

鲁山上竹园寺：陌上蒲公英 敲开致富门

□本报记者 杨元琪 文/图

9月14日下午，在鲁山县瓦屋镇上竹园寺村的山岗上向下俯瞰，山岗间是片片草坪般的绿地，犹如早春的麦田。沿着崎岖的山路走下去才发现，原来是满地的蒲公英郁郁葱葱。两位年过半百的村妇一边做活儿，一边唠家常。

“早两年这片都是荒地，你看现在，这绿油油的‘黄黄苗’，脱贫致富都靠它了。”“是哩，孩子们都出去了，咱五十多的人了还能找到活儿干，放在以前真是不敢想。”蒲公英田间，雷爱琴、闫淑芳正在整理蒲公英苗，她俩曾经都是贫困户，现在是蒲公英茶厂的工人，两年前已经脱贫。

“黄黄苗”摆上高档茶台

温杯、醒茶、冲泡、闻香、品鉴……9月14日上午，在鲁山县南环路西段扶贫产业推广展销中心，31岁的雷德华展示了一番茶艺，他冲泡的不是毛尖，也不是铁观音，而是山沟沟里漫山遍野的“黄黄苗”，学名蒲公英。

“真没想到，小时候家里老人熬的去火茶也能做成产业，真是物尽其用。我得给郑州的朋友捎去两提尝尝。”顾客陈建凯端起茶杯一饮而尽，对蒲公英茶赞不绝口。临行前，他花256元购买了两提礼品装的蒲公英茶。如今，在鲁山县扶贫产业推广展销中心里，像陈建凯这样的客人每天络绎不绝，蒲公英茶每隔两三天都要补货。把小小的蒲公英做成了大大的产业，这事还要从3年前说起。

上竹园寺村地处鲁山县西北深山区，原本是个典型的村集体经济空壳村。2017年8月，上海海关财务处处长王籍被选派到上竹园寺村担任驻村第一书记。当时上竹园寺村有2048人，其中建档立卡贫困户149户，贫困人口529人，贫困发生率25.8%。“既



雷爱琴(左)、闫淑芳在蒲公英田里整理蒲公英苗

然来了，就要给乡亲们办点实事。授人以鱼不如授人以渔，必须打开思路，打下扎实的产业底子，培养致富带头人队伍，才能巩固脱贫成果。”上任伊始，王籍就在村里开展民情大走访，发现当地村民有饮用蒲公英茶的习惯。之后偶然的一天，王籍遇见了返乡探亲的雷德华，得知他毕业于信阳农林学院，专业是食品加工方向，在外打工漂泊多年，想返乡创业做出些名堂。两人一拍即合，商量着把漫山遍野的蒲公英做成产业。

说干就干，雷德华辞去了外地的的工作，在王籍和当地政府的帮助下，凭借专业知识和一股闯劲，在上竹园寺村流转100多亩土地，购买设备，于2018年4月建起厂房，成立

了河南绿源中杏农业科技有限公司。当年5月工厂投产，主要生产蒲公英茶叶。经过两年多的发展，工厂目前年产蒲公英茶叶约3万公斤。后来经上海海关牵线搭桥，上竹园寺村的蒲公英茶叶还销往上海、江浙等地。土里土气的“黄黄苗”摆上了沿海发达城市的高档茶台。从此，上竹园寺村有了一张美名远扬的名片。

守着家门摘掉“穷帽子”

“俺们村处于深山区，人多地少，想要脱贫，真不是容易事。”2018年11月，上竹园寺村全村实现了脱贫摘帽。时至今日，村党支部书记雷战河说起这件事，仍是感慨万分。

走进绿源中杏农业科技有限公司，阵阵炒茶的清香扑面而来。52岁的张淑星守在全自动燃气炒茶机前，目不转睛地盯着温度计。“炒茶要控制在260℃上下，杀青时的温度更高，要保持在340℃以上。”张淑星从茶厂成立时就来上班了，孩子们已经长大成人，平时家务活儿不多，如今每个月有2500多元的收入。

“原来干完家务活儿就坐在村口唠嗑，现在姐妹们都有事干，不比爷们儿挣得少。”55岁的马麦快言快语，她身穿白大褂，头戴防尘帽在晾茶，一丝一丝的蒲公英苗从她手中滑落，渐渐铺满整张晒网。郭新芳立刻端起晒网，送进烘干机内，两人配合十分默契。“我家老大孩子出嫁了，老二上了大学，老三和老四高中住校，我在家打工支应他们。”52岁的雷淑欣曾是建档立卡贫困户，丈夫去世得早，照顾四个子女的重担压在她身上。两年前，茶厂成立后，她第一个被村里推荐到厂里上班，算是“元老”，现在每个月有近3000元的收入，能够满足日常开销。如今，生产旺季的时候，茶厂要雇60多名工人，每人每天工资都在60元左右。

随着市场的拓展，公司生产的蒲公英茶叶销量大增。从去年开始，公司除了在“自留地”种蒲公英，还大量收购村民刨出的野生蒲公英，不仅带动本村村民参与到该项产业中，还辐射带动周边村民采挖、出售蒲公英，每公斤的收购价在4元左右。闯出了一条山区贫困村摆脱贫困、跨越发展的特色之路，真正实现从“输血”到“造血”的蝶变。

“这只是个开头，我们还得让更多人知道俺们上竹园寺村。”雷战河说，接下来，他们还要吸引资金，在把蒲公英产业做大做强发展的同时，发展生态观光农业。不久的将来，游客来到村里不仅能住民宿，品农家美味，还可以亲手采摘和制作蒲公英茶叶，让“人来了不想走，走了还想来”。

刘支援：阳光玫瑰让生活充满阳光

□记者 胡耀华 文/图

“来，尝尝俺这葡萄，不仅甜，还有股淡淡的香味儿。”9月13日，在鲁山县瀋河乡陈楼村东边一处葡萄园内，51岁的刘支援一边说，一边摘下葡萄让路人品尝。葡萄园内的葡萄并不多，看上去绿油油、水灵灵的，摘一颗放在嘴里，味道确实不错。

“俺这品种叫阳光玫瑰，属于葡萄中的奢侈品，今年头一次产果，现在几乎卖完了。”刘支援自豪地说。

发现新的商机，决定回家乡创业

刘支援是鲁山县瀋河乡陈楼村一名普通村民。他文化程度不高，但很聪明。1997年，随着南下创业兴起，刘支援与朋友一起到了深圳，白天给一家企业打工，晚上摆地摊赚钱。

鲁山县是全国有名的丝绸之乡，该县因此出现了一支卖绵大军，效益不错。刘支援随后也离开深圳，成了卖绵队伍中的一员。“起初确实赚钱，后来卖绵人多了，生意也就不景气了。”刘支援说，卖绵很苦，有时候还得翻山越岭。随着年龄增长，一是体力不支，二是无法照看家中父母和妻小，刘支援想回家，但回家能做什么，他心里一点谱儿也没有。

2017年，刘支援在辽宁、山东等地卖绵时发现，有种青葡萄卖价特别高，超市能卖到80元一公斤。这种葡萄叫阳光玫瑰，属于葡萄中的极品。“当时可激动，虽然老家也有不少种葡萄，但像这样的葡萄我从未见



刘支援和他种植的阳光玫瑰葡萄

过。”刘支援说，家乡有人种植各种水果，确实赚了钱。他动了心，决定返乡创业，做个不一样的农民。

打造特色果园，后悔葡萄种少了

说干就干，2018年春，刘支援流转土地50亩，开始了自己的种植梦想。

“以前只是见别人种，轮到自已栽种时，

心里还真不踏实。”刘支援说，经过再三考察，他发现特色果园有发展前景，种植阳光玫瑰的同时种植品种桃树。“有一种黄桃，不仅个大，口味儿还好，目前种植的人不多。再说葡萄和桃子都有季节，这样也能错峰管理。”就这样，刘支援一口气种了40亩黄桃树苗，种了10亩阳光玫瑰。

刘支援花钱雇工照看果园，有时候一天

需要用工20多人。“原来在家闲着没事干，出去打工年龄大没人要，在这里锄草、施肥，一天能挣60元，还不耽误照看家。”正在地里干活的贫困户杨刺和乔留柱说。

为了管理好园子，刘支援没少操心。上网查资料，求助老果农，到省农科院请教专家，功夫不负有心人，黄桃和葡萄长势良好，今年黄桃开始挂果，葡萄喜获丰收。

“桃子今年产量低，没咋卖钱，预计明年能丰收。”刘支援说，现在后悔当初种的葡萄太少，如果先种植40亩葡萄，今年肯定能赚不少钱。

带老乡奔富路，对未来信心满满

由于阳光玫瑰口感好，种植者少，刘支援的葡萄成了“香饽饽”，吸引不少人前往购买。几天前，北京一家客商在网上看到刘支援发布的售卖信息后，按每公斤16元的价格拉走了一车阳光玫瑰，他一下子收入十几万元。

“起初我们还替他捏把汗，担心不好销售，结果他的葡萄比其他品种都卖得火。”瀋河乡政府驻陈楼村脱贫攻坚工作组组长刘志远说。“我家去年也种了十几亩阳光玫瑰，预计明年能挂果。”村民刘红松说，他见刘支援的葡萄苗长势良好，就试着种了一些。

2019年，陈楼村党支部任命刘支援为陈楼村种植产业党组书记，鼓励他带动其他村民实施产业种植。“今年也算尝到了甜头，下步打算扩大种植规模，提高品质，如果有好品种，还将继续引进，争取把我们村打造成特色果园村，带动更多老乡一起致富。”谈及未来，刘支援信心满满。