

张平洋：葡萄串催开幸福花



张平洋(右)在葡萄园内与种植户探讨葡萄修剪技术

□本报记者 胡耀华 文/图

“根据往年修剪情况不难看出,如果疏剪和缩剪时不留一定长度的残桩,容易造成枝蔓腐烂……”9月22日,在鲁山县辛集乡小河李村一葡萄园内,70岁的张平洋与该乡三街村的宋伟民交流葡萄种植和管理情况。

张平洋家住辛集乡张庄村,因为有丰富的葡萄管理经验,成为当地的“土专家”和“田秀才”,谁家遇上葡萄种植的难题,他都去解疑释惑,有时还免费举办培训班。正因如此,他先后被相关部门选拔为省、市科技特派员。

从无到有尝遍酸甜

时下的辛集乡张庄村,葡萄园一个挨着一个,到葡萄成熟时,来收购葡萄的车经常排得前不见头后不见尾。而在30多年前,张庄村只是个普通村庄,地里只有庄稼没有葡萄。1985年,张庄村的张欣、赵建坡等4户农民种起了葡萄。张平洋见葡萄长势不错,1986年也学着种了两亩。也是在自家的果园里,张平洋第一次尝到了葡萄的味道。

“那时候一亩地能产葡萄3000公斤,一公斤能卖1元钱。”张平洋回忆,当时小

麦4角钱一公斤,如此一算,种葡萄比种庄稼强得多,于是村民纷纷效仿。

不过让大家想不到的是,葡萄种植第一年还行,第二年就出现了落果和腐烂等问题。直到这时,张平洋等人才意识到种葡萄并不是一件容易的事。

为解决葡萄种植的难题,张平洋先后去郑州、石家庄、南京等地找专家学习,最终攻克难关,掌握了葡萄腐烂病的防治方法。

想法打造葡萄产业

1993年,张平洋担任村党支部书记。当时,张庄村的葡萄种植已发展到80多亩。然而规模扩大了,销售又成了难题,而且还有葡萄品种单一,很难迎合消费者口味的问题。

为解决销售难,张平洋印了500份销售广告,与村委会主任一起到襄阳、荆门、张家界等地推广。同时又牵头成立了辛集乡葡萄种植协会,注册了“华豫仙缘”葡萄商标,并引进巨峰、夏黑、京亚等优质品种。

“起初主要是技术上不过硬,没套袋儿,也不知道疏果,一心想着产量,忽视了质量。”张平洋说,后经反复学习,他开始施有机肥,套袋种植,打造无公害产品。这样种出的葡萄口感好,品相好,一到成熟时,客商纷至沓来。种植户越来越多,种植面积也越来越大。

张平洋带领村民种葡萄的做法得到了辛集乡政府的肯定。2008年,在辛集乡政府的帮助下,辛集乡葡萄产业党支部成立,张平洋担任党支部书记,从此,他为果农服务的劲头更大了。张平洋经常带着一块儿小黑板,深入田间地头开展技术培训,谁家种葡

萄遇到难题,他都有求必应。到2010年,张庄村的地几乎都种上了葡萄。

扩大规模抱团种

有了种植技术,又有了销售渠道,等于有了稳定收入。自己村的地种完了,张平洋决定抱团向外发展。

2011年春,张平洋发动张国安、郭秋生等十几人来到距家两公里处的小河李村,一次性租地500亩,仅张平洋家就租地30亩,开始大量种植葡萄。由此带动,不仅小河李村,辛集乡其他28个村也都种上了葡萄,种植面积达1.5万亩。

种葡萄的人多了,村上的闲散人员少了。“原来经常没事干,现在到葡萄园打工,一天60元,不出家门就有钱挣。”正在葡萄园施肥的一名村民说。

2016年,随着效益逐年增长,辛集乡葡萄产业党支部升格为葡萄产业党总支,下辖张庄片、三街片、河扒片3个党支部,并下设技术服务、产品销售、物资供应、产品安全、新品种引进试种、品牌申报等6个党小组,共88名党员,张平洋任党总支书记,同时采取“党建引领+协会+合作社+农户贫困户”的模式,带领村民搞好葡萄种植。

“河南省优秀共产党员”“河南省农民致富能手”“河南省科技致富带头人”“河南省科普先进工作者”“出彩河南人之首届最美退役军人”……连年来,因为带领大家种葡萄共同致富,张平洋也获得了不少荣誉。

“现在我们完全是标准化种植,数字化管理、优质高效栽培。”张平洋说,现在葡萄质量有保证,很受欢迎。

张丙奎：丘陵地栽下“摇钱树”

□本报记者 孙书贤 文/图

9月23日上午,在郟县茨芭镇板张村北的果园里,56岁的张丙奎正带领几十名工人采摘软籽石榴和核桃。

两辆三轮车往返于果园和村子之间,把装筐的软籽石榴和核桃卸在一片空旷的地方。一台去壳机正在高速运转,几名村民把一筐筐青皮核桃倒入去壳机,去皮后的核桃则摊在场地上晾晒。

返乡开办绿色银行

1985年,高中毕业的张丙奎经人介绍,跟着汝州的一位木匠师傅学习木工。在学徒期间,他吃苦耐劳,脏活累活抢着干,加之又勤奋好学,深受师傅的赏识,师傅毫无保留地向他传授木工技术。经过两年的学习,聪明勤奋的张丙奎可以出师了。

张丙奎惜别恩师,回到家里另立门户,聘请了6名木匠师傅和他一起创业,专门制作家具、农具。那时候制作家具在农村非常吃香,每天都有干不完的订单。看着生意红火,他又招了6名学徒工。“一年下来,除去成本和给伙计们发工资,还有两三万元的盈利。”张丙奎对当时的收入颇为满意。

2007年,看到农村家具市场日益萎缩,头脑灵活的张丙奎果断转行,投资买了一台挖掘机,开始承包小工程,年收入达到10万元以上。

尽管干工程收入高了,但张丙奎在外边应酬的开支也大了,加之工程施工后欠

款严重,让他很苦恼。3年后,张丙奎卖掉挖掘机,决定回到家里发展绿色经济。

丘陵地栽下摇钱树

说干就干,2010年,张丙奎以每亩300元的租金承包了60亩丘陵地,先期栽下30多亩核桃树。

在种核桃树的时候,为了提高地的肥力,给核桃树增加营养,张丙奎租来挖掘机,在地里开沟后铺上一层牛粪,再封土踏实,然后才挖坑栽树、浇水。

为了提高核桃品质和产量,他从新疆买来优质薄皮核桃果芽,对核桃树进行嫁接改良。

为了学习核桃种植管理技术,张丙奎参加了河南农业大学园林系的培训班,学习掌握了核桃嫁接、修剪、病虫害防治等技术。经过精心管理,2014年,核桃树进入盛果期,亩产薄皮核桃干果600斤。由于他种的核桃皮薄、味香,不出家门就被抢购一空,一季下来收入10多万元。

2015年,张丙奎又投资引进种植了20多亩软籽石榴。他采用绿色生态种植模式,给石榴树施农家肥。经过3年的悉心管理,软籽石榴开始挂果,一季下来又增收10万元以上。

带动乡亲一起致富

张丙奎在发展绿色经济致富的同时,安排了村里的10多个困难户就业,每人年收入都在两万元以上。到了采摘季节,每



张丙奎在果园里采摘软籽石榴

天就用工40多人,在这里务工每人每天有60元的收入。

一人富了不算富,满园花开才是春。2015年,茨芭镇王张村的张亨、庞庄村的丁丙朝在张丙奎的帮助下种植了18亩核桃,张丙奎主动上门对他们进行技术指导,解决遇到的难题。去年核桃收获后,张亨、丁丙朝实现每亩3000多元的收入。

“丙奎为人亲切随和,热心助人,无私传授果树种植技术,没有他,就不会有我的

今天!”张亨激动地说。

近年来,在张丙奎的帮助下,仅茨芭镇就有20多家农户发展核桃种植。同时,他还辐射带动了堂街、安良、白庙、王集等多个乡镇的近百名村民种植核桃致富,总种植面积达500多亩。

“张丙奎在丘陵地上种植果园,等于开办了一家绿色银行,带动不少村民致富,他的经验和精神值得推广学习!”茨芭镇镇长王红彬说。