

新式农民打造农旅

外乡夫妻扎根鹰城



魏齐秦夫妇陪两个孩子阅读、玩耍

主题词

创新

家庭情况

住址:市城乡一体化示范区滎阳镇西滎村
成员:魏齐秦夫妇及两个孩子

未来愿景

事业规模扩大
孩子早日成才



王金涛(右一)与妻子张海平(左二)陪两个孩子玩拼装玩具

主题词

实干

家庭情况

住址:湛河区山水华庭小区
成员:王金涛夫妇和两个孩子

未来愿景

一家人幸福平安

□本报记者 吕占伟 文/图

“1月8日去郑州领了一个中国青年创新创业大赛河南分赛的铜奖,回来后不算太忙,正好可以陪陪孩子。”1月9日下午,在市城乡一体化示范区滎阳镇西滎村的公司办公室内,30岁的魏齐秦和妻子王娜一人抱一个孩子,一个陪孩子玩玩具,一个给孩子读绘本。

一家四口人能够其乐融融地玩

个一天半晌,一直是魏齐秦的奢望,因为这个白白净净、气质儒雅、略显腼腆的帅小伙是个大忙人:开了一家蔬果公司,市农科院委托他的公司建了一个车厘子种植示范基地;他一边搞种植,一边还经营着一个农庄农旅研学基地。

他的事业愿景相当广阔,那就是把农业种植和休闲、旅游、研学,甚至住宿等产业结合在一起,在自己致富的同时,带动当地村民一起致富。

新式农民打造研学基地

魏齐秦是土生土长的西滎村人,2012年从平顶山学院商务管理专业毕业,直到2015年,他才将事业方向定在农业上。

2015年,他流转土地开始种植黑小麦、黑花生,后来又种植大棚蔬菜和水果。如今,他流转的100亩地种的有黑小麦、蔬菜、葡萄、猕猴桃和车厘子。

车厘子,特指产于美国、加拿大、智利等美洲国家的大樱桃,个大皮厚,在我国山东、辽宁等地已有引种。车厘子市价动辄几十元甚至上百元一斤(1斤=500克),被称为“网红洋水果”。

看准这一商机,3年前,在市农科院技术人员的建议下,魏齐秦多次去

山东学习车厘子种植技术。2019年春节刚过,他从山东泰安拉回150棵车厘子树,按标准株距种了3亩。

“这些大樱桃树的结果期是四到五年,拉回来的时候在山东已经种了3年。三四月开花,五月成熟,预计今年第一批成果可以上市。”魏齐秦说。

除了种植车厘子等经济作物,魏齐秦还有一个“得意之作”,就是自己的农庄农旅研学基地。

这个研学基地从2019年10月开始营业,占地百余亩。刚开始几个月就接待了3000多人,主要对准我市的一些培训学校和旅行社,学生和游客可体验农耕用具、传统磨豆浆工具等,也可以到农博馆里看传统老农具。

他想有更长远的发展

魏齐秦和妻子王娜是大学同学,王娜目前在市区一公办小学任教。

作为家中的独子,魏齐秦一点也不娇气,从小就帮家里干农活,这培养了他吃苦耐劳和勤奋拼搏的品质。

他婚后同父母住在一起,父母身体都很好,能帮他照顾孩子,解决了他和妻子的后顾之忧。

“最忙的时候是2017年至2018年间,他整天忙得不着家,我的课也比较多,家里全靠婆婆了。”王娜感叹道。

直到2019年,魏齐秦的事业相对

稳定了,他才得以抽出一部分时间陪陪妻儿。“他经常说,不想缺席孩子的成长,所以一有空闲就会带孩子读书、游戏,两个孩子也都很黏他。”

魏齐秦说,去年因为疫情,产业规模有所缩减,但也使他有了更多时间和家人待在一起。

魏齐秦的基地最忙的时候能带动附近百余名劳动力就业,固定的劳动力也有20人。未来,他想继续扩大自己的事业规模,在家门口打造一个新农业种植标杆。

□本报记者 李霞/文 李英平/图

“俺两家都是农村的,条件不好,开门窗店花了攒下的一万元钱,

还向亲朋好友借了5万元,当时就想着挣到钱后先把账还了……”1月11日傍晚,提起刚开店的情景,正陪孩子玩拼装玩具的王金涛很是感慨。

创业之初相互鼓励

王金涛今年36岁,妻子张海平比他小两岁,夫妻俩是开封市杞县人。2006年,王金涛来平后在一家铝合金门窗店给人当学徒。2008年7月,学到技术的他把妻子接过来,在市区园林路东段租下了一间十多平方米的小店,开始了他们的创业之路。

“店里地方小,一边放着一台大型塑钢机,一边堆着长短不一、做门窗用的塑钢、铝合金材料,中间只剩下一条勉强可以过人的通道。刚开店时是夏天,晚上店内30多摄氏度,就一个小吊扇,俺俩在

通道上打地铺,热得喘不过气来。”回忆当初,王金涛说。

“店的左边是小饭店,右边是一个蒸馍店。每天晚间,饭店顾客的划拳声,凌晨,蒸馍店的机器声不断传来……”张海平补充道。

创业之初,没有顾客,夫妻俩就一人负责看店,一人骑着摩托车带着门窗样品,到各小区推销……白天起早干活儿,深夜躺在店内地铺上,耳边是蚊虫的嗡嗡声,夫妻俩相互鼓励,对未来的憧憬,像一簇小火苗,点亮了夏夜。

靠着实干日子变好

开店后不久,大女儿出生,夫妻俩在店附近租了套带小院的民房,房子是张海平相中的。“两间平房虽破,可租金便宜,我最满意的是院内还有厨房和厕所。”她说。

“安装最苦,尤其楼层高的住户,安窗框或防盗网时得几人配合,有时还得到室外作业,还要扛窗户上楼,现在大都是双层玻璃窗,有的大窗户一个上百斤,有电梯还好,没电梯就得背着爬楼梯……”王金涛说,干活苦点累点他不怕,就怕遭到顾客的白眼和质疑。记得有一次他到一个新建的小区推销时,一位顾客在他热情地介绍半天后,当场让他吃了闭门羹。“前一秒我还在讲,下一秒他砰的一声把门关上了。”王金涛决定继续敲门,直到对方开

门。凭着耐心的讲解和真诚的态度,这位顾客最终被王金涛打动,不但买卖做成了,后来两人还成了朋友。

就是靠着实干,仅用两年时间,夫妻俩就还清了债务。有孩子后,为让孩子在城里接受更好的教育,夫妻二人干得更有了劲,小日子也越过越红火。

如今,他们的女儿在市第四十三中上初一,儿子在联盟路小学上二年级。两个孩子学习成绩不错,还懂事,放学后经常一边帮着爸爸妈妈看店,一边写作业。为方便接送孩子,夫妻二人4年前分期买了一辆轿车。3年前,他们结束租房的历史,在山水华庭小区买了套三室一厅的房子。去年春季,他们又花了3万多元,对店内外进行了装修。