

## 你好，小康——我的故事

走上自己修的路  
心里那叫一个美飞翔的梦想  
像蒲公英落地开花在工地上，  
楚菊甫常与压路  
机为伴

■讲述人：叶县洪庄杨镇观上村致富带头人楚菊甫

傅泉  
和父母  
查看蒲公  
英生长情  
况

■讲述人：鲁山县张官营镇小营村傅泉萍

□本报记者 尹家祥 文/图

一条路足足修了8个月，最终圆满完工。

我今年65岁了，还在干着老本行——给路铺油，目前正在叶舞高速叶县服务区铺沥青，干活的这群人里，有的跟了我几十年。

我当过小学校长，做过小生意，修路架桥干了大半辈子，供养了两个大学生，儿女们都孝顺，日子过得自在，我很满足。

## 当过校长做过买卖

1975年，我高中毕业，在观上村小学教书，还当了校长。1980年，我结婚了，大儿子出生后，感觉日子过得紧巴巴的。改革开放的春风吹进我心里，我决心下海闯荡。

从学校辞职后，我在村里的生产组做会计，时不时到父亲的副业队帮忙，在工地上学会了修路的各种活儿。之后，我还做起了小生意，骑自行车，车后挂俩篓，带上一杆秤，走村串巷收鸡子、卖鸡蛋、卖菜，一天能挣七八块。每年秋季种完麦到第二年开春，我去村里收购花生，春节前的几个月卤制熟食拿去卖，也能挣个千把块。

## 铺路修桥老当益壮

1995年，我接父亲的班带领副业队。在市公路局开展的多项铺路工程中，我带着伙计们挣工钱，大伙儿的日子也越过越红火。

从开始到现在，我带的队伍多的时候有百十人，少的时候也有几十人，都是观上村和邻村的村民，有的跟着我干了几十年。我现在的业务就是铺油，在咱平顶山范围内算是有了名气。

预制构件、水泥稳定碎石、铺沥青、墩柱盖梁施工、桥栏安装……公路修到哪里，桥梁架到哪里，我们就到哪里干活。太澳高速、叶舞高速、郑尧高速、平临高速、宝丰周庄桥、马跑泉桥、沙河桥、香山桥……修了多长路，架了多少桥，没法统计。

2009年，我带着施工队去四川江油市武都镇参加地震灾后重建，

几年前，我接到一个老板的电话，让我跟着他铺油。他承包了7条城区道路大修的活儿，我给他干了4个月，干完他不让我走了，要我留在他的公司，除了工资，吃喝费用、汽油费用全包。老板开玩笑说：“你买手机我都给你报销。”我心里寻思，在家闲着也没啥事，工地上人多，说说笑笑心情也好，而且这些操作手都是我的老部下，他们一年也能挣个五六万元。在这行干了这么多年，我也算是老当益壮吧。

## 日子惬意知足常乐

2019年，我和老伴又盖了新房。现在冷了热了有空调，出门自己开车，日子好哩很。

我有两个儿子一个女儿，闺女已经出嫁了，大儿子研究生毕业后考上公务员，在四川泸州工作；小儿子写得一手好字，在市区一家旅游公司上班。两个儿子如今已成家，也都有了儿女。去市区看孙子孙女，从建东立交桥到东环路口，建设路这段就是我的施工队铺的沥青。驾车行驶在路面上，我心里那叫一个美啊。另外，建设路从光明路到开源路这段人行道的彩色沥青，也是我们铺的。

咱算不上大富之家，但这么多年乡里乡亲谁家有困难我都会搭把手。有村民病了，我捐款；有村民家庭困难，我多次送粮送油送衣被……今年5月，我为观上村50多位80岁以上的老人举办了饺子宴，为每人发放了太阳帽、袜子等物品。我还出资为村里铺设道路。村上组织了腰鼓队，我给队员买衣服、道具，每年村里唱大戏，我都会出钱。

不少人夸我年过花甲头发仍然是黑的，可能是我心态好吧，老是乐呵呵的。古人云“修路架桥，行善积德”，我今后还是要马不停蹄，带着我的伙计们继续在小康路上奔驰。

□本报记者 胡耀华 文/图

成立农民专业合作社，雇人整地、播种，播撒自己的梦想。

我父亲在叶县经商，所以我很小的时候就跟随父亲在叶县生活，不过，老家鲁山县张官营镇小营村的一草一木依然历历在目。

依稀记得，老家的房前屋后生长着一种绿色植物，到春天时便会开出黄花，有一股淡淡的清香，大人经常拿这种植物泡茶喝。随着年龄的增长，我才知道，那就是蒲公英，又叫黄花苗。蒲公英从我小时候起就深深印在我心中。它不仅是中药材，还可当菜吃，用叶子做饺子，味道棒极了。

## 家里有生意 偏要再创业

我的梦想是创业当老板。2014年大学毕业后，我把创业的想法告诉了在叶县做车行生意的父母，岂料父母极力反对。父母想让我考公务员，或者找个其他稳定的工作，但我不想这样，就想自己创业，做自己的事儿。后来我知道，父母之所以反对，是不想让我吃苦。不过，如果理想止步于怕吃苦，那就不是理想了。可是一时间我又不知道干啥好，于是一边在父亲车行帮忙，一边留意身边的事儿。后来我发现，有人种植蒲公英致富了，而且鲁山已有人开始种植。我对蒲公英本来就很有兴趣，瞬间像发现了新大陆。

其实，即使不创业，我在家也吃喝无忧，但我不想这样，我要实现自己的人生价值。

放着车行生意不干，一个女孩子却要回城市回到乡下种地，不仅父亲不理解，身旁不少人也投来异样的目光。但我认定的路就要坚持走下去。父亲拗不过我，最终同意了。

为少走弯路，父亲带着我外出考察，哪里有蒲公英种植，就带我去哪里参观。蒲公英药食两用，投资小、见效快、风险低，父亲不但认可了我的选择，还给予我资金上的大力支持。

2019年春，在当地政府帮助下，我在老家小营村流转土地80多亩，注册

## 效益初显现 未来可期待

要干就要干成。在我辛苦努力下，蒲公英种子发出了嫩芽。种植第二年，仅种子一项就收入8万多元。那可是我人生的第一桶金，高兴劲儿就甭提了。

为提高产品质量，我几乎没离开过种植基地，尤其到收割和采种时，我自己驾驶拖拉机在地里跑来跑去，因为有些活儿别人干我不放心，自己干还能节约成本。这时我突然很庆幸，因为父亲经营车行，家里各种车都有，我很早就学会了开车，没想到这时候派上了用场。

再好的产品没有销路，无异于一堆废品。我拿着样品到省内外制药厂和制茶厂找人协商，把新鲜的蒲公英叶子带到郑州、平顶山市区等地的饭店供消费者泡茶品尝。经过不懈努力，销售渠道宛如蒲公英种子遇到了大风，飘得越来越远，不仅外地客商收购，一些制药厂也很喜欢，还有不少人拿它当菜吃。母亲见此也主动帮忙给人送鲜品，并分享自己掌握的食用方法。

去年9月，我把找人代做的蒲公英茶叶等产品送往郑州，参加了中国农民丰收节扶贫产品推介会，受到很多人的称赞。

## 欲办加工厂 打造产业链

目前，我还是托人代加工，我希望有自己的加工厂，开发出不同的产品，让蒲公英的价值最大化。目前我已选好了厂址，相关手续正在进一步办理中。

理想没有止境。除了建设加工厂，我想以蒲公英为媒，搞民宿、做旅游，因为蒲公英的花实在吸睛，每年开花时，有不少人前来参观。另外，基地还能吸收村民来打工。现在，我每年仅出售干货一项就能赚10余万元。我想抓住机遇，带动更多村民加入其中，让大家都生活得有滋有味。