

## 夫妻同心 “妆”出美丽人生



徐红娅一家三口

主题词

完美

家庭情况

住址:卫东区鸿鹰小区  
成员:徐红娅夫妇和女儿

未来愿景

早日实现财务  
自由,多带家人  
外出游玩

## 同频共振 携手“设计”生活



韩艳华一家享受周末时光

主题词

同心

家庭情况

住址:湛河区西苑小区  
成员:韩艳华夫妇和  
儿子

未来愿景

经营好自家窗帘店  
孩子健康茁壮成长

□本报记者 吕占伟 文/图

38岁的徐红娅妆容精致,头顶黑色八角帽,尽显都市女人的时尚与从容。1月21日晚7点半,在位于佳田新天地小区的店内,送走最后一拨顾客后,她接到了丈夫朱清泉的来电:“忙完了吧?我和闺女过来接你了!”

不到5分钟时间,一家三口就碰面了,正上九年级的女儿坐在爸爸妈妈中间,笑语回荡在房间里。

“妈,我马上就要放假了,你总该属于我了吧。”

“让我想想。”徐红娅扳着指头,看着手机里的备忘录,嘴里列举着近期的业务活动,看得一旁的丈夫直摇头。

### 在剧组跟妆时萌生创业念头

徐红娅在平顶山长大,小名“丫丫”,她挺喜欢熟悉的人这么称呼她,甚至将其命名为自己店名的一部分。

徐红娅有两家店,面积共500平方米,员工8人。“在别人眼中,这算不上什么成就,可对我来说意义重大。”

2002年,徐红娅进入郑州一所大专院校学习化妆造型,2008年去了北京,待了将近两年,其间辗转各个影视传媒公司担任造型总监和多位明星的御用造型师,还在当时的热播剧《丑女无敌》剧组担任造型设计。

在北京的这段经历,使她得以窥见影视剧造型背后的秘密,同时催生了她的事业图景:回到平顶山开创自己的美妆事业,帮助更多人变美。

离京返平后,她发现平顶山的美妆市场很大,“因为当时平顶山没有专业的婚礼跟妆及影视剧跟妆团队,好多新人都要在婚礼当天凌晨两三点去影楼排队化妆,到中午典礼应该

最漂亮的时刻妆容却已脱落,影响后期拍摄效果。我认为,婚礼当天新娘的状态应该是唯美、精致、优雅的”。

徐红娅从跟妆师做起,因其专业又贴心的补妆跟妆服务受到新人的喜爱,客户不断增加。紧接着,她在市区建设路与公园北街交叉口的“婚庆楼”开了自己的第一家婚纱礼服馆,2010年开始做起婚纱礼服定制、新娘整体造型设计、化妆培训等业务;2019年底,又在佳田新天地小区开了一家品牌婚纱礼服定制馆,目前的业务已拓展到市政企事业单位美妆培训、化妆品公司和企业年会晚会舞台化妆等。

后来,随着市场竞争日趋激烈,徐红娅的事业遇到了瓶颈期,于是她放空自己,四处学习有关美业、营销、女性智慧成长、身心成长以及性格色彩等方面的知识,增强自己的核心竞争力。

### 夫妻同心为美好生活而奋斗

“形象设计师这个职业,是美丽的缔造者,在自己变美的同时,帮助更多的人美丽蜕变,内外兼修。只有内在丰盛,外在才会绽放。”徐红娅说,自己从影视剧化妆中汲取了很多宝贵经验,这让她对美的标准变得非常苛刻。女儿和老公最怕跟她一起拍家庭照,为了突出最佳效果,她常常把两人折腾得叫苦不迭。

2014年到2015年间,是朱清泉相当纠结的一段时期。“当时女儿刚上小学,成绩不是太好,我想让红娅多顾顾家,可当时她的事业处于上升期,实在指望不上。我在平煤神马集团四矿

上班,还要上夜班,兼顾家务和辅导女儿,自己也吃不消,那段时间俺俩没少吵架,离婚都说出口了。幸好都挺过来了。我也理解,红娅的事业能有今天是多么不容易!”朱清泉说。

徐红娅说,丈夫大她8岁,一直在包容着她,这让她很受感动。

“我有两个梦想。一是有一天自己的婚纱馆面积能达到2000平方米,摆放着高级品牌的婚纱,有自己命名的品牌化妆品;二是等女儿考上大学,家庭实现了财务自由,我们三口带上老人多外出游玩。只有家庭成员共同成长,才是真正的美。”

□本报记者 吕占伟 文/图

1月22日晚,忙了一天的韩艳华、来高峰夫妇盼到了一个难得轻松的周末。一家三口在湛河区西苑小区的家中吃了一顿丰盛的晚饭后,上小学3年级的儿子从卧室拿出一副五子棋,非要跟父亲“杀几盘”。

“孩子期末考试刚考完,今天看

到了‘解放’的曙光。俺们父子俩可是好久都没下过棋了,我不是他的对手。”41岁的来高峰爽快地“应战”,一番厮杀后,执黑先行的儿子首战告捷,脸上露出开心的笑容。

“这爷儿俩难得欢脱,可累住我了。”在厨房刚把一堆盘碗洗刷完的韩艳华摇摇头,用围裙擦了把手,也坐在儿子和丈夫中间观战,气氛温馨。

### 从亲密同事发展为恩爱夫妻

38岁的韩艳华是高新区皇台街道任庄村人,2008年从漯河职业技术学院毕业,大学学的计算机软件应用专业,毕业后轻松应聘进入平顶山一家比较大的装饰公司,当起了设计师。

入职不久,韩艳华就迎来了个人设计生涯的首单。“整个过程挺顺利的,客户是在国企工作的一位男士。这单属于基础装修,3天左右的时间我拿出了设计方案,客户挺满意,后期沟通也很愉快。这一单的设计费是五六千元,公司分给我3000元,这是我挣到的第一笔设计费。”

在这家公司,韩艳华凭着自己的勤奋和专业一步步升为首席设计师,并与同事来高峰相知相恋,最终步入婚姻殿堂。“他是跑业务的,我是设计师,平时工作对接比较多,一来二去自然就熟了。”韩艳华说。

相比韩艳华,来高峰的人生经历更为丰富。“我在郑州读的大学,学的是土建方面的专业,不少同学毕业后都去了建筑工地。”毕业后,来高峰在郑州干过装饰公司业务员,做过科技馆的讲解员,2006年通过朋友的介绍入职平顶山这家装饰公司,当了一名业务员。

“那时我们每天上班就是在一些商品楼小区门外守着,受了不少白眼。当时业务还好跑一些,后来业务员多了,行业竞争激烈了,就不好干了。”来高峰说。

婚后的来高峰在公司升任部门经理,住着在贸易广场附近买的100平方米的婚房,小两口逐渐在鹰城站稳了脚。后来公司迁址至建设路与凌云路交叉口附近,小两口就卖了房,在离公司较近的湛河区西苑小区附近买房入住。

### 携手创业一路走来不容易

婚后,头脑敏锐、独立意识强的韩艳华鼓励来高峰创业,两人先是在西建材大世界开了一家50平方米的壁纸店。因为怀孕,韩艳华从公司辞职,来高峰“妇唱夫随”,很快也辞了职。后来,夫妻俩将壁纸店发展成150平方米的窗帘店,迁址至现在的凌云路居然之家广场。

来高峰擅长营销策划和沟通,韩艳华是设计师出身,夫妻俩在做同事时就配合得相当默契,在创业的过程中更是分工协作,生意一直比较稳定。韩艳华说,这个窗帘店的店面变迁比较坎坷,店面两次搬迁,两次装

修花去数十万元。

来高峰说,两次店里装修,韩艳华仅在设计上就耗费了不少心血。

“在公司做设计管一摊儿就行,自己开店要考虑房租、水电、管理费等各种问题,费心!”韩艳华感叹道。

结婚至今,来高峰往外跑的机会比较多,儿子主要由韩艳华照顾。她一边忙工作,一边忙家庭,经常自顾不暇,“那时家庭小吵小闹经常有,自从孩子上了幼儿园,才安宁多了”。

谈及未来,韩艳华说,她希望同丈夫一起把店经营好,自己的设计特长能更好地发挥,孩子健康成长。