



35年老照相馆 见证人生最好时光

□本报记者 燕亚男

“来，头稍微转一下。”“刚才表情太严肃了，再来一张，笑笑。”

4月12日上午，在市区光明路和曙光街交叉口的德耀像社，56岁的店主姚林德正为顾客郭女士拍证件照。

等待取照片时，郭女士说：“我与店主是老相识了，从年轻的时候就一直在这里照相，后来我结婚，孩子出生、上学后的很多照片都是在这里照的。我原来在建井一处家属院住，后来搬了3次家，但每次照相还是习惯来这里，可以说这家照相馆记载了我年轻时最美好的时光。”

前来打印资料的马先生说：“这离市十四中比较近，我上学时所有的证件照都是在这里拍的。”

附近小区的居民对德耀像社都不陌生，很多人的第一张“大头照”（证件照）是在这里拍摄的。在照相馆35年的历史中，从黑白胶片到彩色数码，姚林德的镜头记录下太多精彩的瞬间。这个只有30多平方米的照相馆，门上还贴着柯达彩色胶卷的宣传页，墙上和橱窗里摆放着各个年代的老照片，这让姚林德不禁感慨岁月如梭。

以下是店主姚林德的讲述——



4月12日，姚林德在自己开了35年的照相馆里为顾客拍照。 本报记者 李英平 摄

喜欢摄影开了照相馆

我老家在湛河区李乡宦村。我从小就爱摄影，购买了大量摄影方面的书籍，不断研究摄影技术。上世纪80年代，外出打工和下海经商的人越来越多，高中毕业后我萌生了创业的念头。

1982年，我认识了一个热爱摄影的女孩，她叫张灵珍，共同的爱好让我们走到了一起。她在市区一家照相馆打工期间认识了一个照相师傅，跟他学会了照相、冲洗、放大照片等技术，积累了丰富的暗房和实际操作经验。

1986年，在双方家长的支持下，在光明路南段开了我们的第一家照相馆——彩虹快相，当时也是我市第二家个体照相馆。拿到营业执照那一刻，我很激动，终于实现自己照相的梦想了。

那时拍照片的设备都是黑白大座机，摄像师头上蒙着一块大红布在里面取景对焦，被拍的人不能动。因为不能有光，所以换片子都要摸黑。每天我在前面拍照，妻子在后面暗房冲洗。暗房里没一丝光，又热又闷，显影、定影、水洗、烘干，一张照片在暗房里要一个小时才能冲洗出来，洗出来后还要对照、裁剪等，步骤很繁琐。

那时人们照相的需求不是很大，也就是家里有重大事情，或者逢年过节照个相留个纪念，或者是照个一英寸照片，但是每一张照片我都会认真对待。看到不满意的照片，我也会主动帮顾客重拍。

为了让顾客第二天能拿到照片，我和妻子经常加班到半夜，吃住都在店里，家人白天也到店里帮忙。当时国营照相馆是一周取一次照片，一张照片0.42元。我们的相馆则第一天照完相，第二天上午就能取，一张照片0.4元。

这种快捷照相的方式，受到了很多顾客的欢迎，生意红火时，忙到凌晨两三点也是常有的事。虽然每天很忙，但是我依然坚持一边照相一边学习技术。

35年每天早上7点多开门

1987年，适逢平顶山开展全国第一代身份证信息采集，人们都要拍一张身份证证件照，我与相关部门开展合作，经过严格的培训，为企业和单位进行身份证信息采集，从中也提高了技艺。

1988年，照相馆生意正好时，店面遇到拆迁。之后，一直没遇到合适的店面。但我一直没闲着，我为曹镇10个行政村的村民拍身份证证件照，每天骑着自行车带着灯光设备去村里拍照。遇到停电的时候，为了不耽误村民外出务工，我就晚上拍。

我拍的身份证照片合格率比较高，也受到了相关部门的表扬，他们还推荐我到叶县、禹州等地

拍摄身份照。由于我的技术过硬，朋友还帮我联系去南阳浙川、湖北郧县（现郧阳区）拍身份证照片。

1990年4月，市区光明路与曙光街附近有对老夫妻要出租临街门面房，我就租了下来，把照相馆搬到这儿，改名德耀相社，自此在这里扎根。那年我大女儿4个多月，夏天我们一家三口在店里打地铺，冬天就睡在折叠沙发上。条件虽然艰苦，却是我们一家最珍贵的时光。

随着生活水平的提高，人们对照相的需求也越来越大，各种艺术照、证件照、家庭合影照等需求越来越多，加上傻瓜相机的问世，拿着胶卷来冲洗照片的顾客也越来越多，

有时候一天能收三四十卷胶卷，经常忙不过来。不过，让顾客在最短的时间内拿到照片一直是我的理念，这为我赢得不少回头客。

1998年，我们有了小女儿，也有了一定积蓄，就在曙光街西段买了一套100多平方米的房子。每天早上7点多店里开门，是我35年雷打不动的习惯。

曾有一次早上7点多，我刚到店里，一位着急用照片的顾客冲进来：“我跑了十几个照相馆都没开门，就你这里开着门。”

从黑白到彩色，从胶片到数码，30多年来，我用过的相机也有二三十台：红梅折叠式120相机、海鸥牌双镜头相机、135确善能相机等等。

虽挑战严峻但会一直坚守

随着经济和技术飞快发展，老照相馆面临的挑战也日益严峻。各式各样的新式写真馆、兼顾证件照业务的文印店，一点一点蚕食老照相馆的业务。我从不懂电脑和手机的小白，到能熟练使用PS、叮叮等软件，店里也增加了文印服务。

我的手机里现在有5000多个顾客的微信，他们需要洗照片或

者打印文件，会直接微信留言。遇到老年顾客，我也会手把手教他们如何使用微信和电脑传送文件。2018年，深圳一家传媒公司在鹰城举办“寻找平顶山最美证件照网红店”网络评选活动，我们店获得了第一名，都是老客户在帮我拉票。

如今，照相已经不再是新鲜事

了，照相馆也不复当年的盛景。除了老年人外，年轻人很少来照相馆拍正儿八经的纪念照了，现在的业务是拍摄各类证件照以及洗照片等。我不知道照相馆还能延续多久，只想好好地把它经营下去，只为心中最初的那份纯粹。当然，我也会不断学习新技术，为顾客提供更好的服务。

店主生意经

1. 诚实守信，保证质量
2. 薄利经营，童叟无欺