

## 老伴的双十一妙招

◎李秀芹(山东淄博)

女儿爱网购,每年双十一都买很多东西,不仅给自己买,还给我们买,吃的、穿的、用的,都塞给我们。这些东西有的是我们需要的,也有很多我们根本不需要的,但毕竟是女儿的一片孝心,也不好拒绝。

今年离双十一还早着呢,老伴便和我商量,家里有啥需要购买的东西,告诉女儿,让她先从网上搜

搜,等双十一搞活动时买。我想买一个电饼铛,还想给老伴买一身运动衣,我再买一件棉坎肩。老伴拿笔记了下来,等女儿回家后,将清单交给女儿,并下了死命令:今年我们只买这些,多一件都不要,无论价格多么便宜,也不要给我们买!说完,又让女儿将我们需要购买的商品搜了一下,我俩都满意了才让女儿放进购物车。

前几天女儿熬夜看直播,光定金就付了不少。女儿跟我吐槽,有些商品付完定金就后悔了,当时在直播间听到活动力度大,就一时脑热抢商品,唯恐抢不

到。第二天早上醒来,一看购物车,被尾款数额吓了一跳,已经远超预算了。女儿说,她再也不看关于双十一的直播了,再买下月就得“吃土”了。

女儿说到做到,现在下了班,吃完饭,就把手机放客厅,自己进书房学习看半小时书,再出去跑一小时步。老伴笑道,女儿双十一的瘾有望慢慢戒了。

女儿哪年双十一不在嘴上喊戒呀,可年年喊,年年戒不了。老伴胸有成竹地说,今年肯定能戒了,只要以后咱俩统一口径,需要啥便让她买啥,她私自购买的东西,咱坚决不收。

我有些迷糊了,老伴葫芦里卖的啥药呀?老伴瞥了我一眼说,以前女儿网购的东西,买来咱不中便送给咱了,还打着专门给咱俩买的旗号装孝顺,我不点破罢了。你看着她给你买的那些衣服,一看就是她那个年龄穿的,八成买来自己穿上一看不好看,转手又送你了。既把你哄高兴了,她又省了退货的麻烦。

老伴这个说法我不赞同,老年人穿年轻人衣服咋了,我那群老伙计都羡慕我打扮得年轻呢。老伴不服气,怄道,你喜欢穿淡紫色衣服,女儿喜欢穿土黄色、黑色,她送你的衣服有淡紫色的没?这,还真没有,不是土黄色,就是黑色的。老伴见我不语,又说,别以为我不知道,女儿哪次送你东西,你都悄悄塞钱给她,助长了她购物成瘾的邪气。

怪不得今年女儿不再疯狂剁手了,原来老伴提前告诉她,我们就买这些,别的东西再好再便宜也不要,休想再让我们替她接盘。

## 家有“巨婴”

◎王阿丽(江苏东台)

儿子入职省城后,我刚好退休,闲来无事,便随儿子一起去省城,照顾他的生活起居。

在职时,我经常出差,儿子从小到大,学习、生活上的事都是我先生照顾着,家长会我也鲜少参加。如今有时间照顾儿子了,我想,一定要好好弥补以前对儿子缺少的关爱!

一日三餐,我精心安排,做到一周每餐不重样!凌晨5点钟,闹铃响起,准时起床。煮鸡蛋、热牛奶、烤面包、烙馅饼、削水果。早餐做好后接着做中餐,淘米煮饭,择菜、洗菜,焯排骨,炒蔬菜,一荤两素,中餐做好后装盒,让儿子带到单位吃。做完这些,差不多七点钟,唤儿子起床。儿子洗漱吃饭时,我帮他准备好上班要带的钥匙、工牌等必需品,二十分钟后,儿子提包出发。儿子晚上下班到家正常是9点钟,我大约6点钟先吃点零食垫肚,等儿子到家时与他共进晚餐!

儿子上班后的这段时间,就这样过着“饭来张口,衣来伸手”的生活,一起跳广场舞的姐

妹们听了后,说我太惯着儿子了,以后我这“巨婴”儿子恐怕找媳妇难。我说:“儿子每天上班连轴转,中午又不回家,有时晚上11点才到家,回来后还要进行技能学习,哪有时间买菜做饭?”姐妹们听了也觉得在理儿。

我喜欢拍照,经常将姐妹们跳舞的照片、视频制作成美篇、抖音,发在我们的跳舞群中。姐妹们看后纷纷称赞,说我时尚新潮,每次搞活动都推荐我为专职摄影师,还问我这些从哪儿学来的。我自豪地说:“是我家那‘巨婴’儿子教的!”看着她们羡慕的眼神,我心里乐开了花,我这儿子到底让她老妈在姐妹们面前风光了一把!

可不是吗?每逢周末休息,儿子就会想方设法带我去逛街,什么文艺一条街、网红甜品店、夕照最佳拍摄地等专属年轻人的游玩场地,我这个唯一的老妈子混迹其中,感到特别扎眼。我对儿子说:“以后不要带我去年轻人玩的地方了,感觉老不自在!”儿子说:“妈,你这是自我心理作祟,别人才不会这么看,只要你保持一颗少女心就好!”儿子还将我“引诱”到理发店,让理发师给

我理了个时髦的不等式,儿子说:“妈,你看上去年轻了十岁呢!”……几个月下来,我觉得我的心也年轻了许多,儿子的同事来家里玩,我都能接上他们的话茬儿。他们惊讶地说:“原来你家中藏着一个潮妈啊!”

国庆假期,儿子特地策划了一次家庭草原之旅,规划游玩路线、订机票、订宾馆、预订包车、收纳旅途中的必需品,一切准备得妥妥的。游玩中,我和他爸成了甩手掌柜,儿子事无巨细全程照顾,还为我们拍摄了草原互动照,留下了许多精彩瞬间。

不久前,我腰痛病犯了,儿子细心地照顾我,端茶倒水,按摩贴膏药,俨然成了一名专业的护理师。他出差那天,途中不停发微信问我的腰伤情况,晚上回来已经快11点了,还专程去夜市药店买了膏药。说来也奇怪,以前腰痛病发作到恢复得一周时间,这次仅用了三天!

家有“巨婴”,我为儿子做着母亲该做的一切,儿子带我领略年轻人的世界,使我永葆年轻的心,成为别人眼中时尚潮妈,这样的生活充实快乐又温情。这个“巨婴”妈妈,我当定了!

遇见好书

## 也假装思考一回

◎郭德诚(河南洛阳)

世界上有多少种人,就有多少种书,所谓文如其人嘛。林采宜是位经济学家,想来著述应该和钱有关,可看了她的《假装思考》一书(2016年9月出版),大出意料。这是一本散文集,诙谐幽默,犀利深刻,很有思辨色彩,展现着理性的光芒。书名就很有特点:假装思考。那什么是假装思考呢?

她说在互联网信息时代,各种信息资讯铺天盖地,是否能够独立思考,决定了人识别及运用这些信息的能力。当你不愿意随波逐流时,你已经拥有了独立意志,在这独立意志后面,你可以认真思考,也可以假装思考,用直觉和意志回答。如果你真的没有办法辨别是非,那么,请给自己一个思考的空间,哪怕是假装思考,这是人脑和硬盘的区别所在。

看看在企业这个江湖,她是怎么“假装思考”的:很多私人老板推崇人品才是最高的学历,忠诚,是亘古不变的美德,并把这当作一种企业文化推广。乍看,一点没错,谁也不敢怀疑。接下来顺理成章就是以厂为家,既然以厂为家,你和家还有什么条件可讲的呢?早来晚归,模糊上下班时间,做出个人牺牲,拼命工作,都是你的本分。相反,你应当感谢老板给了你一个家。

谁都知道资本和人力,是市场愿买愿卖的自愿交易,资方出钱,劳方出力。企业文化,原本是一条相拥取暖的被子,现在变成了“头悬梁”“锥刺股”,还被涂上了德行、人品的光芒色彩,把资本地位、权力地位、道德地位混为一谈,让一些人觉得,只要有了钱,有了地位,就有资格教化别人,就可以把自己的癖好当作价值观强加给别人。这和当年知识青年为抢救一根落水的木头,献出自己年轻的生命,被歌颂成崇高道德楷模是一样的,因为木头是集体的。

社会的理性来自于正视不同个体的利益存在,所以,规矩要比人品更重要;理性的社会,才是一个安全的社会。于是她说,人品,有时是一记蒙汗药。

再来看看对“颜值经济”的思考。眼下,“颜值经济”作为热词,已被纳入人力资源估值体系。颜值高,就有可能带来财富。以前说美貌,现在讲颜值,也是大数据的功劳。把人脸部的曲线进行了最精致的平均化分析,用手术刀进行批量生产。有些人希冀于手术刀能够颠覆基因差异,脱胎换骨,赢得财务自由。可手术刀只能制造出扎死人的尖下巴,并不能改变人的气质和内涵,也无法改变大脑的运行效率。朴素真实,冷静客观,看似平平常常,却是振聋发聩。

在她看来,商业文明的发展,就是把一切物质和非物质的资源都资本化的过程,包括颜值和智商。在个人的资产负债表上,智商,是长期投资的无形资产,颜值,属于易耗品,再高的估值,都经不起高比例的折旧。颜值,就是一张空白支票,能在上面填写多大的数字,那是由智商决定的。

经济学家,操笔文坛,带着深厚的“家学渊源”,如一缕清风拂过,清新舒畅。看似生活小事,经她轻轻一点,便能看到曲径通幽处。如教你看资产负债表,看,这个数是这样形成的:诚实,是一种高贵的品格,它不是说实话那么简单;有的人每一句都是实话,但他依然不是一个诚实的人。《所谓诚实》这篇文章,就是用身边小事,解开你的疑惑。女人是花朵,这个司空见惯的比喻,却被她点中穴位:女人的红颜能否穿透历史,关键是看她裙下的男人是谁?这就是短文《开在高枝上》的独到见解。

还有《男人与烟》《底色》《缘分》等等,写的都是身边事,文章也都不长,切入角度都很独特,有不少是反“传统”的。这些文章,像一个老中医的针灸,扎中穴位,再捻一捻,稍稍有些疼,但不厉害,酥酥的,麻麻的,很舒服。然后她对你说,咱都别装,凡事,都往根上刨一刨,或许就能看清楚,这到底是怎么回事儿,真想不清楚,咱假装思考一回也行,但不能不思考。