

你好，小康——我的故事

锤炼手艺
他能造就“任意门”

郭遂学介绍自己制作的各款木门

讲述人：河南钰祥实业有限公司负责人郭遂学

□本报记者 魏森元 文/图

我是个手艺人，凭本事吃饭，几十年过去了，怎么也没想到当年跟父亲学的木工手艺成了今天致富的本事。

干起装修 制作木门

我们家兄弟姐妹多，我排行最小，小时候家里困难，父亲外出给乡邻做家具，我就跟着到处跑，混点好吃的。

初中毕业后，我便跟着父亲到十里八乡做家具，给父亲打下手，上学不行的我从父亲身上学到不少木工手艺。记得十七八岁时，我开始跟着村里装修队干，老师傅见我踏实好学，手把手教我，这让我学到不少手艺。

1990年我20岁了，和朋友成立了一个装修队，闲暇时跟着父亲做木工。大概在1995年，干装修的同时，我还在汝州城区望嵩路一家商场租了场地，给有需要的客户做家具，生意还不错。

那时候年轻，记性好，为了给顾客制作款式新颖的门，我到浙江等地建筑市场走一遍，展厅里各种款式的门看上几眼，就能把结构、材质和尺寸摸得门儿清，回来根据客户的喜好把门做出来。

到2000年时，专门经营木门的店铺开始出现，我便停掉装修队，回到汝州市紫云路街道郭营村专门做门。凭借自己的技术和经验，制作出来的木门结实耐用、美观大方，附近村民都来选购。没有打广告，仅靠客户的口碑相传，生意越做越大，逐渐站稳了脚跟。

开办工厂 紧跟潮流

最初我在自己家做，后来订单多，家里地方小，购买的机器设备放

不下，便把邻居家的房子也盘过来，打通后扩大生产规模。由于电锯等机器设备噪声大，村民有意见，我就在村东北租了村集体5亩地办起了木门加工厂。

做门是个技术活，不仅要板材好，还要款式新潮，那些年我去过广东、浙江、上海等地考察市场。

由于我做的木门紧跟潮流，厂子发展很快，2016年，我成立了河南钰祥实业有限公司，将厂区面积从原来的5亩扩大到10亩。

去年，我把原来的旧厂房拆除，建起新式钢架结构厂房，车间4000多平方米，还有1000多平方米的办公大楼。

说起这些年的营收，我真没有算过账，去年到今年因为新冠肺炎疫情，生意受到一定影响。2019年算是最好的一年吧，我估算厂里产值大概有1000多万元，纯利润有100多万元。那时候厂里有30多个村民务工，每人每月收入4000元至6000元，最多的有10000多元。

这几年我得到很多帮助，之前汝州市人社部门给我们争取到一笔创业发展基金，去年村里在镇政府的引导下，将发展村集体经济专项资金50万元入股厂里，一定程度上缓解了厂里的资金困难。现在在市里开展万人助万企活动，也为厂子的发展提供了契机。

目前厂里的加工车间基本建好了，但办公楼还没有完全装修好，装修好后我会把一楼专门作为样品展厅，让客户一来就有直观印象。

人不能没有目标，做事业也一样。我一直把做出质量卓越、紧跟时代潮流的木门作为目标，这也是我的厂子能够不断发展壮大的秘诀。其实我这也是受父亲的影响，那时候十里八乡村民要做家具，我父亲是首选。我也希望自己做出的木门成为汝州人家装的首选。

办起酒店
他又打开一扇“窗”

杨舒棠在宝丰县消费帮扶专馆值班

讲述人：宝丰县张八桥镇白塔营村杨舒棠

□本报记者 南朋英 文/图

激情成就梦想，努力创造未来。作为一位85后农民，通过奋斗，我拥有了自己的公司，还在宝丰县城买了房，结婚生子，家庭事业双丰收。去年，我选择返乡创业，用所学所见带动更多家乡父老创业致富。

开酒店风生水起

我的父母都是农民，他们最大的愿望就是我能学门技术立足。

2005年，我从当时的河南牧专毕业。我学的是畜牧兽医专业，先去猪场喂猪半年，2006年又跟老兽医学习了半年，去兽药厂做技术员、业务员。

3年时间过去了，我对自己有了新的认识，我性格开朗，向往外面的世界。于是，2008年我从兽药厂辞职，选择了创业之路。靠着积攒下来的3万多元，跟朋友一起销售服装、鞋等日用百货，参加全国各地商场的特卖会。

这个工作很辛苦，但让我开阔了眼界。一般情况下，参加特卖会在一个地方会待上一两个月，工作之余我会出去转转。几年时间下来，我走遍了国内上百个大小城市，也积累了一定的资金。

我去了青海，跟朋友做起了快捷酒店生意，这给我带来了丰厚的回报，事业蒸蒸日上。

我跟朋友在西宁、格尔木开了两家7天连锁酒店，成立了西宁爱客酒店管理有限公司；2014年，我们在格尔木开了如家酒店；2015年，我们又在德令哈开了汉庭酒店。

之后我在宝丰县城买了房子，结婚生子，家庭很幸福，父母也为我感到骄傲。

回到家乡创业

2020年初，一场突然而来的新冠肺炎疫情，让我在外的生意损失惨重。

封闭在家期间，我思考新出路，了解到国家大力支持乡村振兴，我觉得这是成就自我、为家乡奉献的好机会，于是果断选择在家创业。

2020年4月16日，我注册成立了河南省名汇物资供应有限公司。公司成立之后，我向宝丰县消费扶贫专班申请建立宝丰县扶贫产品超市，并在2020年6月建立宝丰县产业扶贫特色产品展销中心（后来更名为宝丰县消费帮扶专馆），销售宝丰县30多家带贫企业产品及贫困户产品100余种，统一打造豫宝名汇“印象宝丰”系列农产品，带动家乡农民致富。

2020年8月，我的公司成功申请进入河南省消费扶贫百企联盟。同年12月，我参加了宝丰县农业农村局组织的高素质农民培训。

我制订了雄心勃勃的计划，未来3年内，在宝丰建立深加工厂、农产品基地，带动千余农民就业、创业，实现公司+零售店+线上销售+基地+农户一体化合作模式，助力乡村振兴。

创业发展之余，我还积极参加社会公益事业。老党员来到消费帮扶专馆，凭“光荣在党50年”纪念章可免费领取面粉一袋。今年7月河南发生水灾，我以公司名义向宝丰县防汛一线及辉县市累计捐赠2万余元物资。

返乡创业天地宽，产业助农前景广。我相信，在带动家乡父老致富的道路上，自己也会迎来更加辉煌的未来。