

# 武天佑：立足中原 打造智能电气城

□本报记者 张鸿雨 文/图



◀天晟电气  
董事长武天佑

## 归根者简介

武天佑，生于1979年1月，郟县王集乡人，平顶山市工业学校毕业，市人大代表。2013年度市十大优秀青年企业家，2018年度郟县十大乡贤、出彩郟县人，平顶山市优秀创新创业青年企业家。

## 归根者感悟

平顶山正处于发展的黄金时期，为年轻人提供了最好的施展才华的舞台，尤其是市委组织部实施的人才“归根工程”，更为我们创造了“击长空”“竞自由”的平台。我们要有高远的目标和情怀，真正把自己融入鹰城发展的大局当中，甩开膀子、脚踏实地，认准目标、坚定前行，保持干事创业的定力，与鹰城同呼吸、共命运，同成长、共发展，不断书写更多无悔青春的精彩华章。



武天佑(右)与客户就产品质量和使用进行交流

11月12日，郟县产业集聚区兴业路南端东侧的中原电气城(郟县高低压电气专业园)内，天晟电气股份有限公司工人在流水线上组装配电柜，对即将装车出口越南的干式变压器进行最后检查。厂房西南角，高约15米的智能立体仓库内轨道堆垛机在来往穿梭，忙着存取货物，与之相配套的AGV小车不停地为职工送物料，呈现在眼前的是高效、智能和现代化。

董事长武天佑一边叮嘱大家要认真，一边检查接线柱、螺栓的安装质量，同时提醒工人安全作业。

天晟公司成立于2011年，是一家集电力设备研发、生产、销售、安装于一体的高新技术企业，公司产品涵盖电力变压器、配电变压器、箱式变电站、开关柜，以及光伏发电变压器，专注于自动化技术在生产中的应用，在全国民营企业同行业中处于领先地位。



## 1 破茧成蝶 实现首次飞跃

武天佑学的是建筑专业，毕业后被分配到市区一行政单位。丰厚的收入，良好的工作环境，他的工作令人艳羡。2003年，因为父亲意外身故，他的生活从此改变。母亲有哮喘病，弟弟刚成年，16岁的妹妹突然患病不能下床行走。作为长子，他必须担起这个家。武天佑辞去同龄人向往的工作，回到家乡接手父亲留下的家庭作坊式变压器维修铺。

回家后，他一边学习变压器组装修理知识，一边带着妹妹去各大医院。4年后妹妹痊愈了，生活恢复如常，母亲身体也渐好转，变压器维修铺也越做越大。此时，武天佑有了大胆的想法——不能总是做变压器翻新、修理，既然看好电气市场，就应该做出自己的品牌。2007年，武天佑投资新建了天晟



武天佑(中)与技术人员一起研发新产品

电气有限公司，但脚跟还没有站稳他就遭受了重创。

厂里40多名职工需要他，如果停产将会造成一系列麻烦。艰难抉择后，武天佑咬牙决定：趁市场疲软、原材料供应商愿意赊销，索性扩大生产，由以前每月200多台变压器变成每月450台。产量上升后，产品成本也随之降低。为了促销，武天佑把以前15%的利润降到5%。一传十，十传百，不到两个月

他销售800台，回收现金1500万元，资金链活了，并且赢得了省内30多家经销商的认可，天晟产品一鸣惊人。2011年，电气行业不景气，而天晟公司却创出了年销售额4500万元的佳绩。

2011年，郟县产业集聚区已具雏形，当年8月武天佑在此注册成立了天晟电气股份有限公司。破茧成蝶，武天佑从此实现了事业上的第一次飞跃，在河南同行中脱颖而出。

## 2 严控质量 产品远销多国

质量是市场的保证，是取胜的法宝，更能铸就企业的辉煌。公司成立10年来，已成为国家电网、南方电网、国家铁路总局、郑煤集团、海南自贸港等大型国企的重点采购单位和和平高集团、许继集团的重点战略合作伙伴，产品长年远销至俄罗斯、越南、新加坡、索马里、墨西哥等近30个国家。

天晟产品为何美名远扬？这和武天佑严把质量关密不可分。他重视科研开发，关注技术创新，仅2016年一年就取得了13项发明专利、50

项实用新型专利。公司也相继被审批为省三角节能变压器研究中心、河南省科技型中小企业、国家高新技术企业。

2009年，他曾销售给信阳一企业一台变压器，运行一个月后出现故障，换新一个月后又出故障。经查，这两台变压器出自一个员工之手，经他手的还有8台没有卖出。武天佑决定不再出售，全部拆掉线圈，一圈一圈找原因。最终发现员工不操心，把线与线之间的皮擦破了。武天佑用几十万元的代价为全体员工上了一堂活生生的产

品质量课。从那时起，天晟公司再也没有出现过同类问题，一次次与质量较劲儿，让天晟在市场站稳了脚跟。

武天佑憨厚真诚，不会夸夸其谈，唯一可以看到的就是默默地承担着企业应尽的社会责任：村里硬化道路，他捐助10万余元；乡里捐资助学，他连年出资；扶贫公益岗，他第一个认领；应对疫情汛情，他20万元、30万元地积极响应。天晟电气公司财务部门提供的数据显示：近5年来，该公司捐出各项善款近400万元。

## 3 掷地有声 擦亮叫响品牌

2019年，公司再次迎来难得的发展机遇，在市委、市政府和郟县县委、县政府牵头下，我市计划在郟县打造一座“中原电气城”，地址选在郟县兴业路南端，占地约289亩。郟县县委、县政府主要领导多次到天晟公司，欲让武天佑牵头建设。

此地距高铁站1公里，规划厂区南门临南环路。机会难得、位置优越、市场前景好，连续几个不眠之夜后，武天佑决定试一试。他及早联系浙江乐清、杭州、温州和天津、江苏等地的合作伙伴，经过以商招商、亲情招商、驻地招商等，从2019年下半年开

始，先后外出十多次走访洽谈，最终引来6家企业，厂房租用完毕。引进总投资额10.7亿元，所有产品都围绕高低压电气元件，配套率75%以上，各企业间实现无缝对接，同时避免了不良竞争。如今，中原电气城已建成投产，总用工1500人，年产值约15亿元，年实现税收1.2亿元。

除了经营好中原电气城，武天佑还悄无声息地扶持县域内的其他5家相关企业，有的做箱体，有的做电磁线、有的加工壳体，有的从事物流运输，他在技术、设备、基建等方面予以支持。如今，这5家企业年销售额都在千万元以上，纯利润200多万元。

“如今，市委组织部开展鹰才鹰商‘归根’工程，为企业发展搭建起了很好的交流平台和沟通桥梁，使我们能够及时获取更多的优势资源、优质项目、创新创业政策等信息，这对于我们来说既是支持又是激励，我将继续保持高昂的精气神，共融鹰城脉搏、共谋鹰城发展，不断促进成果转化和产业提升能力，努力将中原电气城打造成为我省最大的智能电气孵化基地，将平顶山高质量电器产品的品牌擦亮叫响，让鹰城产品走出河南、走向世界，为平顶山高质量发展作出自己应有的贡献。”谈及未来，武天佑说道。