

## 夏东亮：物流升级 打造货运版“滴滴”

□本报记者 闫增旗 文/图



◀河南百邦仓储物流有限公司董事长夏东亮

### 归根者简介

夏东亮，生于1989年，石龙区夏庄村人，2018年返乡创业，成立河南百邦仓储物流有限公司，现为石龙区六届人大代表、河南百邦仓储物流有限公司董事长，2020年获得石龙区招商选资突出贡献奖。

### 归根者感悟

平顶山正处于发展的黄金时期，为我们返乡创业者提供了最好的施展才华的舞台，尤其是市委组织部实施的人才“归根”工程，为我们提供更多优势资源、人才资源、创新创业政策信息，也更加坚定了我投资家乡、发展产业的信心和决心。我今后将利用好家乡利好的政策和营商环境，为平顶山的发展出一分力。



夏东亮（中）和同事对照图纸查看公司新址装修进展

平顶山市深入实施在外人才“归根”工程，用“归根”文化汇聚人才智慧，通过“归根”鹰才鹰商寻访大行动，吸引“归根”鹰才鹰商智助乡推动鹰城发展。

“我们赶上了好时代，我市正处于发展的黄金时期，市委组织部实施的人才‘归根’工程为我们搭建了一个良好的平台。下一步，我们要继续加大研发力度，在公司规模扩大的同时，共建家乡、服务家乡，为家乡高质量发展贡献自己的一分力量。”11月30日上午，记者见到河南百邦仓储物流有限公司董事长夏东亮时，他正带领工人在位于石龙区龙河街道刘庄村的新型节能环保全封闭式仓储物流站台查看货物存放情况。

“我们主要与平煤神马集团、东鑫焦化等周边大型企业合作，依托平煤铁路运输线优势，将全国各地的煤炭砂石等大宗货物运到仓储中心存储、周转。”夏东亮说，目前，他们的新型节能环保全封闭式仓储中心总占地面积3.5万平方米，年存储能力400万吨，年运输能力780万吨。

不远处的河南百邦仓储物流有限公司互联网信息服务大厅里，工作人员正忙着调度车辆，审核新注册的车主、货主资质，在线结算。作为石龙区返乡创业的明星企业，从创立到投产再到如今的发展，可以说“一帆风顺”：各种手续一路绿灯，政府利用银企对接解决资金难题，优先给予用地、用工保障……一系列的返乡创业“大礼包”，为百邦物流的发展带来了机遇。



## 1 以煤为媒 依托运输致富

1989年，夏东亮出生在石龙区人民路街道夏庄村一个农民家庭，家里有兄妹3人，家庭负担重、条件差。

毕业后，夏东亮选择外出找工作。“我在北京当过保安，也干过饲养员，后来又当装卸工……”之后，19岁的夏东亮东拼西凑1万多元，买了一辆二手货车，开始跑运输。

“我主要帮别人运输建材和煤炭，沿着陕西榆林和鲁山、宝丰一线，一跑就是两年。这两年，虽然过得很难，但激发了我在做生意方面的潜能。”当货运司机的经历让夏东亮开阔了眼界，练就了敏锐的市场判断力，为今后创业打下了基础。



夏东亮（右一）在仓储物流站台查看货物运输情况

打下了基础。

那些年，由于信息不畅，选煤厂常常为找不到优质煤而发愁，拉煤司机也时常为卸不了车而作难。常年在各个洗煤厂奔波的夏东亮深知煤

厂老板和司机的苦恼，便开始琢磨起来，从陕西榆林、汝州小屯等地向石龙区、宝丰县的洗煤厂贩运优质煤炭。在煤炭行业炙手可热的年代，他的年收入很快突破百万元大关。

## 2 返乡创业 谱写物流新篇

富起来的夏东亮没有停止探索的脚步。“自己的日子过好后，想到乡亲们还过着苦日子，我心里很不是滋味，总想着做点什么。近年来，政府一再号召和支持我们这些先富起来的人返乡创业，市委组织部也实施了人才‘归根’工程，我对家乡有着深厚的感情，也愿意为家乡建设贡献自己的力量。”夏东亮话语中透露着朴实。

经过反复考察，夏东亮发

现近几年货运物流行业蒸蒸日上，尤其是铁路货运十分火爆，是一个值得投资的项目。“石龙区有货运站台，做这个有天然优势；同时，能为乡亲们提供更多就业机会，带动他们走上致富路。”夏东亮说。

敢想敢做，敢闯敢干。夏东亮在刘庄村韩梁路旁投资2000余万元建成占地1.8万多平方米，集仓储、货物配载、货物运输等为一体的公铁联运、新型节能环保全封闭式仓储

物流站台，同时注册成立河南百邦仓储物流有限公司。

夏东亮优先招募贫困户和劳动力较弱、不便外出务工的村民。他结合公司实际情况，对员工实施保底工资+绩效工资制度，多劳多得，极大地提升了员工的积极性；同时，采取固定与灵活相结合的就业管理模式，为需要固定工作的村民提供长期稳定的就业机会，为农忙之余需要灵活就业的村民提供平台。

## 3 科技加持 创立“百邦”品牌

2018年，夏东亮到南京出差，接触到江苏中储智运物流有限公司的推广员。经了解，他震惊了，发现该物流公司没有车辆，只要车主和货主下一个App，就可以像滴滴打车一样做到车和车的匹配，并且第一次听到“无车承运人”这个新鲜词。夏东亮的眼界一下子打开了。

经过调研，夏东亮发现，原有的公路物流模式“散、乱、小、差”。

司机常为空载率、黄牛费困扰。对货主来说，找货同样是难点，找寻同条线路的返程车尤其困难，该线路费用较低，往往落到黄牛手上。夏东亮开始酝酿在货运行业建立自己的平台。

“既然要创业，就要自己搞研发，靠别人产品生存的企业，生命力不会持久。”一开始，夏东亮就意识到自主研发的重要性。

2020年5月，河南百邦仓储物流有限公司取得增值电信业务经营许可证，委托上海一

个研发团队为其开发的App智能配货平台“百邦智运”上线运行。为客户提供更加高效和精准的信息服务，“百邦智运”设计了司机版、货主版两个终端。公司利用信息技术，解决企业“找车难”和司机“找货难”的问题，货主只要下载“百邦智运”App，可通过手机随时查询货物状态，同时为货主提供车辆管理、运单管理、财务自助对账开票申请，提升效率，节省人力成本，“对司机来说，利用平台的快速撮合匹配，等装货时间大大缩短，降本增效”。

为保证信誉，夏东亮建立了专业团队，负责收集和确认车主和货主的信息，并建立起评价体系。经历了艰难的推广期后，如今，以河南为起点，“百邦智运”的辐射版图越来越大。平台注册司机2万余名、货主200多个，拥有固定运输线路400多条，覆盖全国20多个省份，年交易量达2亿余元。“用户反馈平台非常好用，明显感觉势头还在往前冲。”夏

东亮自信地判断。

2020年11月，公司位于郑州的运营中心投入运营。该中心以石龙区为税源地，在全国各个县域发展物流代理点，规划建设“百邦智运”品牌、“百邦县”代理网点。

公司做大做强了，夏东亮不忘回馈社会。按照“龙头企业+合作社+农户”模式与石龙区刘庄村成立合作社，发展股份制经济，村民以实入资金加入合作社，合作社入股百邦，参与村民实现月月分红。同时，他优先关照困难家庭和残疾人就业，已安排附近村民200余名，每人每月工资3000元以上。他还长期资助贫困大学生，参与疫情防控等公益活动。

“公司已经荣获国家15项软件著作权，5项实用新型专利。”夏东亮说，“今后，我将依托市委组织部实施的人才‘归根’工程，开展人才技能培训计划，使其具备高新技术创业、人才培训、电子商务、营销推广等生产性配套服务能力，加速推动人才回流，为石龙区的返乡创业工程奠定人才基础。”