

# 发展集体经济 促进村民增收

□本报记者 王辉 文/图

叶县田庄乡东李村地处平原,土地肥沃,该村种植的1000多亩青贮玉米喜获丰收。9月24日上午,走进东李村一片青贮玉米田,司机王占辉驾驶一台大型收割机正在收割玉米,伴随着机器轰鸣声,收割机将一棵棵玉米秆连同玉米穗“收入怀中”打碎,然后“喷吐”到与其比肩而行的一辆卡车上。与此同时,在东李村的蔬菜大棚里,村民李梅兰等人正在打理辣椒苗,还有几个村民正在村委会大院里忙着将红薯分拣装箱,东李村内外呈现一片秋收繁忙景象。

## 土地流转集体 村民打工

今年66岁的李梅兰一家六口人,老伴儿李结实身体不太结实,干不成活儿,儿子儿媳各有各的工作,两个孙女正在上学。两年前,李梅兰家的三亩多土地全部流转至东李村股份经济合作社,一亩地一年可收1000块钱租金。这样,李梅兰一家人不用耕种,三亩多地的收益比土地流转以前还多。

另外,土地流转后,李梅兰还抽空到合作社的菜地里干一些力所能及的农活儿。她说:“在菜地里干一天活儿给50块钱,一般干一个月到三个月,村里给俺结一回账。”

当天上午,正在东李村股份经济合作社蔬菜大棚里干活儿的李秀花说,她家11口人,向合作社流转了5亩多地,儿子儿媳在外打工,她一有空就来到蔬菜大棚里干活儿,一个月干20多天活儿,能拿到1000多块钱。

东李村驻村第一书记田宇说,东李村一共有486户、1866人。2018年5月,东李村成立股份经济合作社。随后,村民将1500亩地



东李村司机王占辉驾驶收割机在收割青贮玉米

流转至合作社,集中种植青贮玉米、红薯及时令蔬菜,自愿参与流转土地的村民可选择保底分红(一亩地保底租金800元,另外参与合作社年底分红),也可选择一亩地收租金1000元。村民与合作社签有土地流转合同,合同到期双方可以续签,否则,村民可收回流转土地自己耕种。一年四季合作社的农田需要耕作,村民可以自愿参加劳动。届时,合作社向参加劳动的村民按天支付50-100元不等的劳动报酬。

东李村党支部书记李富青说,东李村成立股份经济合作社以后,每年收入的35%用作合作社的发展基金,5%作为村里教育孝善基金,其余的按一亩地一股年底分红,或者一亩地支付1000元租金。

## 发展集体经济 势在必行

随行的叶县田庄乡党委副书记王涛说,现在一部分农村青壮年劳力外出务工

后,无暇返乡耕种自己的责任田,而留在家里的老人则无力耕种土地,还有一部分年轻人不愿意与土地打交道,总想摆脱土地的束缚,到城市谋求发展。因此,农村适度进行土地规模化、集中化种植经营是必由之路。

东李村成立股份经济合作社,流转村里大量土地进行规模化种植经营,大力发展集体经济已经初见成效。例如,合作社对村民流转的土地进行规模化种植后,针对粮食收购大户搞定单农业专项种植,从而提高了粮食作物的收购价格。在购买农资化肥方面,可以享受厂家出厂价格,还能从厂家直接定制农用资料,降低成本。在收割庄稼时,采用大型收割机连片集中收割,降低了收割成本等。这样算来,东李村在土地流转后平均一亩地比流转前节约投入大约300块钱,在发展高效种植农业方面平均一亩地比过去可多收入600多元。最重要的是,东李村成立股份经济合作社以后,将一部分青壮年劳力从土地上解放出来,转移到其他行业发挥自身价值,解除了他们的后顾之忧,也使一部分具有劳动能力的农村妇女多了一个挣钱门路。

此外,东李村还建有一座村集体经济标准化厂房,2018年8月,一家生产电子元件的工贸公司落户这里。此后,该公司每年向东李村分红100000元现金,并且帮扶该村丁绍周等6个贫困户每户每月100块钱,目前,东李村已经有两户贫困户脱贫。如今的东李村村民除了流转土地后每年应得的租金或保底分红以外,可以在本村合作社农田里参加劳动挣钱,也可以在村集体经济标准化厂房务工挣钱,还可以外出打工、做生意增加收入,从而使自己的生活越过越红火。

# 杨宗昌:月季花开金银来

□本报记者 孙书贤 文/图

9月28日上午,在郟县安良镇水泉村南的月季种植基地里,粉扇、月扇、口红、金奖章等20多个品种的月季花竞相开放,美不胜收。

今年54岁的花工杨宗昌陶醉在这怡人的花香里,嘴里哼着小曲。“老杨,把仙蓉月季给俺再送300株吧!”一阵手机铃声响起,宝丰的一位老客户下了订单。“好的,下午保证送到!”杨宗昌爽快地答应着。

## 从贩花盆到卖花

杨宗昌是安良镇水泉村致富带头人,他在1990年就发挥优势,拉着邻居一起从附近塔林坡花盆厂批发花盆,然后租车运到浙江的金华、义乌等地出售。他们跑一趟需要半个月左右,每人可赚1500多元。

卖花盆虽然季节性很强,但一个春季下来就可获得上万元的收入。在他的带动下,村里5名村民也跟着干了起来。

有了资金积累后,头脑灵活的杨宗昌在1998年转行做起了经营花卉的生意。他带领几名村民从福建省漳州市批发仙客来、瑞香、铁树等十多种花卉,销售到杭州、苏州等地。“记得头一趟去苏州卖花,批发不到一块钱的花,一株就可卖到5至10元的高价,一箱300多株的花不到一个小时就卖光了。”杨宗昌说。



杨宗昌在月季种植基地里赏花

尝到卖花甜头后,杨宗昌就常年做起了花卉经营生意。

可是,卖花也有一定的风险。2000年春,杨宗昌刚进了一车仙客来,就遇到了连阴雨天气。十多天下来,由于租的房子通风不

好,价值20000多元的仙客来全部坏掉了。

从此,杨宗昌格外注意天气变化,一旦天气不好,他宁可给自己放假,也绝不冒险进货。

在花卉市场摸爬滚打多年,杨宗昌的

家发生了翻天覆地的变化,楼房装修得漂亮、时尚,庭院里鸟语花香,现代化家电齐全,小轿车在十多年前就有了。在他的带动下,村里多名村民也通过卖花走上了富裕之路。

## 月季花开金银来

2016年,杨宗昌再次转行,在家门口租地30亩,引进月扇、仙蓉等20多个月季品种进行种植。

为了管理好月季,杨宗昌抽时间看书,上网自学月季管理技术。他在秋后对月季进行育苗、嫁接,到次年春季出售。种植的月季销售到附近县城和乡镇村庄,年收入15万元以上。

在月季种植基地,杨宗昌雇用了十多名村民,平时至少有3人在月季种植基地里做管理。村民张花荣当年在月季种植基地务工,每月有1500元的收入。

杨宗昌还帮助村民刘梅种植了5亩月季,并毫无保留地教她嫁接、修剪技术,帮她开拓市场,让她每年收入3万多元。“在宗昌的帮助下,我家发生了大变化,他可真是个大好人啊!”刘梅说。去年10月,杨宗昌又帮助杨世昌种植了2亩月季。今年以来,杨世昌就实现增收3000多元。

“从卖花盆到卖花卉,再到种植花卉,每一步杨宗昌都不忘帮助别人一起致富,是一名实实在在的致富带头人,是安良镇创业致富的榜样!”安良镇镇长石臣伟说。