

# 王晓生：凝心聚力 鹰城磨具销全球

□本报记者 张鸿雨 文/图



◀河南晟仕博新材料科技有限公司董事长王晓生

## 归根者简介

王晓生,1975年2月生于郟县广阔天地乡大李庄村,河南晟仕博新材料科技有限公司董事长、党支部书记。曾荣获优秀企业家、支持公益事业先进个人、优秀共产党员等称号。2021年荣获省“凤归中原”返乡创业大赛优秀奖、第五届“豫创天下”创业创新大赛暨平顶山市第六届创业创新大赛预赛第一名和郟县创业创新大赛一等奖。

## 归根者感悟

最美家乡水,最深故乡情。在外漂泊30余年,平顶山让我感觉最温暖、最值得,回到郟县投资兴业是我至今最骄傲的选择。感谢市委组织部开展的“归根”工程,我将更加坚定信念,扎根鹰城、立足郟县,生产出质量更优更高端的产品,让“鹰城”制造畅销全球,带领更多乡亲奔向更美好生活。



王晓生(右)和同事在查看砂轮的产品质量

平顶山市深入实施在外人才“归根”工程,用归根文化汇聚人才智慧,通过“归根”鹰才鹰商寻访大行动,吸引“归根”鹰才鹰商资助乡推动鹰城发展。“市委组织部实施的人才‘归根’工程,为我们搭建了一个良好的平台。我们将发挥合资企业优势,建立更加现代化、自动化的实验室,与合资方共同努力,使公司尽快具备世界一流磨具企业标准,扩大平顶山磨具磨料知名度及品牌影响力,力争三年内全面打开海外市场,让‘鹰城’制造畅销全球。”11月30日,冬阳普照,天空湛蓝,位于郟县兴业路南段路东侧的河南晟仕博新材料科技有限公司内,董事长、党支部书记王晓生信心满满地说。

此时,公司内车来车往、机器轰鸣。仓库门口一辆豫G牌照的厢式货车正忙着装车;车间内,先进的磨料磨具自动化生产线上,工人在认真操作,一片片型号各异的树脂砂轮从生产线上飞跃而出,很快将送达全省300余个经销商处。

河南晟仕博新材料科技有限公司成立于2020年12月,占地60亩,计划投资5亿元,是一家中外合资企业,属于腾笼换鸟项目,填补了郟县产业集聚区没有外资的空白,从签约落地到投产仅7个月,跑出了建设“加速度”。

该公司主要生产高端新材料磨具、磨料和船舶过滤器、膨胀节等船舶辅助配件。产品应用于石油、石化、船舶、航空、新能源风电、高铁等行业,出口加拿大、北美、欧洲等国家和地区。项目分两期建设,一期计划投资2.78亿元,已引进磨料磨具自动化生产线设备50台,是中部地区技术领先、设备先进的生产线。二期计划投资2.22亿元,建设年产量5000套船舶过滤器、膨胀节等船舶辅助配件,主要为中船重工等军工企业做配套生产。全部达产后,可实现年产值5亿元,利税6000多万元,提供就业岗位300余个。

## 1 聪颖能干 游商升级老板

王晓生兄妹4人,他排行老么。因家境贫寒,父母无力供应他多读书,初中未毕业就辍学了。当时他姐姐和姐夫负责乡办企业——郟县广阔天地乡砂轮厂洛阳销售处事宜,他投奔姐姐,在当地卖过馒头、蔬菜、冰棍、水果等,常常凌晨两三点起床进货。

有一年麦收之际,洛阳销售处的同志要回郟县收麦子,让他照看一下门店。“那一个月,我的销售额达到12500元,之前他们每月也就9000元左右,打破了纪录。老板回来后主动让我加入他们的销售团队,那一天算是转折点。”王晓



王晓生(右)在车间查看

生回忆。后来砂轮厂改组,位于关林批发市场的分店转由王晓生独个经营,自负盈亏。“我更努力了,当年底一核算净赚20000多元,2000年底更达到18万元。”

有了一定积蓄后,王晓生相继注册成立了洛阳晓升磨料磨具有限公司、洛阳武亿机械制造有限公司等。至此,他的客户和合作商已遍布大半个中国。

## 2 诚信为先 逆势打开市场

王晓生对家乡有很深的感情,经常会梦到小时候生活游玩的地方。在河南圣叠磨具公司引荐下,郟县产业集聚区负责人到洛阳拜访他。“家乡的招商政策和营商环境、市委组织部实施的人才‘归根’工程都很好,我决定回家发展。”王晓生说,在朋友引荐和专家参谋下,他打算创办中外合资企业。2020年12月14日,郟县首家中外合资企业——河南晟仕博新材料科技有限公司注册成立。

“我之前销售的磨具可以说是中国磨料界的四大品牌,当我把创办新公司的事跟他们沟通后,他们也同意,并且帮我联系、推荐了涉及设备、原材料及包装的多个厂商,我们也算是‘以商招商’吧。”因为互相信任、熟识,当时王晓生只付了几百万元的定金,价值几千万元

的物品就发到了郟县。加上县里在水电气和用工等方面大力支持,从立项到投产仅用时7个月,又一次破了纪录。

王晓生说,公司起初就把高品质高监管高产出作为追求目标。每一道工序严格把关,每一项参数悉心控制,每一个环节认真对待,凭着求真务实求效的态度,生产出来的各系列砂轮均达到了优中之优,大家都信心满满。但今夏郑州、新乡突如其来的水灾和接踵而至的郑州疫情却是当头一棒。

质量是市场的保证,销路是企业得以延续的生命线。痛定思痛,王晓生决定逆“水”而上。“砂轮被称为工业上的齿轮,用途很广泛,灾后重建必不可少,我们带着用员工捐款2.5万余元购买的食物,赶到了卫辉市捐赠,随车携带的还有价值13万元的

砂轮。”王晓生说,砂轮被水浸泡后就等于报废。他走访发现卫辉市街头40余家五金店铺全进了水,于是他一个挨一个上门推销:出厂价九折供应,包退包换,赊账,一年后再付款。

就这样卫辉市23家五金店成了他的忠实经销商。短短4个月过去,当地经销商感动于他的真诚,纷纷发来订单。“原先的赊账有人想还,我们执意不收,现在已收到新货款25万元,估计到年底还有订单来。”公司副总经理刘晖报嘴笑着说。

与此同时,他们的销售团队在做好防疫的前提下,奔走于我省各县和江苏、湖北、山西、陕西、河北5个省,一个半月过去,发展省级代理商10家、县级经销商300余家,实现省内全覆盖。当天记者采访时,一线推销员又从湖北钟祥发来了卸货视频。

## 3 勇立潮头 要做就做最好

“不做则已,要做就做最好,市里对企业家这么厚爱,市委组织部实施的人才‘归根’工程提供了很多优势资源、人才资源,县里对我们的发展也非常支持,咱不能辜负大家的一片好心。”王晓生说,现在公司已与国内多家原材料供应商、设备供应商签订了长期战略合作协议,为企业今后大规模生产提供了强有力保障。同时,企业严格遵循现代企业6S管理法,高度重视

科研开发和技术创新,今年已申报了10项专利。“我们的计划是三年内年产值达到1亿元,五年内突破5亿元,达到上市标准。”

在交谈中,记者得知,王晓生曾于2013年为老家大李庄村捐款15000元安装了监控设备;连续10多年每逢春节为村里捐款2000元用于送温暖;在洛阳期间也积极参与爱心捐赠和其他公益活动。

今年8月,该公司成立了

党支部,王晓生任支部书记。王晓生表示,将积极探索企业党建与生产经营、企业文化有机结合的新途径,坚持党建引领促发展、凝心聚力铸辉煌的理念,定期开展党的思想教育活动,引导广大职工不断提高创造力、凝聚力、战斗力,以“双强六好”党支部创建为目标,推动企业稳步健康发展。

