

你好，小康

农家故事

猕猴桃园说丰年



李素军在修剪新发的枝条

农家乐乐了农家

张金强在给客人端饭菜



□本报记者 张鸿雨 文/图

8月1日上午，郟县王集乡马头王村西侧的猕猴桃园里，一片片肥厚的叶子在阳光下尽显生机，叶子下的藤蔓上，一颗颗长势喜人的猕猴桃彰显着丰收与希望。

园主人、马头王村二组的王自良和妻子李素军正在为猕猴桃追肥。“地头这一片地势低，前几天有积水，叶子泛黄。现在正是膨果期，耽误不得，专家说是土壤淋溶造成的，前天刚进行了无人机喷施叶面肥，今天再追些基肥。”王自良说。

加工米线赚取第一桶金

马头王村距离北汝河和县城都不远，该村村民商业意识比较强。1997年，32岁的王自良开始养鸡，但那几年鸡瘟反复，加上防疫不到位，干了两年基本没有挣到钱。

“当时我们村很多人外出加工米线，一年挣五六万元的很多，我在家养鸡一年落不了两万元，劲儿也不少下。想来想去也出去加工米线吧。”1999年农历九月份，王自良和妻子先到了洛阳，买到设备后直接去了三门峡市和平市场，租门店加工米线。但因为缺乏考察，当地人彼时对米线需求量特别低，干了一个月，他就联系回乡“转战”郑州。

到郑州后，王自良在长江路沿线租房加工米线。“刚开始一天消耗大米二三百斤，后来增加到五六百斤，顶峰时达到1吨，天天供不应求，后来让我弟弟也来了，帮他开了一

家店。”王自良说，因为他的米线真材实料，很多批发商和米线店都喜欢选他的货。

加工米线是重体力活，每天需要起早贪黑，很累。当时，长江路沿线城中村不断开发，王自良要不停搬家。考虑到父亲一人在老家住，自己身体也不好，2013年春节前，王自良忍痛割爱返乡。

返乡创业结识猕猴桃

王自良在郑州认识了很多卖水果的商人，其中有一个来自周口市的朋友，长年卖猕猴桃。“我们租在住一个院，关系处得很好，他们弟兄几个都卖猕猴桃，建议我在家种猕猴桃，并答应给我包销。”

回到家不到两个月，王自良通过周口朋友引荐，到陕西周至县考察。后来，当地专家也到马头王村进行实地查看。在确定土质、气候适宜后，他立即流转80亩土地，采购回来6000余株猕猴桃幼苗。前些年株苗小，他在果园里套种小麦和玉米，除去租金还可以赚一笔。

为了让猕猴桃高产又美味，王自良一边买来书籍学习，一边通过朋友介绍加入了多个猕猴桃种植技术交流群。枝条修剪、嫁接繁育、疏花疏果、按需施肥、树冠定型……经过5年抚育，植株变大，2019年猕猴桃进入盛果期，亩产不低于2500公斤，出园价4元/公斤。当年，朋友帮他销售完毕。

因为全程用有机肥，喷施无毒害低残留药物，王自良的猕猴桃经检测后质量完全合格，含糖量及维生素C含量、农药残留等均为优等。2020年，

虽说受疫情影响，但他的猕猴桃仍早早被预订一空。

努力带领更多人奔富路

通过自己的努力，王自良把小小的猕猴桃变成了诱人的致富果，同时他还为周边乡亲提供了务工机会。

每年春季，猕猴桃要疏花；初夏要定枝疏果；秋季要采摘，追施“月子肥”，这三个时节需要大量用工。“活儿不一样工钱不一样，最低的一天50元，高的100元，都是一天一结账，地头发现金。资金周转不开时，我们村党支部书记王正法帮我周转。这不，前几天土地租金6万多元，就是王书记借给我的。”王自良笑着说。

“自良实在、勤奋、讲信用，在我们村有很高的威信。他种植猕猴桃，给很多人提供了就业机会，流转土地年年按时付租金。同时，他也给大家指明了方向，树立了榜样，现在我们村二组的王国芳、四组的王根正都跟着他学习种植猕猴桃。他无偿传授技术，手把手地到田间指导，这一点我们都深受感动。遇到资金有困难时，我们村干部帮他，也是理所应当。”王正法说。

“现在我种植的有徐香和脆香两大品种，目前已在郑州有很好的市场。绿色生态、健康营养是消费者的需求，我会朝着这个方向继续努力，争取把我们村变成猕猴桃村，让家家户户依靠猕猴桃过上更幸福的日子。”谈及未来，王自良信心满满。

□本报记者 胡耀华 文/图

“老板，给我们煮点儿鸡蛋吧。”“老板，晚上再给我们留一个房间吧。”8月1日早晨，鲁山县尧山镇上坪村龙潭峡景区3号农家院里，59岁的张金强忙得不可开交。院内凉棚下，客人们有的吃饭，有的聊天。厨房内，伴随着叮叮咣咣的切菜声，张金强的妻子也忙得不亦乐乎。

曾经穷得叮当响

张金强今年59岁，早在20年前，只知道“土里刨食”的他，是村上最穷的。

“那时候他家就4间旧瓦房，一下雨满屋子漏雨。”张金强的邻居说，受地域条件限制，村民们都不富裕。

张金强家中5口人，妻子张秀兰、两个女儿和一个聋哑哥哥。1994年，张金强乘坐三轮车外出办事时遭遇车祸重伤。肇事车主没赔钱，他也没钱做手术，在医院治疗一段后回到了家，自此落下病根，至今走起路来仍一瘸一拐。

“受伤后整十年没干活，两个女儿还要上学，那时候给孩子买支铅笔都作难。”回想当年，张金强眼睛有些湿润。为了生计，2002年，张金强和妻子在村上开了个手工馍店，由于村上人少，每天只有10元左右收入，但夫妻俩很知足。

旅游铺就致富路

“如果不是政策好，我们办了农家乐，真不知道后来

的日子咋过呢。”张秀兰笑着说，2004年，随着龙潭峡景区开发，游客越来越多。在景区和村两委指导下，不少村民办起了农家乐。

张金强家也热闹起来。“记得有个国庆节，我家就4个房间，一周下来挣了200多元，一家人高兴极了。”张金强笑着说，从那时起，他和妻子舍弃了馍店，一心经营农家乐。

张金强夫妇为人厚道，价格优惠，农家乐经营得红红火火。2005年，张金强又盖了3间厢房，扩大了店面。2010年，他筹资近40万元，重新盖了三层楼房，可容纳70多名游客同时住宿。

“看看现在，想想过去，真跟做梦似的。”张金强说，眼下两个女儿在市区工作，他和妻子、哥哥在家招揽顾客。为保证客人吃好、住好，2018年，张金强花费10余万元，将农家乐再次提档升级。

“原来是普通房间，现在全改成了套房和标间。”张金强说，房屋提档升级，住宿价格却没有涨；做饭用的是大锅台，烧的是木柴，他的农家乐深受游客欢迎。

有了客源就有了收入。“现在没外债，手里还有些积蓄，不说别的啥，天天住在小洋楼里，感觉日子幸福极了。”张金强和妻子说，现在生活好了，不愁吃、不愁穿，不出家门就有钱挣。

“张金强两口子很实在，对人热情，做的饭菜也不错，家里家外收拾得干干净净，深受游客喜欢。”上坪村党支部书记窦纪增说。