

你好，小康——家庭故事

深秋时节说丰年
听取鸭声一片

李利在鸭棚里捡鸭蛋

□本报记者 燕亚男
实习生 栗思佳 文/图

10月30日，走进湛河区曹镇乡五虎刘村村民李利的蛋鸭养殖基地，只见群鸭或水中嬉戏，或成排站在边上休憩，上千只鸭子“呱、呱、呱”的叫声此起彼伏，十分热闹。

“我们饲养的蛋鸭吃的是玉米、谷糠等混合饲料，鸭蛋个头大、品质好。”今年53岁的李利和丈夫张东民在鸭棚里一边捡鸭蛋一边笑着说，他们家的鸭蛋一直很畅销，供不应求。每天喂食、捡蛋等工作都是李利和家人亲力亲为，

虽然很辛苦，但是看着这一只只活蹦乱跳的鸭子给自己带来的收益，她说不出地高兴。

创业之初遭挫折

“原来我在村子附近的造纸厂上班，厂子倒闭后也干过收鱼、卖鱼的买卖，但是不挣钱。”55岁的张东民说，经过一番考察，他们决定养鸭卖鸭蛋。

2001年前，李利和张东民利用当地水库附近荒滩地丰富的资源优势，东拼西凑借了几千块钱开启了他们的养殖创业梦。

“养鸭子很辛苦，白天夜里都很忙。”

李利说，她和丈夫吃住在鸭棚，不仅要让鸭子吃得饱，还要让它们玩得好。

李利和张东民每天都早早起来捡鸭蛋、喂鸭子，然后清理鸭粪、打扫圈舍，等这些事情忙完了，一上午就过去了。李利说创业之初他们从鸭苗开始养殖，前半个月最难。因为小鸭喜欢聚堆，一会儿看不见，一群鸭就摞在一起了，很容易受伤。白天需要不停地把它们赶开，一刻都离不开人，半夜也要起来喂食。除此之外，还要抽时间四处收玉米。

养鸭可不是一门简单的学问。为了尽快掌握养鸭技术，张东民虚心向老养鸭户请教，学习防疫知识。经过不断钻研和实践，他渐渐掌握了养鸭的技巧和门道。

“什么滋味都尝过了，但最难还是没有固定的客户群体。”李利说，第一年鸭子的产蛋率不错，却没有销路，最后好不容易找到了商贩，2角多就卖了，为此赔了近5000元。

但夫妻俩没有气馁，在养鸭的同时开始到处跑着找销售渠道，联系固定的客户群体。刚打开销路，又遇到了非典，亏损了近两万元。

“当时周边好几家养殖户都不干了，只有我们坚持了下来。东民说在哪儿跌倒就在哪儿爬起来，总会有挣钱的时候。”回想起创业历程，李利感慨万千。

就这样，夫妻俩咬牙坚持了下来，

同时又养了1000多只鹅。那几年收入虽不算多，但日子一天一天好了起来。

靠诚信渐渐打开销路

多年来，李利和张东民一直买幼鸭来养，但幼鸭成长过程中病害较多，成活率难以控制。有一次他们买回来1000多只鸭苗，没想到3天后突然发病，一只只全死了。李利和张东民不想让别人看笑话，就趁着天黑把死鸭子一袋一袋背到地里埋了。夫妻俩特别难过，决定改变传统的养殖观念，不再养殖幼鸭，而是去我省周口、漯河及湖北等地大量收购成年鸭回来饲养，不仅缩短产蛋周期，而且保证了成活率。

“这几年下来，我们在鹤壁市、开封市尉氏县等地有了固定的大客户。周边县区和市区的不少顾客也会经常跑到我们家来买鸭蛋和鹅蛋。”李利说。

说话间，不时有顾客前来购买鸭蛋。专程从市区赶来的杨先生表示，这几年他们一直都在李利家买咸鸭蛋，不光是因为好吃、价格低，最主要的还是对方实在，讲信用。

李利说，她腌制的咸鸭蛋质量上受到大家的青睐，在数量上她也从不搞鬼，售价还保持低于当地市场价。

多年来，李利靠诚信赢得了市场和用户，靠养鸭走上了致富路，不仅给儿子买了一套房，还买了车，手里有了积蓄，也带动了同村人加入养鸭队伍。

创全国文明城市公益广告

树文明新风 建美好家园



平顶山晚报 公益广告