

## 出彩鹰城 圆梦小康

## 郭自强：大萝卜变身“金娃娃”

□本报记者 孙书贤 文/图

昨天上午，郟县长桥镇鑫龙农副产品有限公司的恰烙面包装车车间里，黄彩军、王会娜等十多名女工穿着白大褂，戴着口罩和手套，把挂面形状的恰烙面进行包装后，再配以羊肉汤料、辣椒油、葱花、调味料包，然后装箱。“这方便型恰烙面是我们公司研发的新产品，希望缓解在外打拼的家乡人的浓浓乡愁。”该公司负责人、51岁的郭自强说。

## 萝卜成就大产业

郭自强家住郟县长桥镇郑桥村。2003年，在朋友的帮助下，他进入广州一家企业做市场开拓工作，通过6年的摸爬滚打，他积累了丰富的市场经验，也赚到了人生的第一桶金。随着国家不断加大对三农工作的投入力度，郭自强萌生了返乡创业的念头。

2009年，郭自强果断辞去高薪工作，回到家乡种植坡河萝卜。长桥镇坡河萝卜有着100多年的种植历史，以生吃脆甜生津、熟食爽口润肺著称。郭自强承包200亩土地，成立了郑桥蔬菜种植专业合作社，吸收了坡河、郑桥、坡赵等村的65户村民为社员，带领大家种植大萝卜600亩。

坡河大萝卜收获后，郭自强带领社员精心包装，成立销售队伍外出推销，并借助平顶山晚报进行宣传，使坡河萝卜很快打



郭自强在田间查看萝卜长势

开销路，5公斤一箱的萝卜卖到15元的高价，比散装萝卜高出三四倍。

为免去社员的后顾之忧，郭自强以高于市场批发价的价格统一回收社员种植的坡河萝卜，还把萝卜洗净、晾晒、腌制、包装，加工成味美价廉的黄菜对外销售。

2010年，郭自强带动周边更多村民加入郑桥蔬菜种植专业合作社，种植户辐射到闫楼、时庄、坡赵等8个行政村，合作社成员增加到200多户，种植面积扩大到1000多亩。

除了萝卜，他们还把种植的芥菜进行人工切丝、腌制、包装后投放市场，并依托当地丰富的红薯资源进行粉条加工。“坡河萝卜”“坡河黄菜”“坡河芥菜”“坡河粉条”等系列农产品，引来郑州、许昌以及安徽、湖北等地的客户“闻香”订购。

郑桥村的郭永帅说，他加入合作社后种植了5亩大萝卜，每亩比往年增收600多元。附近村民刘河鹏、郭景豪都是合作社里的种植大户，每年种植萝卜、芥菜百亩以上。

## 带动乡亲奔富路

2011年，郭自强注册成立了河南省鑫龙农副产品有限公司，实行合作社与公司联合生产，先后申请注册了坡河、坡河鑫龙、郭薯记三个农产品品牌，并进行了萝卜、芥菜的绿色食品认证和坡河萝卜的地理性标志认证。经过多年发展，坡河萝卜、芥菜常年种植面积达3000多亩。该公司开发的特色农副产品也由单纯的萝卜、芥菜丝发展到韭菜花、芝麻叶、糖蒜、萝卜干、干豆角、红薯干、黑红薯叶等多个品种。

由于蔬菜口味好、品质佳、绿色环保，郑桥蔬菜种植专业合作社先后被省市两级农业部门命名为“河南省无公害农产品产地”和“平顶山市农民专业合作社示范社”。2013年，坡河萝卜被省农业农村厅授予河南省知名农业品牌称号。

近年来，郭自强每年实现利润230余万元，吸纳农民工73人就业，其中贫困劳动力16人，每人月收入约2000元。去年，郭自强还开发了方便型恰烙面。“自强让俺实现了家门口就业的梦想，劳动强度不大，还不比外出打工挣得少。”女工黄彩军说。

“郭自强是长桥镇典型的创业致富带头人，还是一名很有爱心的人，慰问贫困户、帮助贫困户实施六改一增、金秋助学、抗疫捐款等活动，他都踊跃参加，为全镇打赢脱贫攻坚战作出了突出贡献。”长桥镇党委书记张世卿说。

## 刘艳慧：无花果结出“致富果”

□本报记者 杨岸萌 文/图

“在不在果园？给我摘4篮无花果，我一会儿过去拿。”9月4日下午3时许，在建设路与许南路交叉口附近的平顶山汇沐源农林科技有限公司无花果园内，公司合伙人、主要负责销售的刘艳慧的电话不时响起，有不少人预订购买无花果。

无花果园2016年初开建，目前有近50亩，5500余棵无花果树，亩产2000余斤（1斤=500克）。随着产量日增，除了销售新鲜果子，该公司今年购置了烘干设备，开始制作无花果干。

## 打工妹变身创业合伙人

2006年，叶县廉村镇18岁的刘艳慧因身体原因高中肄业，随着打工大军南下深圳。5年时间，她从流水线女工做到生产主管，最多时同时管理六七条流水线，约三四百名工人。23岁时，家人开始催婚，刘艳慧就在市区一家体育用品公司找了工作，2014年前后，她从店员做到了公司主管，管理全市12家店面。

2015年，刘艳慧辞职创业，与两个朋友合伙，在卫东区蒲城街道办事处工作人员的帮助下，在街道所属的辛南村承包了50多亩土地。“因为承包的土地离市区近，我们最开始想做观光、采摘果园。”刘艳慧说，经过考察和市场调研，不想种植司空见惯的草莓、葡萄等果树，考虑到无花果营养丰富，含有多种微量元素及人体必需的氨基酸，又具有防癌抗癌、降脂降压、提高免疫



刘艳慧在查看无花果的生长情况

力等作用，于是决定种植无花果。

刘艳慧等合伙人刚开始时遇到不少难题，其中种植技术是最大的拦路虎：“果树不活，树枝不知如何修剪，果子结不好……”这些问题让我们焦头烂额，还好是合伙创业，有困难大家一起商量。相关部门也给我们安排科技人员上门服务，慢慢地就挺过来了。”

2016年，新种的无花果树当年就挂果，

但果子味道不是很好；2017年，果园正式开园，采摘从8月持续至11月，基本能满足客户需求；2018年、2019年，无花果产量逐渐增大，除了采摘，一部分销往市区市场，一部分线上销往全国各地。因为在解决当地剩余劳动力就业、农林科普宣传等方面作出了贡献，今年，无花果园被平顶山市科协评为卫东区唯一一家“2020-2024年科普教育示范基地”，并获评“平顶山市科普工作先进单位”。

地”，并获评“平顶山市科普工作先进单位”。

## 让附近乡邻有活儿干

9月4日下午4时许，太阳西移。长裤、长袖、帽子、口罩、手套，6名采摘工穿戴整齐后进入无花果园。不一会儿，一篮篮新摘的无花果被送了出来。

种植、除草、浇灌、修剪、采摘……在无花果园内，常年有活儿。“种植业劳动密集，需要很多劳动力。”刘艳慧的合伙人庞鸽说，忙碌时需要数十人工作，日常采摘也需要五六人，这些基本都是周边村民。

叶县洪庄杨镇洛北村54岁的村民孙亚梅，从无花果园开始种树起，就在这里干活，算是找到了一份比较稳定的工作。她丈夫六七年前患了脑梗，身体不便，家里还有两个正在上学的儿女。“孩子爸爸生病时，俩孩子都还在上初中，吃药、上学都需要花钱。”孙亚梅说，家里离不开人，只能在附近找活干。从家到果园，骑电车需要一个多小时，根据干活强度，每天可以拿到60元至100元不等的报酬。靠着这些收入，孙亚梅把孩子们送进了大学：“现在都快毕业了，他们毕业后我就能轻松一点了。”

新鲜的无花果很难长时间保存，今年初，公司通过高新区人力资源管理局向市创业担保贷款中心申请了创业贷款，购置了烘干设备。烘干后的无花果不再受空间和时间的限制，能更好地在线上销售。树上有果子，树下养鸡鹅，现场采摘，线上线下鲜果销售，无花果园逐步向多元发展，更有无花果茶、饮料、果酒、果醋等深加工计划。