

“激素婴儿霜”隐患多

4个月婴儿成“大脸宝宝”

本报讯 近日,平顶山市第一人民医院(以下简称市一院)内分泌代谢科门诊接诊了一名只有4个多月的“大脸宝宝”。经医生诊断,考虑患儿为外用疑似含糖皮质激素类药物导致的类库欣综合征。

据市一院内分泌代谢科副主任医师丁红霞介绍,家长带着患儿来到医院时,最显著的是一张“面包脸”,孩子脸颊上的肉肥嘟嘟的,摸上去就像石头一样硬邦邦的,把眼睛都挤成了两道缝。

孩子家长说,两个月前,

因为给孩子治疗湿疹购买了婴幼儿护肤品,据宣传说治疗湿疹效果很好。爱子心切的妈妈给宝宝面部和全身大面积涂抹使用了两个月。抹上这种婴儿霜后,湿疹很快就开始消失,他们还一直觉得是“神药”,可没想到正是这个“神药”伤着了宝宝。

“因为感觉孩子胖得太快,比同月龄的孩子‘壮’很多,就赶紧带孩子来医院看看。”孩子家长说,经过检查,宝宝的皮质醇水平较低,所以考虑是外源性激素使用导致内源性激素被抑制,

出现类库欣综合征。

据丁红霞介绍,类库欣综合征的患儿典型症状就是“满月脸”,过度肥胖,家长往往误以为孩子是单纯肥胖,其实与外用糖皮质激素类药物导致的异常有关。半个月前,央视报道的福建漳州“大头娃娃”事件,最终确定的元凶就是含有超标激素的益芙灵抑菌霜。不法商家为了迅速牟利,钻了法律的空子,通过投靠“消”字号产品,不备案审批激素成分,而使其流入市场,并在违规宣

传下引导消费者购买。

“停止使用激素类药物后,类库欣综合征会渐渐好转。”丁红霞提醒,目前,网络上婴幼儿使用的各种网红产品很多,因为家长大多不具备对产品成分进行鉴别的能力,所以容易被宣传广告所误导,迷信产品的高效能。事实上,在选择儿童润肤剂时,除了关注产品的名称、适用人群、成分等外,最需要的是认准“妆”字号产品,这是相关监管部门批准的正规产品,能够最大限度地规避儿童润肤剂中添加不知

名化学成分的风险。

针对婴幼儿湿疹的治疗,丁红霞表示,在购买婴儿霜等婴幼儿产品的时候,家长一定要在专业人士的指导下了解产品的成分,以保湿、润肤、修复为主。湿疹高发期过去后,如果孩子的症状仍旧比较明显,可以配合药物。至于是用激素、非激素还是暂时使用激素类药物,要根据病情由专业医生决定。如果家长发现婴幼儿的发育有异常情况,千万不要拖,一定要及时去看内分泌科医生。(李莹)

舞钢市人民医院成功实施
多发动脉瘤密网支架植入弹簧圈栓塞治疗

本报讯 1月18日下午,舞钢市人民医院介入科医护人员与神经外科及麻醉科一起,成功为一名蛛网膜下腔出血患者实施密网支架辅助下多发动脉瘤栓塞术。该手术位置复杂,难度较高,该院是平顶山市郊县第一家开展此类手术的医院。

患者为中年女性,常年高血压,头疼,CT显示蛛网膜下腔出血。患者由舞钢公司总医院紧急转入该院进行治疗,造影提示后交通动脉周围串珠样动脉瘤,较大的直径5mm左右。

据介绍,颅内动脉瘤是指脑动脉内腔的局限性异常扩大造成动脉壁的一种瘤状突出,颅内动脉瘤多因脑动脉管壁局部的先天性缺陷和腔内压力增高的基础上引起囊性膨出,是造成蛛网膜下腔出血的首位病因。脑动脉瘤是一种非常凶险的疾病,虽然它不是肿瘤,但比脑肿瘤更要命。

手术前,医生和患者家属谈话时做了个形象的比喻:脑血管就像是汽车轮胎,动脉瘤就是轮胎上的鼓包,一旦高速行驶中的汽车因鼓

包破裂发生爆胎,很可能车毁人亡,动脉瘤发生破裂,就会在脑内形成大量出血。据统计,大约30%的动脉瘤破裂患者在送到医院前即已死亡,剩下70%的患者通过CT和脑血管造影(DSA)等检查明确病因后就需要积极的治疗。目前对于动脉瘤的治疗主要有两种方式:开颅手术夹闭和穿刺介入栓塞。随着栓塞材料的进步和微创理念的深入人心,60%至80%的患者会选择通过介入栓塞来治疗破裂脑动脉瘤。

介入治疗是从动脉内用

特殊合金材料做的金属弹簧圈在里面把动脉瘤填满起来,这样血流就进入不了动脉瘤,动脉瘤瘤壁就不承受血流冲击的压力,也就不会再出血。

一般以下几种情况可能会增加动脉瘤破裂风险:第一是高血压,负重或上厕所便秘时,会升高颅内压力,从而导致动脉瘤破裂出血。第二是情绪激动时,大喜或大怒,都可能导致脑血压升高,从而导致动脉瘤破裂。第三是口服抗凝药物,如华法林等。(牛瑛瑛)

宝丰县迎来
冠脉支架
“百元时代”

本报讯 1月20日,52岁的患者李女士在宝丰县医疗健康集团人民医院院区顺利实施了一例具有特殊意义的心脏冠脉介入手术,这是宝丰县第一例使用“百元支架”手术的患者,只花费了500多元。自此,宝丰县冠脉支架告别了“万元时代”,迎来“百元时代”,极大地解决了老百姓看病贵的问题。

据介绍,冠脉支架就是人们常说的“心脏支架”,是心脏介入手术中常用的医疗耗材。一直以来,高额费用曾“劝退”无数心肌梗死、冠心病等心脏疾病患者,大多数患者面对高额的冠脉支架,选择口服药物保守治疗,但治标不治本,还是会严重影响正常生活。为积极响应冠脉支架降价医改新政策,助力提高冠心病患者治疗率,减轻患者医疗负担,宝丰县医疗健康集团人民医院院区积极落实冠脉支架降价医改新政策,让广大冠心病患者都能用得上、用得起冠脉支架,践行了党和政府的医保惠民政策,为宝丰百姓提供了更好的医疗服务。

“降价不降质,放心使用。”宝丰县人民医院心内二科主任朱亚军表示,冠脉支架质量和原来是一样的,都是经过国家质量控制的,患者可以放心使用,而且都在医保报销范围,对于疾病复杂需要植入多枚支架的患者是重大福音,患者集采同样的支架,花费较前至少节约7000元,下一步球囊也要集采,每个冠脉介入治疗的病人至少还能再节约6000元。截至1月20日晚,宝丰县人民医院共有7名患者接受了降价后的冠状支架植入,这些患者是宝丰县最早一批获益的百姓。(牛瑛瑛 王闪闪 吴菲)

王英杰:下井矿工成为不一样的摇滚之星

刚刚过去的2020年,对于35岁的摇滚之星负责人王英杰(如图)来说,颇不平凡。在很多同行撤店裁人的情况下,摇滚之星逆流而上,销售额再次突破1000万元,在本地乐器行业里成了一枝独秀。而这一切,缘于他对摇滚的热爱和坚守。

2007年,从平顶山工业职业技术学院毕业的王英杰被分配到了平煤香山矿机电队工作,从小热爱音乐的他受父亲影响,早早地学习了吉他。由于吉他弹得很出色,在矿上工作期间,他经常参加矿工会和团委组织的各项文艺活动。

当时,王英杰发了工资后的第一件事就是购买吉他、乐器书籍和配件。他工作之余和几个热爱摇滚的朋友经常组织乐队参加本地演出活动,其间还获得了2010银鹭杯全国乐队比赛豫南赛区第一名的好成绩,年轻时候的他梦想着有朝一日能够成为舞台上的摇滚之星。

2011年,王英杰瞒着家人毅然放弃工作选择了音



乐,走上了十年创业路。当时创业启动资金仅有1000元,他租了间门面取名摇滚之星,靠接演出和吉他培训慢慢坚持了下来,一个人既当老板又当老师,忙前忙后,全年无休。

功夫不负有心人,凭着良好的口碑和时间的积淀,

2014年,王英杰开了第二家店,2015年又开了第三家店,有了自己的团队,生意也逐渐有了起色。2016年,他开了淘宝店,开始尝试在网上销售吉他,于次年转型做起了吉他批发代货供应商,把吉他销往了全国各地。好友刘艺永入股帮助,代理了卡马、布

鲁克、萨伽等国内一线吉他品牌,库存数量从几十只增加到了数百只,销售额也从几十万元上涨到了数百万元。

2019年,好友魏兵入股支持,库存数量达到了1000多只,销售额也首次突破了1000万元,在疫情影响严重的2020年,很多同行撤店裁人,摇滚之星团队稳定,股东给力,却逆流而上,签订了雅马哈、泰勒等国际大品牌,库存数量接近2000只,销售额再次突破1000万元。

回首十年,皆为序章。摇滚之星已经准备换更大的场地,计划面积1000至2000平方米,用来提升库存,届时有望成为本地乐器行业最大的供货商。目前,摇滚之星正在郑州注册新的公司,在未来几年里,计划将业务扩展覆盖到全省。

如今,王英杰在本地乐器行业已然有了一番小天地,这个当初在矿上下井的矿工,虽然没有成为舞台上的摇滚之星,但是携手团队已经成了本地乐器行业里的“摇滚之星”。(牛瑛瑛)