

你好，小康——我的故事

建筑小工成老板

返乡创业养“黑斑”



周新伟展示自己生产的古建陶瓷产品

讲述人：郟县安良镇老山薛村周新伟

□本报记者 孙书贤 文/图

我今年47岁，18岁那年去建筑队打小工，一年后就组建建筑队建房。经过几十年的摸爬滚打，我创建了注册资金千万元的禹州市恒佳瓷业有限公司，成为企业老板。

打小工“打”出一片天

我家在郟县安良镇偏远的小山村——老山薛村，一家6口人挤在一个窑洞里。我在兄妹四人中排行老大，由于人多地少，山里收成不好，当时家里连年闹粮荒。1992年，18岁的我去了当地的建筑队打小工，虽然干一天才5元钱，可我干得心花怒放。经过勤学苦练，仅仅几个月时间，我就学会了砌墙、粉刷墙和放线、看图纸，成为建筑工地老板的得力干将。

1993年春，我拿出辛苦攒下来的钱，又借了两千元，买了脚手架、铁锨、瓦刀等工具，召集10多名有技术的村民，组建了一个小建筑队，专门在农村建民房。由于打小工时收获了很好的口碑，加上我狠抓建房质量，两所房子建成后就打出了名气，找我建房的乡亲越来越多。我科学统筹安排，一年四季基本不停工，遇到刮风下雨天，我就带领大家在室内粉刷墙体，天气晴好就甩开膀子大干。

一年下来，我居然有了2万元的纯收入。那年春节，我买了一台彩电，给全家人添置了新衣，置办了年货，还特意买了一瓶酒。大年夜，全家人围坐在电视机前看春晚，第一次过了一个肥年。

由于客源不断增多，1994年，我狠心买了一台搅拌机，又增添了脚手架等工具，招兵买马40人。我把民工分为四个班组同时开工，我负责联系客源、图纸设计，建平房、楼房、企业厂房。我每天到各个工地做质量

监督，并一如既往地和民工打成一片，大家一起挥汗如雨。

几年下来，我家的生活得到了质的提升，连续建起了两所新房。1996年，我结婚时，还买了一辆摩托车。

我在建房的道路上一干就是12年，不仅帮助弟弟妹妹完成学业，成家立业，家里还有了积蓄。

转行古建天地宽

12年的建房生涯，让我的视野更加开阔。我看到随着人们生活水平不断提高，古建筑陶瓷在建民房中逐渐得到应用。2001年，我果断转行，从禹州市神垕镇批发来青灰瓦、琉璃瓦、兽头等古建筑陶瓷产品，带领20名专业技术人员进行施工。当地没有业务时，我就外出联系业务，跑遍洛阳、南阳、信阳、驻马店、郑州等地。随着名气越来越大，江西、湖北、广东、辽宁等地也留下了我施工的足迹。

2015年，我在禹州市鸿畅镇成立了注册资金1000万元、占地25亩的禹州市恒佳瓷业有限公司，安排了80多名员工就业，建设了生产车间，专门生产青灰瓦、琉璃瓦、砖雕、兽等各种古建筑陶瓷，产品远销全国各地，年产值达500万元。

在实现小康生活的同时，我也开始回报社会。从2015年起，我与鸿畅镇山底吴村的6个困难家庭结对帮扶，每年给予他们14400元的生活帮助。每年春节，我都要回到老家老山薛村，给村里的困难家庭送去大米、食用油等年货。2019年，我还举办了老山薛村首届九九重阳节孝老敬亲活动，为全村60岁以上老人送上大米、茶瓶等生活必需品。防控疫情、抗洪救灾，我也尽了自己的一份微薄之力。

这些年来，通过不懈努力，我家过上了小康生活，还帮助弟弟做古建筑陶瓷生意使他成为一名小有名气的老板。现在，我的大女儿已经出嫁，儿子也大学毕业，小女儿还在读初中，妻子在家里做全职太太，一家人幸福美满。在未来几年里，我准备在安良镇再建设一家陶瓷厂，为乡村振兴助力加油。

张宏友查看黑斑蛙的长势



讲述人：叶县夏李乡十二里村张庄组张宏友

□本报记者 刘蓓 文/图

我今年40岁，以前一直在江苏昆山打工，去年回来创业，开始养殖黑斑蛙。黑斑蛙今年长势不错，亩能达到3000斤（1斤=500克），预计总收入能突破30万元。

从湖北学习养蛙技术

多年来，我和妻子一直在外打工，上过工地，出过地摊，开过超市，还在江苏昆山开过早餐店，虽然累，但挣得也不少。如今，我的大女儿已经上高中，小儿子正读六年级，父母年纪也大了，我俩就想回乡守着家人。

2018年10月，我跟几个朋友一起吃饭，有个朋友说，现在养殖黑斑蛙市场前景很不错，我就上心了。

我在网上搜索信息，有提供种苗的，有包教技术的，还有负责收蛙的。资料显示，湖北、湖南、四川等地养殖黑斑蛙很有成效。2019年6月，我来到湖北天门、潜江等地考察。当年10月，我和妻子开始平整场地、挖养蛙池。目前，我的生态养殖基地占地10余亩，共投资30多万元，有24个蛙池，平均每个蛙池里有15000只蛙。

养蛙套种生态水稻

刚开始养蛙时，我们没经验，加上天气等原因，黑斑蛙变态期成活率低、产量不高，没少吃亏。后来，我上网查资料、找同行请教、请专家指导，引井水灌溉蛙池，还在蛙池里种上水稻，给黑斑蛙创造了良好的生态环境，去年就有十几万元的纯收益。

每个蛙池都有一圈水沟，中间是黑斑蛙的休息岛，水沟岸边和休息岛上都种着水稻。黑斑蛙白天喜欢藏在农作物、水生植物或者草丛中，听到有人路过，受惊后会跳进水中，钻进草丛或泥里。水稻刚好能给黑斑

蛙遮阳，让它们有地方休息。另外，水稻不用施肥，靠着黑斑蛙的粪便生长，两者相辅相成。

我去年收了几千斤米，都分给村里的邻居吃了，大家觉得口感不错。这种生态大米熬出来的米汤颜色有些发青，浓稠香甜。今年我准备联系商户把生态米卖掉，如果销路可以，明年我就多包几亩地，用蛙池里排出来的水专门种水稻。

另外，养蛙水也很重要。我专门挖了一个池子蓄水，通过水泵让蛙池里的水流动起来，这样黑斑蛙不容易生病，产量也能增加。

想带动乡邻致富

现在，我养殖的黑斑蛙主要销往湖北、湖南等地，以食用为主，也有一些化妆品公司炼取蛙油添加到化妆品里。

黑斑蛙营养价值很高，人工养殖的黑斑蛙在南方各省早就上了普通人的餐桌。咱这儿养蛙的人不多，市区农贸市场水产区也很少看到黑斑蛙的影子，前景还是很广阔的。去年，湖南、湖北的商户过来拉蛙，28元/斤的蛙，人家只给我26元，说要扣掉2元的运费。这几天趁着天气还不算冷，我准备带点蛙去市区各农贸市场的水产品销售点看看能不能卖出去。如果能打开咱们市区甚至省内的市场，不仅能让大家低价吃到新鲜的美味，我的利润也能增加。

另外，咱这儿养黑斑蛙比南方有气候优势。黑斑蛙跟青蛙一样，一到天冷就钻进洞里冬眠了。南方气温不适宜，养殖户一般在蛙冬眠之前就低价处理掉，不然来年春天蛙的死亡率较高。在咱们这儿，黑斑蛙经过冬眠依然活蹦乱跳，等来年春天，正是蛙价最高的时候，能卖个好价钱。

养殖黑斑蛙还有一个优势。黑斑蛙一般11月初进入冬眠期，到次年三四月才会苏醒。等蛙一冬眠，咱该出去打工还打工，还能多挣半年钱。

我明年打算扩大养殖规模，如果乡亲们有养殖意向，我可以免费提供技术帮助。