

# 鹰城开启“酱香酒时代”

早几年,人们对酱香酒的品牌认知还大多停留在茅台、郎酒之中,而2019年以来,市民能明显感觉到,市场上的酱香酒多了。国台、珍酒、习酒、金沙回沙等众多酱香酒品牌开始频频现身,抢占鹰城白酒消费份额。

12月26日,上海贵酒体验馆在市区佳田塞纳城开业;12月12日,金沙回沙(摘要)旗舰店在市区新华路北段开业;11月4日,贵州习酒“君品”体验馆开业;10月13日,茅台集团茅字汉酱新品上市发布会在市区神马润泽园举办……仅在年下半年,大大小小的酱香酒品鉴会、答谢会活动就进行了20多场。国台、珍酒、董酒、丹泉等众多酱香酒品牌也开始出现在鹰城市民聚会的餐桌上,不少市民感叹:鹰城的酱香酒时代来了!

## 烟酒店老板钟爱“酱香酒”

今年,酱香酒以“摧枯拉朽”之势迅速席卷全国。一组来自《华夏酒报》的数据显示,今年,茅台销量遥遥领先,紧跟其后的郎酒销量增幅15%左右,习酒、珍酒、国台、金沙回沙(摘要)等品牌均增幅50%以上。销量大增的背后,终端烟酒店老板自然开心,迅速将酱香酒变为销售“主打”,赚得盆满钵满。

12月26日,在市区矿工路与光明路交叉口附近经营烟酒生意多年的李先生,刚从仓库拉回了5箱习酒,他告诉笔者,最近一段时间,白酒出货量很大,均以酱香酒为主,他的很多酱香酒都卖“断货”了。李先生说:“2017年像现在这个时间段,还是以浓香、清香型白酒为主,最近两年消费者要的都是酱香酒。酱香酒势头很猛,预计至少能火个3年。酱香酒卖得快,我们自然主卖酱香酒。”

市区诚朴路做酒快递生意的刘先生也告诉笔者,他经营的都是核心产区的各种香型的白酒,但如果论起来的



资料图片

话,酱香酒的销量是其他香型的3倍以上。他说,常来的消费者进店一般指明要酱香酒,有些纠结买什么酒的消费者在品尝了几款香型的酒之后,最终也会选择酱香酒。

在该店选购酱香酒的市民王先生认为,以前提起来酱香酒都是茅台等品牌,高端且价位贵,但现在酱香酒的品牌很多,价位也适中,老喝清香、浓香的酒也喝腻了,喝酱香的换换口感。他说,最近他参加的饭局,桌上都是酱香酒,总觉得请客不拿酱香酒,人家不爱喝。

## 酱香酒为啥能“热”起来?

早几年不温不火的酱香酒为啥能迅速“热”起来?平顶山市酒业协会秘书长刘岳辉认为,“酱酒热”并不是偶然,在茅台的引领下,酱香酒品牌一直在打造市场,培育消费者口感,当进行到一定程度之后,就迎来了爆发。

刘岳辉说,酱香型白酒有个特点,就是口感复杂,比较醇厚,一般人特别是年轻人很难接受,一旦接受很难改变,口感依赖性比较强。比如,当消费者平时以清香、浓香口感为主,是不适应酱香型“火爆”口感的,因为酱香酒大多度数比较高,但是

一旦接受了这种口感,就很难适应其他香型的白酒。近几年来,茅台一直在推广“酱酒进万家”的活动,引领消费者去接受和适应酱香酒的口感,久而久之,消费者觉得其他酒喝起来味道不适应时,自然就选择了酱香酒。

另外,随着酱香酒知识的大规模传播与普及,消费者也懂得了酱香酒的工艺与价值,也会从心理上偏向购买酱香酒。刘岳辉认为,除了口感培育外,目前酱香酒已经引起了“跟风效应”:消费者看到其他人都买酱香酒时,不管自己懂不懂,都会去买;烟酒店老板看到这么多消费者买酱香酒,就会购进更多的酱香酒让消费者挑选;白酒企业也会在原有香型之上,新增加酱香酒的系列以迎合消费者。

在我市,一直以清香、浓香、兼香等香型为主,无论从口感还是从品牌选择上消费者都已经“疲劳”,酱香酒的出现也正好填补了消费者选择的空缺,加上烟酒店老板的“推波助澜”,消费者自然就会选择酱香酒。

## 本地白酒企业该如何应对?

面对我市的“酱酒热”,其他香型本地酒水品牌会如

何应对?宝丰酒业销售公司平顶山区域总经理孙式墨认为,酱酒热潮能有效带动白酒经济,救活了一些酱香酒厂,这对酒水行业来说,算是一件好事。但在本地品牌、豫酒品牌之中,很少有酱香酒。“酱酒热”对主打清香型白酒的宝丰酒来说很有挑战。

孙式墨说,宝丰酒是我市的本地酒企,宝丰酒是一款能代表平顶山市本地酒水的产品。面对“酱酒热”,宝丰酒业本身也会积极应对,继续做好产品,推陈出新,加大宣传力度与政策投入,维护好本地客户与经销商的关系,在“酱酒热”的时间内“卧薪尝胆”,扎实练好“内功”,以优质的白酒产品质量与合理的区间价位,留住青睐宝丰酒的客户及消费者。

平顶山市酒业协会创始会长王新合认为,我市一共有十余家白酒生产企业,今年整体销售情况并不乐观,该酒业协会正在与一些本地白酒企业沟通,为他们出谋划策,帮助他们渡过难关。同时,王新合也提醒本市消费者,酱香酒生产厂家太多,仅茅台镇就有上千家酒厂,有些厂家生产出来的白酒质量参差不齐,面对“酱酒热”,消费者需理性选择。

(张五阳)

## 拒收红包 彰显高尚医德

□记者 牛瑛瑛  
通讯员 张晓丽

本报讯 近日,宝丰县健康医疗集团人民医院区心血管内二科主任朱亚军和医师陈国亮拒收家属送红包一事,在医患之间传为佳话。

今年59岁的邢大妈患心肌缺血多年,冠心病、高血压、不稳定性心绞痛。12月21日,她因心悸胸闷加重就诊于该院区心血管内二科,准备行冠状动脉造影术,必要时行支架植入术。术前患者及家属极度紧张,担心医生会多放支架,或者不该放支架的放支架了,所以坚持向医生送红包。为打消患者家属疑虑,陈国亮暂时收下红包,并请示朱亚军与护士长贾高丽后,将红包转交为患者住院预交款,暂时没有告诉家属,等患者手术后将交费凭条交还患者手中。

据了解,类似的情景在宝丰县医疗健康集团屡见不鲜,此前亦有其他多名医生曾收到患者家属的“红包”,均被医生们一次又一次婉拒和退回,一幕又一幕暖心的举动温暖着患者和家属的心。

## 四类糖友 最该防低血糖

目前,强化控制血糖的观念已“深入人心”,越来越多的人开始关注如何降低高血糖。然而,随着血糖的达标,也增加了低血糖风险,以下4类人要尤为注意。

1.糖尿病病程超过15年,特别是老年糖尿病患者。随着生理功能的减退,老年糖尿病患者体内的升血糖激素逐渐减少,在血糖下降时不能及时有效地调节血糖,更易低血糖。

2.存在无感知性低血糖病史、全天血糖波动大并反复出现低血糖的患者。部分糖尿病患者伴有糖尿病神经病变,在血糖降低时交感神经系统活性不能及时被兴奋,从而发生无感知性低血糖;有些患者自身胰岛B细胞功能很差,血糖调节功能低下,容易出现反复低血糖。

3.有如肝肾功能不全等严重伴发病。肾功能不全是发生低血糖的重要危险因素之一,肾脏对胰岛素的降解和清除速度减慢,就会导致胰岛素在体内堆积,此时如果胰岛素的用量未根据肌酐清除率而调节,很容易导致低血糖发生。随着病情加重,部分患者并发氮质血症,出现腹泻、呕吐等症状。

4.心脑血管疾病高危人群。包括大部分50岁以上的男性或60岁以上的女性,合并一项危险因素者(即心血管疾病家族史、高血压、吸烟、血脂紊乱或蛋白尿)。这类人群一旦发生低血糖,可能诱发心肌梗死、猝死等情况。

(戴如春 罗碧华)

## 心梗后发生心衰,有种酶是关键

心肌梗死以后为什么会引起心力衰竭?陆军军医大学陆军特色医学中心的研究人员通过实验发现并证实,心梗后G蛋白偶联受体激酶4(GRK4)的高表达也许是心力衰竭的罪魁祸首,抑制GRK4能保护心梗后的心脏功能及减少心肌细胞凋亡。相关研究成果近日在线发表于《欧洲心脏》上。

心肌梗死后大量心肌细胞因凋亡而丢失是其导致心力衰竭和临床死亡的病理基

础。心梗后救治过来的患者,他们中70%以上的人5年内都会发生心力衰竭。这是因为心肌细胞受到打击,一些细胞会慢慢死亡,从而导致心力衰竭。而心衰治疗近年来也逐步形成了分别针对AT1、β等受体的基础药物“金三角”。

“我们通过实验发现,心梗后的心肌中GRK4从无到有,表达量明显增高,由此,我们深入研究了GRK4对心肌梗死的影响及其机制。”陆

军军医大学陆军特色医学中心心血管内科主任曾春雨说。

研究人员构建了GRK4野生型和GRK4 A486V转基因小鼠,以及心肌特异性GRK4敲除小鼠,通过心梗实验,从正反两个方面显示了过表达GRK4恶化心功能、增加心梗面积、促进心肌细胞凋亡;抑制GRK4则发挥保护作用。此外,研究人员还针对GRK4在亚洲人中最常见的变异体A486V进行研

究。他们通过实验发现,与对照组相比,有A486V变异体的患者心梗后心功能情况明显差于对照组。这说明有A486V变异体的患者是临床上值得重点关注的人群。

目前研究团队已展开了对GRK4抑制剂的研究。曾春雨表示,抑制GRK4作为心梗后心衰预防靶点,或许可以在心衰“金三角”治疗的情况下,进一步降低心梗后心衰的发病率。

(邹争春 陆成宽)