

传承祖业开公司 东坡饼香国内外



赵听杰把
东坡饼装箱

讲述人：郟县长桥镇石羊赵村 赵听杰

□本报记者 孙书贤 文/图

我出生在郟县长桥镇石羊赵村一个制饼世家，今年49岁。我家的鲜肉葱香饼制作是祖上世代相传的，如今已经有100多年的历史。

我中学毕业后，就跟随父亲学习制饼，由当初的家庭小作坊，发展成了今天的河南东坡饼家食品有限公司，还在省城繁华地段开设了分公司，生意做得红红火火，一家人的生活过得有滋有味。

出生于制饼世家

童年时，我就经常听父亲自豪地讲述赵家制饼的故事，父亲说赵家的鲜肉葱香饼创始于民国时期，他的太祖父以新鲜五花肉、甜枣、葱花为原料在家里做饼吃，因口味独特，就思忖着在镇上开个小铺子尝试着做生意，赵家饼由此传承了下来。父亲的祖父在襄城县开办有门店，无论是普通百姓，还是达官贵人，都能吃得上赵家的鲜肉葱香饼。由于声名显赫，方圆百里都知道襄城县有家郟县赵家鲜肉葱香饼店。

父亲说，祖上制作的饼都是用柴火烤制而成，后来用上了煤炉。

传承祖业发扬光大

我初中毕业后就跟随父亲专门学习赵家鲜肉葱香饼制作。通过长时间的摸索，我大胆地对赵家鲜肉葱香饼进行了技术革新，形成了以新鲜五花肉、花生仁、核桃仁、瓜子仁、葡萄干、蜜枣、香葱为主要原料的全新配方，烘烤工艺也由原来的煤炉改为电烤炉，这样烘烤而成的鲜肉葱香饼吃起来口感更胜一筹。

除了鲜肉葱香饼之外，我还开

发出了绿豆饼、紫薯饼、蛋黄酥饼、凤梨酥饼等多个品种，平时作为茶点，中秋节作为月饼大量上市。

2002年，我在郑州注册成立了一家食品公司，开办了门店，把鲜肉葱香饼打进了省城市场。

传统的手工制作，独特的地方风味，使赵家饼业发展红火，产品畅销省内外，还通过国际快递销往日本、迪拜等国家。

我家里兄弟姐妹五个，我排行老大，以前家里条件差。通过几年在省城的精心经营，我家的生活条件得到了全面提升，2013年，我不仅在省城买了房，还开上了小轿车。

打响品牌增效益

2020年，我在长桥镇党委政府的大力支持下，在郟县老家投资200多万元，建成了标准化生产车间。郟县因宋代大文豪苏东坡葬于此地而闻名，我也借东坡之名重新树立品牌，注册成立了河南东坡饼家食品有限公司，安排30多名本村妇女就业，烤制的东坡饼畅销全国各地，并在客户的相互推介下销往多个国家。现在，一般员工每月工资2000多元，技术女工的月工资最高5000多元。

眼下，公司蓬勃发展，还在省城开办了分公司。我每天在公司忙完业务，就喜欢到一线车间，一如既往地当一名员工。当员工们紧张有序地擀面皮、包馅，最终制作成型，我就把做好的饼送进烘烤车间进行烘烤。

2000年后我们用上了电烤箱，每次只能烤30多块饼，需要40分钟。现在用上了天然气，一炉可烤300多块饼，只需要30分钟就可出炉。

养殖长毛兔 过上好生活

郑伟查看
长毛兔的生长
情况



讲述人：鲁山县碾子营乡沽沱村 郑伟

□本报记者 胡耀华 文/图

别看这长毛兔不起眼，那可是我家的摇钱树，一只兔子两年至少收9次毛，遇到行情好，能卖不少钱。靠养殖长毛兔，我盖了新房、置办了家具、买了汽车，日子过得很幸福。

曾经一贫如洗

20多年前，我家是村上最穷的一户，能吃上白面馒头就算不错了。

屈指算来，不觉间我已度过了53个春秋。回想走过的路、经过的事儿，感慨颇多，特别是刚结婚那阵儿，每天最大的心愿就是能吃上一顿肉。

由于家里没钱、没粮，最害怕的是过年和添客，一过年一添客就得找人借钱。那时候都不富裕，借10家，有一家借钱就不错了。平时穿的衣服补丁盖补丁，鞋子更是后露脚跟、前露脚趾。那时候一直在想，这穷日子啥时候才是个头儿呢。

寻找致富门路

我是个不甘落后的人，为脱离贫困，我起早贪黑下地劳动，但一年下来还是缺吃少穿。距离我家不远的张良镇上，很多农民靠种蔬菜为生。于是我决定改变思路，种植蔬菜。

在我不懈的努力下，鲜嫩的蔬菜铺满了地，但因缺乏销路，最后卖的没有扔的多，而且无论酷暑寒冬，都要一大早去赶集卖菜。如此忙忙碌碌两年多，经济状况一点儿也没改变，过年时还得找人借钱。我自知不是种菜的料儿，重新以种粮为主。

我家附近住着一位叔叔，家里养了十几只长毛兔，后来发展到100多只。叔叔家平时除了种庄稼，啥也没干，但生活上吃喝无忧。于是我想，难道养几只兔子就能赚钱吗？

为一探究竟，我决定给叔叔家免费打工，可是人家根本不用我。我就硬着头皮往他家跑，主动给兔子割草、帮助打扫兔舍等。坚持了一年多，发现叔叔家确实是在靠养长毛兔赚钱。也许是看出了我的心思，有一天，叔叔把一只快要下崽的母兔送给了我。也就是从那时起，开始了我的养兔生涯。

养兔改变生活

叔叔送我的母兔生了8只小兔，我精心饲养。到第二年春，我饲养的兔子发展到了30多只，我把叔叔送我的母兔还了回去，因为叔叔也不容易，何况已经帮了我大忙，我感激不尽。那一年过年，我不但没借钱，手里还有了余钱。我终于看到了致富的希望，决定扩大养殖。

1996年，我卖掉家中所有值钱的东西，到浙江余姚买回来3公6母9只种兔。次年，兔毛价格一路飞涨。也是这一年，我拥有了人生第一辆自行车。

之后，随着养殖量越来越大，家庭收入也水涨船高，不到两年，自行车变成了摩托车，其间又盖了一幢两层高的楼房，再后来摩托车变成了小轿车。去年5月，我又花12万元给儿子买了辆轿车，贫穷的日子成了历史。

目前，我家长毛兔存栏500多只。别看就一只只小兔儿，兔毛最贵时，一斤（1斤=500克）能卖120元，一只兔子一次产毛9两到一斤，兔粪也能卖钱。在我的带动下，近年来，村上发展了好几家养兔专业户。邻村也有农户开始养兔，距离我们村不远的小杜庄村村民梁鹏远家就养了1000多只。

虽然养兔赚钱，但我把养殖数量一直控制在500只左右，因为年龄大了，得把健康放在第一位，平时喂喂兔、带带孙子，既赚了钱，又照顾了家，这样的日子很幸福。