

## 你好，小康——家庭故事

做吨包袋  
带动村民齐致富开办网店  
名优特产销全国

闫军晓在制作吨包袋



郭延飞在展示名优特产郭薯记桶装饹咯面

□本报记者 胡耀华 文/图

10月11日，鲁山县礄子营乡平庄村一吨包袋加工厂内，传出“哒哒哒”的缝纫机声，20多名工人有条不紊地制作吨包袋。

“大家不要急，做工一定要细，该休息就休息，不能太累。”厂房内，43岁的负责人闫军晓与工人们一起坐下干活，时而提醒着身边的工人。身旁货架上，一摞摞针脚细密、做工仔细的吨包袋整齐地码放着。

“别看这东西不起眼，俺们可全靠这赚钱哩。”见记者好奇，旁边的工人笑着说。

## 不甘贫困出外打工

“想想以前，看看现在，真是天上过哩。”回想近年来的幸福日子，闫军晓感慨多多。

儿时的闫军晓尝尽了酸甜苦辣。因为穷，闫军晓初中没上完回了家，从此开始了“脸朝黄土背朝天”的农村生活。

闫军晓很能吃苦耐劳，为改变贫困家庭面貌，辍学后，她就学别人种植蔬菜，然后到附近村镇上卖。那时候没有交通工具，数公里远的路程，只能挎着篮子来回，经常累得满头大汗，但她硬是咬牙坚持着。然而一年下来，力没少出，家中仍然缺吃少穿。

1996年，闫军晓经人介绍来到了深圳一家电子厂，当时工资一个月196元，一天工作8个小时，加班另给钱，闫军晓在此一干就是数年。后来随着年龄增长，闫军晓嫁给了邻村的杨铁聚。由于丈夫家也不富裕，结婚后，闫军晓再次到电子厂打工。

闫军晓很有上进心，在干好自己工作的同时，不断钻研其他业务，借此掌握更多的技术、技巧。2003年，闫军晓所在的电子厂搬迁到了东莞，闫军晓便跟着到了东莞，并靠着勤劳、毅力和智慧，从一名普工做到了生产主管，薪水也涨到了后来的上万元。

闫军晓丈夫曾经在外做摩托车修理，后跟妻子到东莞工作。然而时间不长，因受不了“上班”约束，独自做起了饭店生意。

也是靠着打工，闫军晓家逐渐改

变了穷困面貌。2007年，手头宽裕的她和丈夫一合计，回家拆了旧房盖了新平房，又购买了摩托车，增添了家具，生活上得到了极大改善。

然而，正当夫妻俩拼劲儿赚钱时，2016年，闫军晓年迈的公公突然因病住院，花费了不少。2017年3月，闫军晓辞职回到了农村。闫军晓夫妻一边伺候着老人，一边寻觅着在家创业的门路。

## 自主创业制作吨包袋

2018年3月，经多次考察后，她果断选择了吨包袋加工行业。

吨包袋也叫集装袋，别人提供原料，自己进行加工，成本低，风险小，还能带村民一起致富，闫军晓决定从事这个行业。

为掌握加工技巧，闫军晓先是到洛阳一家吨包袋厂进行了近一个月的系统学习，又到南阳一家吨包袋厂进行了考察。2018年6月，在村“两委”的帮助下，闫军晓的吨包袋加工厂终于建成了。

“别看规模不大，我们每天都有100元左右的收入呢。”正在厂内加工吨包袋的郭书娟笑着说，她从建厂干到了现在，离家也近，既挣到了钱又照看了家。

与郭书娟同时到该厂并一直干到现在的还有张蕊、范花枝、杨艳峰等人。“她们都是我的好姐妹，没有她们的支持，也没有我的今天。”闫军晓感激地说。

闫军晓性格耿直、做事认真，工作中更是宁可自己不赚钱，也从不亏欠工人，由此赢得了良好的口碑，工人也由当初的几个人增加到了现在的20多人。

产品卖得好，收入自然高了。在闫军晓和丈夫努力下，两年前，闫军晓购买了一辆送货汽车。前不久，闫军晓家又花10余万元购买了一辆轿车。

“现在规模还小，下一步打算扩大生产，自己赚钱的同时，让村上更多的兄弟姐妹不出家门跟着有钱挣。”谈起未来，闫军晓笑着说。

“她的想法很好，也很有干事和创新能力，为我们村的脱贫工作没少出力。”平庄村党支部书记姬军营说。

□本报记者 孙书贤 文/图

10月11日上午，在郟县东城街道八里营的河南老家优品特产门店里，郭薯记芥菜丝、韭菜花、桶装饹咯面、糖蒜、禾之源九谷仙人酱菜、瓜子、口乐等郟县名优特产琳琅满目，今年32岁的郭延飞正带领员工把部分特产打包，准备通过快递给客户发货。“今天要发的订单就有800多单哩！”郭延飞眉开眼笑地说。

## 送货员变身白领精英

2011年，长桥镇郑桥村青年郭延飞大专毕业后选择北漂，经过一番努力奔波，他成为北京海淀区一家科技公司的送货员。他每天骑着三轮车奔波于京城的大街小巷，把客户下单购买的产品送到千家万户。尽管月薪只有1000元，可想着自己毕竟在京城有了立足之地，何况公司还包了食宿，让自己吃住无忧，他心里就充满了喜悦感。每天下班后，虽然感觉有点累，可他想到这是自己在寻找未来和希望，一天的劳累感就被一种快乐和喜悦冲散了。

由于郭延飞吃苦耐劳，工作中兢兢业业、细心热情，在公司和客户中赢得了很好的口碑。半年后，他就被晋升为业务助理，辅助经理工作。

不久，业绩突出的郭延飞被公司派往深圳，晋升为业务经理。此时，他每月的收入达到10000多元。此后，郭延飞先后调回北京，又调至杭州工作，一干就是6年。2015年9月，郭延飞经人介绍与在郑州一家金融单位工作的郟县冢头镇女青年文倩倩结为夫妻。

## 返乡创业闯出新天地

在做业务经理期间，郭延飞深受网络的影响，认识到电商在农村发展前景非常广阔，就萌发了返乡创业的念头。

2017年3月，郭延飞果断辞去了高薪工作，离职回到郟县准备闯出一番属于自己的事业。

当年4月，郭延飞经过精心筹备后，拿出多年积蓄，投资108万元注册

成立了河南老家优品电子商务有限公司，招聘了两名员工，在淘宝网上开通了网店，经营芥菜丝、饹咯面、韭菜花、糖蒜、酱菜、瓜子等10多个郟县名优特产。经过一番网络广告宣传运作，郭延飞的网店很快被炒热，全国各地的客户源源不断地下单购买，郭延飞带领员工们通过快递把产品及时发给客户。加之所经营的特产深受客户好评，当年下来就实现营业收入96万元，这让郭延飞喜出望外。

2018年初，郭延飞果断扩大了经营范围，在原有基础上增加了豆腐菜、瓜子、口乐等产品，同时又在拼多多、抖音平台上开通了网店，销量得到突飞猛进的提高，最多一天可发货1700多单。此时，郭延飞的电商公司员工由起初的两人一下子增加到10多人，员工月收入从2500元至4500元不等。每逢节日，郭延飞都会给员工派发丰厚的福利。员工王镜培是长桥镇前凌堂村人，他从郭延飞开店之初就在这里上班，从客服干到运营经理，如今月收入4000多元。“这工作也不累，能照顾家庭，收入还很不错！”王镜培说。

2018年，为了提高电商经营业务水平，郭延飞又通过网络购买课程并走出去、请进来，向同行取经学习，进一步学习电商经营知识，使自己的业务水平得到进一步提高。当年，郭延飞的电商经营销售量得到质的提升，一天最高可发货5000多单，日最高销售额曾达20多万元。当年，郭延飞实现营业收入200万元。“春节前后两个月的销售量最大，一个春节可抵上半年的收入。”郭延飞激动地说。

后来，郭延飞的父母都来到了儿子的公司帮忙。由于郭延飞头脑灵活，经营有方，他的电商公司运营收入犹如芝麻开花，节节高，2019年以来，他每年的营业额都稳定在700多万元。

郭延飞说，创业顺利，让他一家过上了幸福的小康生活。老家住着楼房，他和父母都有各自的小轿车。由于妻子在郑州工作，郭延飞还特意在省城买了房子。