

## 出彩鹰城 圆梦小康

## 张延辉：种下小菜心 收获大希望



张延辉在地里查看菜心长势

□本报记者 杨元琪 文/图

“兄弟，来这儿习惯不？有啥需要跟我说。”9月17日上午，在鲁山县马楼乡贾集村的乡间小道上，张延辉遇到了正要去地里的贵州籍农技员陈亮亮，两人一边聊一边向地里走去。

放眼望去，200多亩地被分割成15大块，每块地种的广州菜心都处于不同的生长期，有的刚刚播种，有的已出苗，有的正在采摘，通过这种轮播的方式，一年四季都有新鲜蔬

菜送上老百姓的餐桌。

## “小兵娃”有大志向

“我觉得人这一辈子要干出来点儿名堂，这就是我的初心。”1980年11月，张延辉出生于马楼乡薛寨村，初中毕业后，他于1998年参军入伍，在武警天津总队服役。5年军旅时光，他刻苦训练，各项成绩名列前茅，不仅入了党，还多次立功受奖。“看着大学生们的生活，我真是羡慕不得了。”张延辉说，服役期间，他长期在南开大学周边执勤，“人生没

有后悔药，从现在开始就不晚”。服役期间，他利用业余时间复习功课，拿到了天津职业大学市场营销学的专科文凭。

2005年12月，张延辉复员后被安置在天津工作，先后在天津物资贸易学校、天津海运职业学院担任辅导员。拥有了正式编制，端到了铁饭碗，张延辉并没有安于现状。“我那时候一个月能拿5000多块钱，但我不想重复这样的生活。”2009年初，张延辉辞掉了辅导员的工作，返乡创业。

## 返乡创业多磨难

在大城市闯荡了11年，突然回到老家，这让张延辉的父母一时难以接受。“那时老人不理解，不让我进门。所以我必须得干点事。”张延辉返乡后，先当了几个月临时工，其间与在赵村镇修建温泉度假酒店的江苏籍工程队负责人刘国华结下了深厚的友情。张延辉在刘国华的建议下，贷款9万元，开始做建材生意。2010年初，张延辉在县城建材市场租了一家门店，当年4月儿子出生。

2011年9月，张延辉听人介绍，又跑到云南昆明，在当地两所大学里开起了奶茶店。靠着诚信经营的理念，张延辉的奶茶店日渐红火起来，他赚到了第一桶金。后来，在张延辉的带动下，先后83户350人走出小山村，到大城市里开设奶茶店，并站稳了脚跟。“延辉从当初卖奶茶，到现在搞特色农业，带动一大批人干事创业，是俺们村年轻人的榜样。”薛寨村党支部书记王定说。

“俺村的事你得放心上。”梁冰是移动通信鲁山分公司派驻马楼乡丁庄村的驻村工

作队队长，在张延辉办公室里，他不停地催。“我们准备搞食用菌种植，他有经验。”梁冰说，周边不少村庄都在张延辉带领下搞起了特色农业，他们也不能落后。

## 扎根农村致富扶贫

“农村是我的根，站在老家的地上，有种脚踏实地的感觉。”2015年10月，张延辉又回到了老家，经过考察和调研，决定投身于农业产业化项目。当年，他在张官营镇坡寺村流转土地300亩种植大葱，其中有62亩是贫困户的土地，还吸纳13名贫困户务工。2016年10月，他注册成立平顶山天健农业有限公司，公司位于马楼乡贾集村，共流转7个村庄的1500亩土地，种植广州菜心、芥蓝、上海青、赤菜等优质蔬菜品种，实现年产蔬菜1万吨，产品直供广东、香港等地，年经济效益达5000万元。

“村里知道我会开车，厂子刚建起来，我就来了。”46岁的孙小春曾是建档立卡贫困户，妻子因病丧失部分劳动能力，家里还有两个未成年的儿子。2016年11月，他被村里推荐到天健公司当运输车司机，每月工资2700元。如今，公司提供了300多个就业岗位，其中60多人都是曾经的贫困户。

去年，张延辉荣获我市首届“最美退役军人”荣誉称号。上个月，河南省退役军人创新创业大赛颁奖仪式在郑州举行，张延辉在现代农业类评选中脱颖而出，荣获二等奖。

“干事创业不是我一个人的事，无论是朋友还是乡亲们，都给了我很大的动力和支持。”张延辉说，弓已拉开，箭在弦上，在通往康庄大道的路上，他和乡亲们将勇往直前。

## 崔鹏凯：从“退伍老兵”到“葫芦大王”

□本报记者 巫鹏 通讯员 王向丽

9月17日，初秋时节，在位于宝丰县闹店镇西杨庄村的鑫垚葫芦种植基地里，一排排棚架挂满了形态各异、大大小小的葫芦，微风吹过，仿佛一群顽皮的葫芦娃在荡秋千，煞是可爱。

在葫芦种植基地，时常会看到一个身穿迷彩服忙碌的身影，他就是鑫垚葫芦种植基地的创办人崔鹏凯。穿上军装，他是保家卫国的战士，把最美的青春献给了国防事业；脱下军装，他依然不忘初心，成为退役军人创业的领头雁。近年来，崔鹏凯更是积极承担起社会责任，帮助贫困户脱贫增收、为退役军人解决就业难题，彰显了企业家的社会责任。

## 积极创业 小葫芦做出大文章

现年41岁的崔鹏凯是中共党员、退役军人。2006年，崔鹏凯从部队退役回到家乡，最初两年卖过菜、打过工，崔鹏凯一直找不到自己的方向。

近年来，随着国家对环保和绿化的重视，城市和农村对园林苗木需求旺盛。看到商机的崔鹏凯于2013年回到家乡，在闹店镇香山脚下的西杨庄村流转了1100亩地，创立了自己的苗木基地。经过一番调研，崔鹏凯将目光锁定在了葫芦上。

随后，崔鹏凯多次跑到山东聊城、陕西西安等地学习葫芦种植技术。2016年初，崔鹏凯在栽培园林苗木的同时，试种了少量葫芦。当年10月，葫芦成熟后，为考察市场，崔鹏凯特意挑选了24个品相较好的葫芦拿到市区售卖。结果不到半天全部卖光。

“一个葫芦便宜的卖150元，贵的卖了300元。”崔鹏凯说，有了前期的种植经验和良好的市场前景，扩大葫芦种植也就顺理成章。2017年初，崔鹏凯将葫芦种植面积扩大到100亩左右，并根据家乡的气候特征和土壤成分，选种了大亚湾葫芦、油锤子、鹤首、苹果等十几个品种的葫芦。同时创办了鑫垚葫芦种植基地。为增加葫芦的附加值，他依托闹店镇香山观音文化和福祿（葫芦的谐音）文化，把葫芦去皮再经过烙画、鎏金、彩绘等传统工艺，使葫芦的市场价达到了1000元左右。崔鹏凯种植、加工的葫芦除一部分留作展览用之外，其余的都被抢购一空，仅葫芦园一项每年可获利50余万元。

近两年来，崔鹏凯依托闹店镇发展南部乡村旅游的规划，将传统葫芦文化与乡村旅游融合在一起，通过开展葫芦种植认养、采摘、葫芦手工艺制作体验为主题的特色乡村文化旅游项目及举办“福祿文化节”等，为闹店乃至宝丰的乡村旅游发展增添了新色彩。

## 助力脱贫 积极践行社会责任

“小葫芦大爱心”，在创业的同时，崔鹏凯也不忘困难群众。2018年，在宝丰县开展的“万商扶万家”活动中，崔鹏凯购置牛仔裤300余条，发放给西杨庄村的困难群众。

从2018年开始，崔鹏凯对有劳动能力的贫困户开辟了绿色就业通道，吸纳15名贫困户参与葫芦基地内除草、浇灌、棚架搭建、葫芦晾晒及去皮等日常工作，每人每月发放不低于1200元的工资，并为他们购买了人身保险。针对无劳动能力的贫困户，崔鹏凯还开辟爱心帮扶通道。



崔鹏凯展示他的葫芦 巫鹏摄

“俺在家门口做一些葫芦去皮和看护类的活儿，活儿不累每月收入1200元，还不耽误照顾家。”该镇靳李村贫困户卢兰感激地说。

## 帮扶战友 彰显军人担当

“在役为国尽忠，退役为党分忧”这是退役军人的人生格言。崔鹏凯是这样说的，也是这样做的。

为使像自己一样的退役军人找到就业岗位和创业项目，从2018年开始，崔鹏凯主动为退役军人提供葫芦种植、加工技能培训和

就业帮扶服务，通过免押金、免预付款的合作模式，鼓励他们积极“触网”，开展线上葫芦销售。

崔鹏凯为退役军人提供土地，并免费提供葫芦种苗、技术培训及灌溉设施，葫芦采摘后根据所签订的采购协议，该基地统一现金回收；为退役士兵提供就业岗位，并严格按照劳动法签订用工合同、享受福利待遇。目前，该企业已安置8名退役军人就业。

“我是一名退伍老兵，自己创业成功了，更有义务有责任帮助自己的战友就业创业。”崔鹏凯说。