

车险改革后价格普降激发购买欲

□记者 丁进阳

本报讯 自9月19日开始实施的车险综合改革已经一个多月,实际效果如何?记者从部分险企了解到,改革实施以来,通过降价、增保、提质,我市车险消费者购买欲上升,获得的实惠更多了。

10月29日,市民陈先生的私家车保险到期。他买车已经6年,由于手头并不宽裕,所以每年只买交强险。今年在续保时,业务员说车辆商业险都降价了,建议他买一份,陈先生于是详细了解了情况。陈先生一直买的是太平洋财险的车险,6年来没有报过险。业务

员告诉他,根据他的情况和车辆状况50万元保额的三责险今年只需要400多元就行了,车险改革前价格是900多元,几乎降了一半。陈先生经过了解,今年决定买一份50万元保额的三责险。他说:“其实早就想买份三责险,一直觉得价格挺高就没买,这次降价力度很大,就决定买一份,以后开车上路多了一份安心。”

记者了解到,这次车险综合改革后,交强险虽然价格上变动不大,但保额由原来的12万多元提高到20万元。伤残死亡赔偿额度从11万元提高到18万元,医疗费用由1万元提高到了1.8万元。同时,按

照改革新规要求,行业将商业车险产品设定附加费用率的上限由35%下调为25%,预期赔付率由65%提高到75%。因此,商业险基准保费出现了整体下降。

太平洋财险业务员张女士告诉记者,这次车险改革后,从价格、保障方面都向消费者大幅倾斜,大大释放了客户的购买力。她说,她掌握的车险客户往年投保的50万元保额的三责险,今年的价格几乎降了一半。还有不少原来未买三责险的今年都增加了三责险。实惠不仅体现在保费的下降,车损险的保障内容比往年也多了。改革前,商业车险由车损险、第三者责任

险、车上人员责任险和盗抢险等4项主险和多项附加险组合而成;改革后,车损险增加了7条保险责任,也就是说,原来需要另外配置购买的全车盗抢险、玻璃险、涉水险、自燃险、无法找到第三方特约险等附加险调到了主险车损险的保险责任内。车损险整合了附加险,扩大了保障范围,决定了车损险保障水平上升。也就是说,车主可以花更少的钱,获得更多的服务。

人保财险平顶山市分公司车险部经理樊女士说,改革后由于车险商业险普遍降价,激发了车主的购买欲,更有不少客户提升了三责险保额。原来他们的车险客户有一半

购买了100万以上的三责险,改革后一个月内增加到了八成客户,风险意识强的客户开始选择200万保额以上的三责险。另外,还有不少原来从不买商业车险的客户今年增加了商业险。樊女士说:“我们的数据显示,车险改革后一个多月来,三责险平均价格约450元,往年同期平均价格约为800多元,几乎下降了一半。”不过每辆车的报价并不相同,主要因素包括主要因素包括车辆品牌、投保年限、往年出险次数、车主年龄等多个方面,系统内影响车险报价的因素多达几十项。但总体来说价格还是大幅普遍下降了。

众志成城

近日,太平洋财险河南分公司在河南省体育中心举办了“发扬奥运精神 创造太保佳绩”第五届职工运动会。太平洋财险平顶山中心支公司组织40余名员工参加运动会,并获得团体三等奖。

图为太平洋财险平顶山中心支公司选手在拔河比赛中。

图片由太平洋财险平顶山中心支公司提供



泰康人寿 客户关怀暖人心

□记者 丁进阳

本报讯 10月12日,泰康人寿平顶山中心支公司工作人员带着礼物来到市区某医院,看望一位发生交通事故住院的花季少女。工作人员的这一举动感动了病人及其家属。

据了解,这名高中女生近日因一场交通事故致全身多处骨折住院治疗,泰康人寿平顶山中心支公司接到报案后,第一时间与女生家人取得联系,详细了解了情况,并提醒他们注意收集理赔有关材料,以便后期赔付。

随后,泰康人寿平顶山中心支公司工作人员带着精心购置的礼品,前往医院进行探望。看见有人来探视,女生坚持要求爸爸扶她坐起并给她戴上帽子。理赔人员送上礼物,鼓励女孩克服疼痛、积极治疗,并告知她的父亲,公司已启动健通服务,会全程关注理赔过程,让女孩安心治疗。

女孩的爸爸说,保险公司的关怀着实让他感动,当初他是通过电话销售为女儿投保的,女儿受伤报案后,泰康人寿第一时间电话联系了他,还专程前来看望,实在让人感动。

严守合规底线 助力规范经营

市保险业高管合规教育培训班举办

□记者 丁进阳

本报讯 为落实党中央“六保六稳”决策部署,扎实做好“稳金融”工作,促进保险业依法合规经营,10月23日,市保险行业协会在平煤神马集团职工休养院举办了平顶山市保险业高管合规教育培训班。

“合规经营是保险业立业之基、兴业之本,有序合规的市场环境需要各机构的自我约束和互相监督。”平顶山银保监局副局长杨胜利说,各保险机构要认清形势,转变思想,深刻认识合规经营的重要意义,把握合规经营重要

意义与内涵,以合规经营的“不变”来应对保险业发展的“万变”,主动将经营行为统一到合规要求上来;把握重点,深入剖析,直面合规经营中存在的问题,对涉及机构进行风险提示和约谈,组织开展人身保险专项自查、强制销售保险专项排查、“三假一乱”风险排查等,进一步规范市场秩序;“三管”齐下,推动“三不”,持续推动保险业合规建设,切实规范保险业经营行为,严守不发生系统性、区域性金融风险底线,确保合规建设取得更大实效。

本次培训,中国社会科学院

研究员、河南省金融学会副秘书长牛新中教授和郑州航空工业管理学院保险系主任、西安交通大学博士、中国社会科学院博士后张伟教授应邀分别作了“强化依法合规意识 提高经营管理水平”和“双循环背景下保险业发展的挑战与机遇”培训讲座。在互动环节中,两位教授分别就各公司提出的区块链模式、农险发展、供给侧结构性改革、保险扶贫、社会保险与商业保险的有机结合、长期护理保险的发展前景、部分人身保险推广应用带来的市场影响、新农合缴费比例和报销比例的发展趋势以及农村差异化保障等问

题给予了详细解答。

市保险行业协会有关负责人说,此次培训是我市银行保险监管改革落地以来举办的第一次以合规为主题的系统培训,对全行业从思想上树立合规经营的理念,清醒认识当前基层保险市场和监管工作存在的问题和差距,扎实落实合规建设各项要求,实现全市保险业高质量发展具有重要意义。下一步,该协会将不断加强规范引导,积极搭建沟通平台,逐步引领全行业形成合法合规、有序经营的良好氛围,从而推动我市保险市场的良性竞争和健康发展。

阳光人寿开展 合规警示教育

□记者 丁进阳

本报讯 为强化全员合规意识,近日,阳光人寿平顶山中心支公司组织全体内勤观看了合规案例警示教育视频。

案例主要讲述了一个有犯罪前科的戈某通过伪造身份资料,入职银保渠道的违法犯罪历程。戈某从业务员做起,因其业绩出色,被公司确定为重点培养对象,短短几年时间便从普通业务员迅速成长为拟任分公司总监。任职期间,戈某利用自己的职权和客户信任,编制造假骗取客户资金,并承诺高收益,利用职权干预公司关键岗位人员正常履职或收买关键岗位员工协助其违法犯罪。案例警示教育从业人员,作为公司的管理者,必须树立正确的管理理念,平衡好业务和合规的关系。

阳光人寿平顶山中心支公司总经理李强说,本次合规警示教育意在提醒广大干部员工守住合规底线,提高合规意识,以确保公司健康、合规发展。

市道路交通事故快处快赔工作培训会举行

□记者 丁进阳

本报讯 10月22日,平顶山市道路交通事故快处快赔工作培训会在市区昆仑雅居酒店举办,旨在贯彻落实公安部交管局二十项“放管服”措施,推动交通事故快

处快赔工作再上新台阶。

河南省快处快赔管委会成员郭秋豪、孙铭哲两位老师进行授课,就快处快赔职能建设和工作流程进行了讲解。平顶山市快处快赔管委会、市事故预防和处理大队、市保险行业协会、全市各保

险公司等相关部门人员参加。本次培训会围绕道路交通事故快处快赔工作开展座谈,就服务工作开展及有关注意事项进行深入交流。

市保险行业协会有关负责人说,此次培训对提高我市机动车道路交通事故处理效率,加强警保合

作机制建设、持续优化理赔工作流程、提升事故处理服务能力具有重大意义。该协会将秉承规范、便民、高效、安全的原则,不断强化道路交通事故快处快赔的宣传和保障工作,推动我市道路交通事故快处快赔工作顺利实施。