

# 科技特派员周璞：养殖户的贴心人

□本报记者 燕亚男 文/图

自1993年参加工作以来，无论风霜雨雪，他都坚持深入基层乡镇、养殖场户，尽心尽力为基层畜牧业发展排忧解难，他是养殖户心中的贴心人。

他就是周璞，舞钢市畜产品质量检测中心主任，曾获得河南省优秀科技特派员、平顶山市五一劳动奖章、全市畜牧系统先进工作者、平顶山市技术能手等荣誉称号。2016年10月，他作为平顶山市扶贫科技特派员，被派到舞钢市尚店镇王庄村、杨庄乡邵林村、武功乡刁沟村开展科技服务。

## 村村跑 为养殖户解忧

10月9日，周璞驱车来到舞钢市尚店镇王庄村贫困户郭留柱的家中，远远地就看到郭留柱站在路边。本来准备去放羊的郭留柱得知周璞要来，就站在羊圈前的路边一直等着。看到周璞的车，他开心地迎了上来。

停好车，周璞拎着随身携带的兽用工具，走进羊圈对羊进行诊断。随后从车后备厢里拿出一袋药递给郭留柱，并一一交代这些药如何使用。

“这是兽用温度计，这是消毒的药，这是治拉肚子的，还有青霉素……”

“有几只羊这几天有点拉肚子，我昨天刚给他打过电话，他今天就带药来了。这几年里，羊有病治疗用的兽药都是他免费给我的。对我很照顾，无论啥时候打电话他都接，从来没有烦过，我可感谢他。”今年66岁的郭留柱感激地说。

随后，周璞带着药来到贫困户陈留成的牛棚，陈留成正在给牛喂饲料。围着牛棚转了一圈，周璞看到有几头牛很瘦，但是肚子特别大，有点消化不良，就让陈留成给牛喂点健脾丸和山楂片。

陈留成说：“以前村里没有技术员，养牛



周璞（右）给陈留成讲解兽药的使用方法

都是自己摸索，牛生病了，需要跑到兽医站，哪像现在这么方便，遇到问题一打电话周老师就来了，还免费给我送药。”

## 手把手 传授养殖户技术

从陈留成的养牛基地出来，周璞又来到王庄村贯沟自然村附近，把车停到路边，沿着一条崎岖不平的土路往贫困户王广军家的养鹅基地走去。这段路，车根本开不进去，下雨天要穿着胶鞋才能走过去。

基地里，一大群白鹅在河道里饮水嬉戏。“咱不会养鹅，多亏了周老师，否则我们心里也没底儿。”王广军的妻子师巧玲说。

刚开始养鹅时，王广军家买了1000多只鹅苗，短短两天死了近200只。着急上火的他给周璞打电话，周璞立即赶到现场，详细询问鹅苗的饲养情况。经过仔细检查，周璞发现鹅有拉稀甩头现象，他又请检测中心的专家到基地对病鹅进行解剖诊断，确诊为大肠杆菌和鹅瘟合并感染。找到病因后，周璞立刻配药，对鹅苗进行药物注射治疗。

“我那时候不会打针，1000多只鹅苗周老师用了3个多小时才注射完毕，当时他衣服都湿透了，鹅苗病情得到了有效控制。后来，周老师经常来我家，讲一些养

殖或繁育方面的知识，还手把手教我给鹅打疫苗，我现在也算是半个‘养鹅专家’了。”师巧玲说。

周璞准备离开时，正好碰到外出归来的王广军。王广军大步上前热情地拉着周璞的手，非要让他再多留会儿说说话。王广军说：“周老师特别热情，我是打心底里感谢他。”

## 心连心 致力科技扶贫服务

为了扶贫，周璞不知道跑了多少路，接打了多少个电话，自费购买了多少兽药。他率先推行科技服务卡服务，发放服务卡1000多张、各类技术资料2000多份，方便为贫困户提供各种及时的服务。“只要群众有需要，我随时随到，手机24小时开机。”

有周璞的技术“支撑”，近年来，王庄村和邵林村养羊户不断增加，老养殖户的养殖数量也不断扩大。现在全村的牛、羊总存栏量比原来扩大一倍，老养殖户的经济效益大幅提升，原来村里“光见养殖，不见挣钱”的现象不存在了，不少贫困户通过养殖脱贫致富。

“授人以鱼不如授人以渔。科技特派员不能只是当技术顾问，更需要带出当地的‘土专家’‘土秀才’，让群众也成为科技员。”周璞根据贫困户的不同情况，有针对性地开展集中技术培训，采用“一带一、一带多”的方式培育农村技术明白人和乡土人才。

河南天成鸽业有限公司是舞钢市的农业龙头企业，也是周璞的服务对象。他和该公司技术人员一起为贫困户传授技术，带领贫困户发展养鸽业，打造了“公司+示范基地+农户”的模式，成为舞钢市科技扶贫的模范。

“我们技术人员走到群众家里去指导，解决群众最急、最难的问题，感觉自己很有用武之地，也很开心。”周璞说。

## 王德民：

# 种植高端水果 打造“绿色银行”

□本报记者 胡耀华 文/图

10月13日上午，秋高气爽。鲁山县灤河乡邓西村一家猕猴桃和车厘子桃园内，53岁的王德民与来自山西省的5名果树修剪师傅以及村民王和义等人，有的给果树剪枝、有的施肥、有的割草，个个忙得不亦乐乎。修剪师傅是王德民出资聘请的，果园也是他一手打造的，面积100亩，其中仅猕猴桃一项今年就收入5万多元。

## 外出考察发现商机

王德民是灤河乡邓西村一名普通村民，初中上完就回家务农，并在父母的帮助下在街上开办了一家中药材购销店。1995年，随着药材市场效益下滑，王德民改行种起了黄贝木耳。

种植黄贝木耳很累，经常起早贪黑，王德民不怕辛苦，终于赚到了人生的第一桶金。但随着种植户越来越多，黄贝木耳价格大跌，王德民又做起了雨搭生意。时间不长，加工雨搭的生意也越来越萧条，王德民便改行做起了玻璃画。“刚做玻璃画时确实赚钱，每天购画的人排成长队。”王德民说，做了不到5年，效益再次出现危机。后来王德民见出外务工的人很多，又做起了丝绵批发，结果没多久又生意滑坡，只好关门歇业。

多次更换生意后，王德民深深体会到了经商的不易，同时，如何打造一个稳定产业，让村民跟着一起有钱挣，也成了他最大



王德民手捧自家种植的红心猕猴桃，满脸笑容

的梦想。

2016年，王德民外出考察发现，南阳市西峡县一家科技公司培育的中华红心猕猴桃和车厘子樱桃以及阳光玫瑰葡萄有很好的发展空间，便打算种植。但这些水果产量低、售价高，属于高端水果，家人担心销售问题，都极力反对。

“为这事我自己又出去考察了几天，感觉市场行情不错。”王德民说，阳光玫瑰早几年市场上就有，本地也有人种植，经再三

考虑，他决定种植中华红心猕猴桃和车厘子樱桃。在他看来，种植水果一次种植常年收益，而且现在人们生活提高了，吃喝讲究了，不差钱的人越来越多，这两种水果在当地少有种植，物以稀为贵，一定能卖出好价钱。

就这样，说干就干，2016年底，王德民一次性流转土地100亩，种上80亩车厘子樱桃树苗，20亩中华红心猕猴桃，并注册成立了鲁山县建宇种植农民专业合作社，打造属于

自己的“绿色银行”。

## 政府助力信心倍增

“在这里干一天活儿挣60至100元，也不累，还能照顾家。”正在果园忙着施肥的邓西村村民王和义和姚邓平说，目前果园有十几名工人。

王德民坚信，只有产出好的果品，才会有更好的销售门路。他聘请果树专家帮助打理，还专门买来农家肥，按照科学配比的方法对果园进行施肥。在他的不懈努力下，去年部分猕猴桃就挂果了。因数量少，他没有拿去卖，全部送人品尝，猕猴桃口感很好，深受好评。今年猕猴桃产量达到3000多公斤，售价20元一公斤，没几天便被抢购一空。

“今年苗子小，明年猕猴桃产量会更高，车厘子樱桃明年也将大量上市。”望着眼前的果园，王德民充满了希望。

“他种的猕猴桃确实好吃，个头儿也大，俺今年去他园里买了两次。”灤河乡邓西村一名村民说，现在很多人都富起来了，只要产品好，农村人也愿意花钱消费。

由于果园经常用工，王德民的合作社成了村上带贫企业，并受到了政府的帮助。前不久，灤河乡政府帮助协调资金110万元，给王德民建设了一座占地15亩的连体大棚，让种植的部分车厘子樱桃和猕猴桃明年提前上市，王德民的干劲儿更足了。

“他头脑聪明，踏实能干，在脱贫致富的道路上为不少村民作出了典范。”昨天上午，灤河乡政府工作人员刘志远说。