

扎实推进党史学习教育

农行平顶山分行开展“党员进社区”百日活动

本报讯 为扎实推进党史学习教育,自3月下旬起,农行平顶山分行在全辖范围内开展“学党史、见行动,党员进社区”百日活动,进一步转变党员工作作风,提升客户服务温度,在理论与实践的结合中感悟真理的力量,学党史、悟思想、办实事、开新局。

该行辖属9家支行积极行动,纷纷组建“党员先锋队”“青年突击队”,进社区开展宣传,努力把学习教育成果转化为推动工作、创新发展的实践成果。

3月20日,农行汝州支行“党员先锋队”来到平顶山外国语学校,向学生讲解党史知识,激发学生对金融知识的学习热情,实现党建工作与金融知识宣传的同频共振。工作人员还为在校师生开立银行卡、激活手机银行,向教师介绍信用卡、尊师e贷等产品。

同日,宝丰支行“党员先锋队”走进博文世家小区、东



农行汝州支行工作人员走进平顶山外国语学校 王小甫 摄

关医院社区、碧桂园售楼部、大地集团,开展党史学习教育、金融知识宣讲和产品营销活动;新华支行“党员先锋

队”走进平顶山学院,向学生讲解党史知识,为在校师生介绍掌银、绑卡、礼豫有礼、医保电子凭证等业务;卫东

支行“党员先锋队”走进辖区市场,开展“雷锋月”服务活动等。

(石晓燕 胡志军)

工行一站式服务 200万家小微企业

本报讯 疫情防控期间,小微企业对“无接触、少接触”的金融服务需求激增。为此,中国工商银行依托专门打造的小微金融服务平台,积极为小微企业提供线上线下一体化的7×24小时综合金融服务,2020年累计服务小微企业近200万家。

据工行相关负责人介绍,工行小微金融服务平台根据小微企业的金融需求特点,从产品、场景、渠道等多维度融合了互联网技术和普惠金融,集成了贴近小微企业生产经营的“便捷开户、公私联动、财务管理、理财融资、小微e管”等五大功能,客户登录工行企业手机银行即可使用。

在便利小微企业融资方面,工行小微金融服务平台围绕小微企业的成长周期,提供包括纯信用类的“经营快贷”、抵押质押类的“网贷通”以及“网上质押贷款”和“网上票据池质押融资”等在内的多款线上融资产品。其中,“经营快贷”是“低门槛、纯信用”的小微专属融资产品,无需抵押担保,工行依据大数据主动授信,线上办理,帮助企业实现“秒贷”。

在促进改善营商环境方面,工行秉持“让数据多跑路、让企业少跑腿”的理念,充分利用科技和数据优势,与全国工商数据库直连,将便捷开户服务嵌入地方政务平台,持续优化账户开立流程。客户通过工行打造的“线上预约、线下面签”的便捷开户模式,仅需到网点一次,即可快速完成开户与基础业务的一站式办理。此外,小微业主还可以通过工行自助机具和手机扫码,很方便地完成回单打印和存取现等操作。

(王永记)

工行与叶县总工会携手设立“爱心驿站”

强化便民服务

本报讯 近日,工行平顶山分行联合叶县总工会,在该行营业网点设立“爱心驿站”,关爱、帮助户外劳动者。

工行“爱心驿站”是该行践行国有大行的政治使命与责任担当,以增强惠民服务供给为目标而设立的。在疫情防控常态化形势下,该行与叶县总工会联合,在该行营业网点外专门设置醒目的“爱心驿站”标识,并在驿站

内配备饮水机、手机充电加油站、紧急医药箱等便民服务设施,为户外劳动者提供顺心舒适的休息环境。

“爱心驿站”将党和政府的关怀、社会的温暖、工行人的情谊,通过窗口传递给辛勤工作的户外劳动者,让工行网点不仅成为他们的“休息站”,而且成为帮助他们解决实际困难的“服务站”。

(王永记 庆艳艳)

→工行“爱心驿站” 张惠勇 摄



农行平顶山分行 开展反洗钱宣传

本报讯 为引导社会公众增强反洗钱意识,营造辖内反洗钱良好氛围,农行平顶山分行利用3·15宣传活动契机,组织辖属各支行开展反洗钱知识宣传。

为确保宣传活动取得实效,该行制定了宣传方案,精心选取了宣传资料,通过制作宣传条幅、设置讲解台、放置展板、发放反洗钱宣传折页及手册,向广大市民讲解电话、短信、互联网诈骗手段,普及法律常识和防骗知识,提醒老年群体办理定期与理财业务时不要轻信非正规的金融机构,守好“钱袋子”。同时,该行在网点厅堂、LED屏上滚动播放反洗钱宣传标语,在营业厅堂电视上滚动播放动漫宣传片,张贴宣传海报,设置反洗钱咨询台为客户答疑解惑等,提醒居民加强账户管理,杜绝假名、冒名开户,保管好自己的身份证件和银行卡,警惕洗钱陷阱,切实保护自身利益,提升洗钱防范意识。

此次活动,该行共发放宣传折页18000多份,宣讲反洗钱知识2000多人次。

(师雪霞 石晓燕)

卫东农商银行:

帮到小微“心坎”上 落到企业最需处

本报讯 “王大姐,您昨天申请的贷款已通过审批,今天贷款资金就能打到您的账户上。”近日,随着卫东农商银行客户经理及时答复,服装店老板王大姐着实松了一口气。

据了解,王大姐在市区开源商贸城经营一家服装店,经过多年的发展,生意做得有声有色,但随着换季来临,急需一笔流动资金进货周转,恰巧这时候卫东农商银行客户经理在市场上走访宣传,向王大姐介绍了

该行产品政策。

“原本也只是抱着试试看的态度申请,没承想经过一番沟通交流,他很快就为我制定了解决方案,帮我解决了流动资金暂时性短缺问题。有了这笔资金,我对未来的发展信心更足了。”王大姐说,在该行客户经理的帮助下,她成功申请到了卫东农商银行的备用金产品,无抵押、无担保、按天计息,用的时候直接自己在手机App上操作,方便快捷。第二天,这笔资金就发

放到了王大姐的账户上,有效缓解了其资金压力。

“看到王大姐的生意越做越好,我也替她感到高兴。”该行客户经理说,在后期客户回访过程中,了解到王大姐的店铺已经上了春装。而该行“雪中送炭”的服务,也赢得了王大姐的信任,之后,其将店铺日常经营流水都转到了该行。

帮到企业“心坎”上,落到企业最需处。自该行开展“党建共创·普惠金融”活动以来,这类案例不断在上

演着。针对辖区企业的资金需求,该行建立了完善的企业问题解决机制,搭建了快速受理、解决、跟踪、反馈全流程服务模式,力争为小微企业和个体工商户提供优质高效的金融服务。

该行表示,下一步将继续践行服务小微的初心和使命,通过持续加大信贷支持,力挺小微企业渡难关、稳发展,以特别的产品、特别的服务、特别的关心,向广大小微企业传递金融温度。

(马腾飞 周文娟)