

## 你好，小康——我的故事

回乡创业  
我的鸡蛋远销千里不屈不挠  
我的梦想照进现实

薛皓在流水线上检测鸡蛋

讲述人：郟县安良镇任庄村薛皓

□本报记者 孙书贤 文/图

我大学毕业后返乡创业，创办了平顶山绿舟鸣农牧开发有限公司，为乡亲们提供了60多个就业岗位，生产的有机鸡蛋远销千里，我也过上了幸福美满的小康生活。

## 高才生返乡开公司

2014年6月，我从中央财经大学毕业，北京一家单位已经向我伸出了橄榄枝，前途一片光明。可就在此时，爸爸也向我发来了聘书，“聘请”我回到老家郟县安良镇任庄村，辅助他管理800多亩的竹柳园。读着爸爸句句抓心的聘书，我被深深地感动了。于是我婉拒了北京的公司，回乡助爸爸一臂之力。当我满怀激情回到老家准备大干一场时，却遭到乡亲们异样的眼光和流言蜚语，我顶着压力留了下来，心想，我一定要在这片土地上干出个样子来让他们瞧瞧。

很快，我确定了在绿海似的竹柳园里发展散养柴鸡的思路。我初次购进了1000多只鸡苗进行试养，成效良好，所产的柴鸡蛋除了自己食用、送给亲朋好友外，还赚了不少钱，这让我对未来充满了信心和希望。经过几年的探索养殖，我赚取了返乡创业的第一桶金。

2018年，在安良镇党委、政府的大力支持下，我拿出积蓄建鸡舍、建车间、修路、打井，注册成立了平顶山绿舟鸣农牧开发有限公司，林下散养柴鸡15万多只。起初，我盲目自信，加之养殖技术欠缺，导致柴鸡生病损失了10多万元。面对残酷的现实，我不气馁，吸取惨痛教训，从头再来。我认真从书本、网络上学习相关养殖技术，还请来了专业技术人员。经过我和技术人员一段时间的克难攻坚，终于反败为胜。此后，我安排了20多名村民就业，所产的柴鸡蛋包装成礼盒后销往全省各

地，年产值达300万元。

## 科技催生有机鸡蛋

2019年，我参加了河南省商业厅“三品一标”帮扶计划培训，公司被认定为重点帮扶企业。原始的柴鸡蛋也进行了有机鸡蛋的高科技提升，按照有机标准养的鸡达到了两万多只，年产有机鸡蛋160多吨，实现了线上、线下双向销售，所产有机鸡蛋远销北京、上海、南京、深圳等城市，年产值达到400多万元。

2021年6月，我再次投资300万元，新建了鸡蛋清洗杀菌生产车间、饲料加工生产车间、2座自动化散养鸡舍，有机标准养鸡规模扩大到4万多只。公司生产的有机鸡蛋卖到了3元一枚，供不应求。我安排了任庄、高楼、邢楼3个村庄的62名贫困户来公司做零工，他们每人月收入2500元。车间里的10多名工人月收入达到了3500多元。

有付出就有收获。公司生产的有机鸡蛋得到了国家颁发的有机产品认证和农业农村部颁发的全国名特优新农产品证书。2020年底，公司还挂牌成立了平顶山市有机蛋类工程技术研发中心，被郟县人民政府评为2020年度食品安全工作先进单位。多年的创业，让我和家人都过上了令人艳羡的幸福生活，也给乡亲们带来了致富的曙光。

我深刻地认识到农产品要想提高价值，就必须实现品牌化。未来，我计划把园区内的农产品都做成有机产品，形成有机园区，进一步建立管理体系，做好良好农业规范(GAP)，大幅提升农产品知名度，提高产品安全系数，拉动郟县农产品的知名度。通过自身的努力，走出一条农业产业标准化的道路，将来向周边庄园推广，建立郟县有机产品联盟或协会，带动整个郟县农产品档次的提升。

张华在店内接待顾客



讲述人：鲁山县赵村镇中汤村张华

□本报记者 胡耀华 文/图

人不但要有梦想，更要有追梦精神，即使一路荆棘挫折，也不能向命运低头。怀揣梦想，倔强的我从大山深处走向城市，并通过努力拥有了自己的房子、车子 and 养肤艾灸小店，帮助不少因面容缺陷和身体亚健康而自卑的女性实现了爱美的梦想。

## 外出打工遭遇车祸

今年47岁的我出生在鲁山西部一个贫困的山村。我从小喜欢画画，愿望是当一名工笔画画家，只要闲暇下来，我就会坐下来画画，屋里屋外贴满了我的画。中学毕业后，我更是把自己“关”在家中，一画不可收拾。

因为家里太穷，我渐渐发现，画画解决不了经济问题。就在这时，有人给我介绍了一份工作，到许昌一家蛋糕厂做图案设计。

厂里领导对我的设计很满意，工作上给予不少照顾。为了让我多拿薪水，除了设计裱花图案，有时候还让我跟车送货。由于工作很轻松，我下定决心，一定要多干几年，然后攒钱进行专业学习。然而人生无常，一场意外打碎了我的梦想。

那天是我18岁生日的第二天，也是进入蛋糕厂的第二天。上午，做完蛋糕裱花设计工作，我跟车外出送货，途中不慎发生车祸。当我醒来时已经躺在医院里，面部和双腿缠着纱布。几天后，脸上的纱布取下来了，整个面部全是疤痕。一旁的同事流着泪说，我的面部被缝了38针，双腿骨折……

那一刻，我绝望极了，无助、恐惧、自卑占据了心头，甚至想用自杀来逃避现实。但是两双温暖的眼睛让我打消了念头，我不能让父母失去希望。

出院后，我回到了故乡。一年

后，带着父母和亲人的期盼，我坚强地站了起来，并决定重新走出家门，用行动回报爱我和我爱的人。

1993年，在亲友的帮助下，我在镇上开办了机制毛衣编织店。起初两年生意还行，之后慢慢变得萧条。这时，我萌生了开美容养生店的愿望，因为面部的缺陷，让我极度渴望去掉那些疤痕。

有了这个想法后，我决定改行。1997年，我只身来到北京，学了近两年的皮肤管理、皮肤修复、艾灸调理、化妆、文绣眉眼唇等技术，还在一家美容院实习了两年。

## 几经努力实现愿望

2002年，我结婚成家。丈夫家在山区，也不富裕，婆婆长期有病。

婚后我在家待了几年，为了改善现有的生活条件，我和丈夫一起来到鲁山县城，打算在县城闯出一片天地。然而兜内没钱，大生意做不了，最后只好在老城大街附近开了家早餐店，因为早餐店投资少、风险小。小店干净整洁，加之价位低，受到顾客欢迎，有的人宁愿跑几里路也要到我这里吃饭。正是靠着这个小吃店，我才有了稳定的收入。

人一旦有了梦想，就会想着去实现。虽然小吃店生意不错，但脸上的伤疤仍让我无法释怀。2015年，我拿着靠小吃店挣来的辛苦钱，开了一个美容小店，没想到生意出奇地好，顾客由起初的亲戚介绍转为主动上门。

做美容是个细致活儿，比如文眉，需要根据顾客的脸型、年龄、职业等特点来设计，还要根据不同的肤色调色，所以一点儿也不敢大意。

正是靠着勤劳和不懈的追求，我终于脱离了贫困。2017年，家里花20多万元买了辆轿车。经过面部疤痕修复后，我像变了一个人似的，从内到外散发着自信，幸福极了。