

9岁男孩患进行性肌营养不良症

全班同学成了他的手和脚

□记者 傅纪元

本报讯 9岁男孩祁辰阳患进行性肌营养不良症,行走需要有人搀扶。上小学3年来,老师和同学扶他上下楼、替他背书包、帮他打水、陪他晒太阳、照顾他上厕所……2月1日上午,市十一中校长梁伟丽等校领导带着牛奶、蛋糕、书包和文具用品,来到他家慰问,鼓励他保持乐观心态,好好学习。

祁辰阳一家租住在市十一中南侧不远处的五七小区。2月1日上午9点半,妈妈郭巧玲将梁伟丽一行人迎入家中。屋内有6个学生,是祁辰阳和他的同班同学。郭巧玲说,平时住在附近的同学会来家里,陪辰阳一起学习、看书、

聊天,孩子一点也不孤单。祁辰阳有些腼腆,脸上浮现出羞涩的笑容。“辰阳很优秀,能够忍别人所不能忍的痛,吃别人所不能吃的苦,是个好孩子。”当听说这次期末考试语文成绩92.5分、数学92分时,梁伟丽伸出大拇指为孩子点赞。

据了解,进行性肌营养不良是一种遗传性骨骼肌变性疾病,病理上以骨骼肌纤维变性、坏死为主要特点,临床上以缓慢进行性发展的肌肉萎缩、肌无力为主要表现,部分类型还可累及心脏、骨骼系统,迄今尚无特效的治疗方法。郭巧玲说,孩子在3岁时被诊断为进行性肌营养不良。上小学后,孩子出现全身没力气、行走困难、莫名摔倒等情

况,除了定时吃药、做理疗,她和丈夫每天都接送孩子上下学。在学校,同学们就成了孩子的手和脚。周熙凯和祁辰阳是同班同学,而且住同一个小区。“刚开始同学们不知道辰阳得了一种奇怪的病,他上不成体育课,走路吃力,不能和同学们跑着玩。”周熙凯说,平时只要看到祁辰阳一个人上下楼,就会上前扶一把,放学还会陪他一起回家。

班主任刘芳娜告诉记者,给祁辰阳安排的座位一直都靠近过道,每天指派同学照顾他,接送他上下楼、替他背书包、帮他打开水、陪他去晒太阳、扶他上厕所。“辰阳很阳光、也很懂事,学习成绩一直在班里中上等。”刘芳娜说。

祁辰阳的新年愿望很简单:再去医院看一次,看看有没有希望站起来。

“孩子非常喜欢足球,希望有一天能在绿茵场上与小伙伴们疯跑。”郭巧玲的眼圈有些发红,对于孩子的未来,她只求能够过好每一天。

梁伟丽说,学校非常重视贫困、患病学生的身心健康,不放弃每一个学生。对祁辰阳的特殊情况,学校制订了他在学校期间的帮扶措施,还为他的家庭争取相关部门的救助,在学习和生活上给予照顾。

“辰阳的小学和初中都将在市十一中度过,学校会尽心尽力照顾好他,让他真切感受到学校这个大家庭的温暖和社会的关爱。”梁伟丽说。

年货热销,年味儿越来越浓了

□记者 李科学

本报讯 当超市里年货大礼包堆得满满当当,干果、炒货店铺变得异常忙碌,就意味着春节的脚步越来越近了。2月3日,市区多家超市、果品店铺里,各类礼盒、糖果、坚果、粮油等被摆放在显眼的位置,销量直线上升,年味儿日渐浓郁。

超市备货充足

1月3日上午,市区光明路中段金篮子超市双丰店里,“好运来”的歌声烘托出浓浓的过年气氛。入口处,各式礼盒装的牛肉、烧鸡、山野菌类、五谷杂粮、桶装油等多采用大红色包装,非常喜庆。购物通道上,箱装牛奶、盒装鸡蛋等高高摞起,货架上摆放的散称干果、糖果堆得满满当当,不少顾客正在挑选。

“我们的年货备得很足,民生用品如粮油食品、糖果点心都很齐全。”金篮子超市双丰店店长王惠丽说,“像这些休闲食品,零食大礼包,都是过年才会有的。瓜子、糖果等平时销量很小,但都是年节货,是目前销售的重点。”

体育路中段永辉超市里,进门处大片鲜艳的红色映入眼帘。红彤彤的春联、年画、装饰品、吉祥物,颇有气氛。超市过道装饰成了“年货大街”,“抢年货,大BUY年”的宣传标语随处可见。通道两边是精心布置的牛奶、坚果、酒类、点心等大礼包主题货架,不时有顾客询问、对比、购买。

粮油销量明显增长

金篮子超市米面区域内,一袋袋品牌大米、面粉摆放得整整齐齐;食用油区域里,金龙鱼、鲁花……各种品牌的油占了好几排货架,从几十元到一两百元的都有。“现在这些玉米油、花生油都在做活动,看看吧。”一名销售人员热情地向顾客推荐。她说,过年家家都要炸东西,菜籽油和葵花籽油卖得最好,炸出来颜色好看。如果口味清淡,也可以选择玉米胚芽油,“原价两桶1399元,现在做活动只要99.9元,挺划算的”。

店长王惠丽说,近期米面油销量都比平时增加了许多。一些单位购买用



2月3日,湛河区曹镇乡湾李村年货集会上,村民将自家饲养的鸡捉来售卖。

当天是二十四节气中的立春,眼看春节临近了,赶集买年货成为乡村的风景。农民饲养的家禽喂养时间长,肉质口感好,吸引了市区不少购买者。一位卖鸡的村民说,这几天赶集卖出了十多只鸡,还有市民通过微信订购。

本报记者 张鹏 摄

以给职工发福利,非常实用;过年期间市民普遍在家做饭,导致米、面销量增加;此外,食用油不仅家中用量大,走亲访友也很实惠,所以销量更大。在市区东环路北段魏寨农贸综合市场里,粮油等副食品销量比起往年同期也有明显增长。

糖果、干果热销

永辉超市糖果区域,徐福记、金丝猴、阿尔卑斯等品牌散装糖果堆放在多个货架上。市民张女士选购了一些孩子爱吃的徐福记棉花糖,共花了30多元。“过年了,家里瓜子、糖都是必不可少的。”销售人员笑着表示,平时糖果并不受欢迎,但临近春节,各色糖果销

量都很好。如今市民更注重品质,每斤20元左右的品牌糖果尤其好卖。金篮子超市双丰店辟出了专门的糖果销售区,不仅是中部的货柜,就连旁边的好几排货架上也堆满了散装品牌糖果,让人目不暇接。市区光明路与矿工路交叉口一家糖果店里,一进门就闻到浓郁的甜香,糖果价格多在每斤一二十元,销售人员正在添货。

坚果类产品也格外热销。市区各大超市以及街头果品店里,坚果都成了主推产品,既有礼品装的坚果礼盒,也可以自由搭配。3斤左右的礼盒装价格由一百多元至三四百元不等,包含开心果、松子、碧根果、夏威夷果等。“自己吃就买散装的,还可以自由搭配,吃多少

买多少,很划算。”一家糖果店的工作人员说,今年糖果、坚果等价格与去年相差不算太大,虽然临近春节,销量有大幅增长,但比起往年还是略有逊色,“今年顾客比较精打细算”。市区联盟路与锦绣街交叉口一家水果店里,花生、核桃、开心果、腰果等各色坚果也不少,工作人员表示:“不少市民已经开始为春节备年货了。”

王惠丽说,进入农历腊月二十四之后,糖果类销售量会更多。今年的年货市场相比于往年启动得略晚,人们消费也都比较理性,“以前逢年过节才能买点好吃的,奢侈一次。现在生活条件越来越好了,不用等到过年,想吃就买。人们的消费观念也在改变。”