

认准的道路就要义无反顾地走下去。2015年，我筹资近千万元，在离我老家不太远的铁山街道付庄村建起了占地70亩的大规模现代化肉鸽养殖企业。

全力塑品牌  
产品销路广

创业之路从来都不会一帆

风顺。尽管当初就聘请了相关技术人员，但养鸽之初我还是遇到了很多困难，第一年就赔了好几十万元。

我觉得自己不懂技术不行，就开始钻研养鸽技术。半年多时间，我没有出门，阅读了大量书籍，并运用到实践中去。

闭门不出那半年，我经历了一个夏天，鸽棚里温度高达三十多摄氏度，待上一会儿浑身出汗，像洗桑拿一样。有一个月我瘦了十多斤。

总算是功夫不负有心人。半年多的辛苦让我很快入了门，慢慢成了养鸽子的行家里手，现在养鸽子遇到的各种问题我基本都能解决了。

两年多时间，我创办的鸽

业公司很快在市场上站稳了脚跟。

我以前做过多年服装和钢材贸易生意，明白做市场必须狠抓产品质量和市场拓展，并根据市场变化进一步加强技术创新，培育新品种，因而公司确立了“人有我优、人优我特、人特我精”的经营理念，不断做强企业品牌，树立品牌形象，拉长产业链条。

2015年我建起首期项目后，为扩大企业规模，又投资1000多万元，建起了十栋二层楼高标准厂房，进行“楼房养殖”。这种模式通风好、采光充足，便于集中管理，可降低鸽子的生病率。2018年首届世界鸽王美食大赛暨第三届中国鸽

业发展大会上，我养育的“天宝玉鸽”被评为世界十大名鸽。

现在我的鸽业公司已发展成为拥有种鸽十万只、年生产肉鸽20万只的特种养殖重点企业，产品畅销河南、安徽、江苏、河北、山东、上海、山东和新疆等20多个省、市、自治区，优良率达98%以上。

致富不忘本  
倾心助乡邻

一人致富不算富。我自己致富的同时，也在考虑如何带动周边村民致富。

这两年，我的公司制定了企业带贫优惠政策措施，在舞钢市扶贫部门和公司所在地政府部门的积极协调下，公司与铁山街道的8个行政村签订了到户产业扶持项目协议，带动94户无法转移就业的建档立卡贫困户每年增收600元；采用“企业+集体经济+带贫增收”的模式和8个村签订了村集体扶贫产业发展协议，为村级集体经济每年固定增收企业投入资金10%的固定收益金，带动建档立卡贫困户209户和661名村民增收。

对于有意愿进行肉鸽养殖的农户，公司不仅为农户提供低于市场价格的种鸽、笼具，还无条件给予技术支持，选派技术人员进行指导，解决农户的后顾之忧，切实为农民增收提供保障。

养鸽子是一个很有前景的产业。下一步，公司将会提高现代化养殖水平、开发鸽子利用价值上多下功夫，进一步加大上下游配套建设力度，将肉鸽、鸽蛋、鸽羽进行深加工，力争创造舞钢鸽业品牌。

## 裕恒泰拍卖公告

我公司受委托，在宝丰县公共资源交易中心电子交易系统公开拍卖宝丰县城关范围内党政机关事业单位门面房一批三年期限租赁权。

拍卖会时间：2021年12月22日09时30分开始至12时00分结束

标的展示：自公告之日起在标的物所在地

报名时间：自公告之日起至12月21日17时00分止

拍卖方式：网络竞价

报名方法及竞买保证金缴纳：竞买人进入电子交易系统（注册地址链接：<http://www.pdsaggzy.com>）注册次日生效并缴纳竞买保证金5000元/间后（缴款附言

栏填写：BP21-31，以网上交易系统显示到账为准，登录网址：<http://www.bfggzy.com>），与拍卖人办理法定纸质手续，取得竞买资格。

操作方法请查看链接：<http://www.bfggzy.com/cqjyzn/27677.jhtml>

咨询电话：0375-2685777 18317680986 18237550389

公司网址：[www.yhtpm.com](http://www.yhtpm.com)

公司地址：平顶山市建设路西段建材大世界临街综合楼东单201室

河南裕恒泰拍卖有限公司  
(中国拍卖行业A级企业)  
2021年12月7日



## 街头月季艳

12月6日上午，市区建设路与体育路交叉口附近绿化带内的月季花含苞待放。近日，市区各主干道旁种植的月季再次迎来盛花期，鹰城街头显得生机勃勃。 本报记者 彭程 摄