

# 出彩鹰城 圆梦小康

## 郝建彬：双孢菇种植让农户“腰包”鼓起来



郝建彬(右)正在与种植户郝英豪查看双孢菇品质

7座大棚。当时他还比较犹豫，“虽然建棚子咱不用出钱，但是算上租金、用工、洒水等费用也不少，况且第一次种没有什么经验，很怕赔。”

郝建彬鼓励他说：“双孢菇市场消费潜力大，种植投资相对较少、见效较快，所需的原材料也都是常见的秸秆、牛粪等。”对于缺乏种植技术和经验的问题，村里还专门聘请了专业技术人员，遇到不懂的地方和突发状况可以随时处理。

“种菇的第一年，我就遇上黑点、霉变情况。”郝英豪记得很清楚，2019年11月，正是二茬出菇的时候，棚内高温、高湿，导致双孢菇出现黑点病症，他一时慌乱无措，赶紧联系郝建彬。郝建彬第一时间联系技术人员到场查看、指导通风，很快治住了病害。当年，两座大棚的双孢菇大丰收，总产量达到9000公斤，收入五六万元。“2020年9月到今年1月又出了三茬菇，总产量较2019年有所下降，但今年市场行情好，收入也有几万元，我心里很满足。”

### 坚定信心扩大发展

双孢菇种植获得初步成功，更坚定了狮东村人发展双孢菇产业的信心。2020年，村里利用20万元专项扶贫资金又建起了3座大棚。

“现在，双孢菇种植已经成为我们村集体经济发展的产业支柱，通过‘集体+农户’有偿租赁大棚经营的形式，不

仅合理配置了农村劳动力，解决村民冬闲就业增收问题，又实现了村级集体经济快速发展的目标。”郝建彬坦言，从考察、选种到建棚、种植、销售等各个环节，这中间凝聚了太多的心血和努力。起初村民有担忧都不愿干，他就动员村干部领着干；后来遇到技术问题，一方面是请技术人员解决，另一方面则通过与省、市科技特派员等专业人员对接，加大对农户技术培训的指导力度。

为了让农户方便交流信息，及时共享种植技术，郝建彬还组建了一个名为“种菇人”的微信群。“以前，我们都是拿着双孢菇到超市、农贸市场、收购点去推销。现在，坐在家通过微信就能卖出去。”郝英豪说，村里还没有固定的收购点，除了供应本地市场外，还有很多都卖到了外地。1月20日，正是李自强家第一茬双孢菇收割的时间，雪白的双孢菇长势喜人，李自强一家忙着采摘、分拣，想在市场上卖个好价钱。

“去年没经验，备料有些晚，导致出菇时间也晚了一个多月。”李自强承包了3座大棚，他坦言自己从最初的一窍不通，到现在掌握了备料、供暖、洒水等种植技术，郝建彬没少关心和指导，现在菇种成了，他也想让郝建彬看看。郝建彬看过之后表示：“品质不错，完全是科学种植加精心管护的结果。”

接下来，他还会与驻村第一书记以及驻村工作队人员一起充分利用周边资源，将双孢菇产业做大、做强。

□本报记者 范丽萍 文/图

1月20日上午，在郟县安良镇狮东村南一处大棚内，51岁郝建彬正在和种植户郝英豪一起采摘双孢菇。一朵朵戴着“帽子”的小白菇从菌床上悄悄地探出头，轻轻一扭便摘了下来。“这一茬菇的产量怎样？愁不愁卖？”郝建彬是狮东村的党支部书记，也是村里的产业指导员，他细心地查看双孢菇生长情

况，与郝英豪探讨今年的市场行情以及种植管护情况。

### 种植成功农户增收

今年57岁的郝英豪是村里最先承包双孢菇大棚的村民之一，他说：“像我这个年纪，到外面打工没人要，体力活也做不了，只能在种植、养殖方面找些门路。”2019年，郝建彬和驻村第一书记韩进峰带领村民搞双孢菇种植，并建起

## 陈光宗：90后青年能量大 多举措助力村民增收

□本报记者 吕占伟 文/图

1月14日下午，天气温煦，宝丰县张八桥镇姚店铺村西段的香菇种植园内，工人紧张有序地劳作，几名外乡的客户与大棚负责人洽谈着营销合作事宜。

“这个种植园占地150亩，都是俺村的地，平时由一家农业合作社负责组织种植和经营。村集体用这些土地入股，种植园每年会给村里分红，还能解决村里富余劳动力就业问题，促进村民增收。最多的时候，在这里务工的村民达到60名。”27岁的姚店铺村第一书记、宝丰团县委派驻该村的第一团支书陈光宗介绍道。

陈光宗长着一张娃娃脸，笑容腼腆，有亲和力，他回乡还不足两年，便已经工作得“有声有色”，颇受村民好评。

### 香菇产业带动村民增收致富

姚店铺村的香菇种植园内，大棚林立，上面均标识有编号、技术员和负责人的姓名和电话等信息。陈光宗正在一座大棚内查看菌棒的质量，两名农妇戴着手套采摘香菇，面前均放着一个盛放香菇的小塑料桶。

该村60多岁的村民孙玉莲一边摘香菇一边说：“吃罢晌午饭俺就过来了，已经摘了两三桶了，一天能挣50块钱，中午还不耽误回家做饭，冬天在大棚里干活也暖和。”孙玉莲透露，她的丈夫也在种植园里干活，是开农机的。

“园里的香菇已经种了两年了，种植季一过，大棚就空了，村里正计划用空棚来种木耳。香菇和木耳错峰种植，增加大棚的利用率。”陈光宗说。

在返回村党群服务中心的路上，陈光宗指着道路另一侧的一大片空地：“这片地正在规划建设‘共享菜园’，我的想法是发展农旅产业，搞采摘经济，提高土地利用率。下一步，我还打算在园区建自助食堂，开发研学基地。”

“我想更好地发展村里的产业，把村里在外打拼的年轻人都引回来。”陈光宗说，他最近还投资流转了村里的一片土地，建了两座大棚用来种植羊肚菌。“作为第一书记，我不能光说不练，必须得‘下水’，这样才有说服力。”

### 线上线下齐发力 为家乡产品带货

2019年中旬，陈光宗辞去郑州一家高新企业工程师的工作，回到家乡姚店铺村当起了第一书记和宝丰团县委派驻该村的第一团支书。

该村党支部书记徐桂玲说，“光宗爱动脑筋、思维活跃，他外找渠道、内找方法，为香菇产业园引进新品种，优化产业结构；自主设计包装，为乡村特产商标化、品牌化发展和上市出谋划策。”

徐桂玲说，陈光宗还联合张八桥镇的其他驻村团支书共同打造“青年创业馆”，将各村特色产品集中展销，抱团发展；同时还利用直播引导村里的年轻人学习直播带货，带动村集体经济发展。

徐桂玲所说的“青年创业馆”位置



陈光宗在示范网络直播带货

就在村党群服务中心附近，是该村两委会通过新屋置换的方式在村民的旧居基础上改建而成的，面积约300平方米，上个月刚刚竣工。该馆分为产品展示室和网络直播间，产品展示室内物品琳琅满目，不仅有香菇、米醋、辣椒酱、花椒、食用油、蜂蜜等农副产品，还有汝瓷、虎头鞋等非遗文化产品。

基层工作可谓“上面千条线，下

面一根针”，这跟陈光宗以前薪水不菲、性质单一的工作迥然不同，但他并不后悔。在他看来，能在家乡开辟出施展身手的一片天地，才是最重要的。

“下一步我会继续利用互联网积极打通营销渠道，将村里的闲散劳动力组织起来，培育一部分网红，为家乡的产品带货，推动村集体经济更好地发展！”陈光宗说。