

张春献：精心打造“绿色银行”



张春献在月季园里劳动

□本报记者 胡耀华文/图

8月29日上午，虽已立秋，天气依然闷热。鲁山县张店乡马村旁一眼望不到头的月季园内，红、黄、白等各种月季花十分耀眼。月季花丛中，除赏花者外，来自梁洼镇半坡羊村的贫困户陈亮、郭祥文以及张店乡贫困户申留成等十几名村民正在花丛中忙着拔草。

“今天热，来干活的人不多，春冬季时，每天来干活的经常不下六七十。”57岁的月季园主人张春献说。

头脑灵活“有眼光”

张春献家住张店乡白象店村，因为家中姊妹多，小时候没少吃苦。不过张春献头脑灵活，常被人称为“有眼光”的人。高中毕业后，他利用老家附近的煤矿资源，下乡收购坑木等，然后卖到矿上，有时还给矿上联系销售煤炭，头脑灵活加上勤劳肯干，20岁时就小有积蓄。1996年，张春献不仅骑上了价值上万元的铃木摩托车，手中还有数十万元存款。

“那时候我自己都感觉挺自豪的，别说

数十万，那时一个万元户都很了不起了。”张春献笑着说，之后煤矿企业效益下滑，他把钱全投到了另一家企业，没想到不到两年企业倒闭，投进去的钱全打了水漂。

初次投资失败，张春献心疼极了。痛定思痛，他决定从头再来。

鲁山县是全国有名的丝绸之乡，张春献把目光盯上了丝绸。结果“卖绵”生意出奇地好，后来做这生意的人越来越多，张春献干脆做起丝绸批发，坐在家就能有钱赚。

谋发展建“绿色银行”

经历过生意上的起起伏伏，张春献在批发丝绸的同时，一直琢磨着能回家做点什么，不仅可以带领村民一起致富，还便于照顾家庭，丝绸生意眼下虽好，但他总觉得市场可能有变。于是他格外留意有什么回家赚钱的门路。

2013年，张春献在许昌市鄢陵县做丝绸生意时，发现那里苗圃园很多，并且种植苗木和花卉的效益十分可观，他萌发了培育月季花和苗木的想法。

“那时候我们这里只有绢花，月季花种植尚属空白，苗圃园也不多。”张春献说，为掌握栽培技术，他经常打着推销丝绸的幌子在各个月季园走动，借机向园主问长问短，学习栽培技术。如此整整一年，他基本掌握了月季花栽培和苗圃园管理的各项技术。

说干就干，2014年10月1日，张春献在张店乡马村一次性租地460亩，建起60个育苗大棚，成立了鲁山县腾春种植农民专业合作社，开始了自己的创业之路。

“目前种植有各色月季160亩，剩余土地全部栽种了海棠、樱花、红枫、五角枫

等绿化树种。”张春献说，由于地多面积大，用工量也大，有时附近的村民不够，还得去外村找，这样不少村民不出村就有钱挣了。

“俺在这里打工三四年了，一天50元钱，管吃管住，平时就拔草、施肥或移栽一下树苗。”今年69岁的贫困户申留成说。

“其实也有挣钱多的，比如嫁接工。”张春献介绍，嫁接工按干活多少算钱，手快的一天能挣200多元，每年仅雇工一项他就得支出上百万元。

由于张春献培育的月季品种多，花色好，深受消费者欢迎，每当月季花和苗木该出售时，广东、天津、北京、上海等地的客商便主动来联系他，从不用为销售发愁。

同致富花园成乐园

张春献的苗圃园位于马村的公路旁边，园子建好后，每到开花时，来看花的人络绎不绝。

“这里花好看，品种也多，特别是春天时，更漂亮。”家住鲁山县的陈女士说，她和朋友们经常到这里玩耍。

近年来，在月季园务工的村民越来越多，加上名声在外，来赏花的的人也越来越多，当地政府对此特别重视，不仅帮张春献建了一座占地5亩的连体温室大棚，鼓励他帮助贫困户脱贫，还在园内铺设了一条旅游观光路，游人游园更方便了，客户来买花也能直接把车开到园里，张春献因此高兴极了。

“他是我们这里的土专家，也是土地流转大户，不仅自己成功创业，也让不少村民学到了月季花的嫁接和管理技术，带领大家一起致富，我们必须支持。”张店乡党委书记李怀海说。

姚朋飞：“鸡司令”带出致富路

□本报记者 孙书贤 文/图

昨天上午，在郟县茨芭镇天成洼村南800米开外的姚家门，天然的地理位置使这里恍若世外桃源。山坳里鸡鸣鹅欢，奏响一支优美的田园牧歌。

32岁的“鸡司令”姚朋飞口哨一吹，成群结队的鸡和鹅便从四面八方蜂拥而至，引得慕名前来购买柴鸡蛋的顾客连忙拍照。

小羊信创业喜洋洋

由于家庭条件差，父亲又是聋哑人，14岁那年，姚朋飞就外出打工挣钱养家了，但他心头始终有一个回乡创业致富的梦想。

2011年，在外漂泊多年的姚朋飞回到姚家门，想借着这里草密林茂的优势闯出一条路来。在姑姑的帮助下，他养起14只小羊。从此，他和羊群朝夕相处，看着羊在坡上悠闲吃草，再看看蓝天白云，他感到心里安稳又幸福。在姚朋飞的精心管理下，不到两年时间，羊群就发展到130多只。天然的大牧场，使姚朋飞的羊只只膘肥体壮。

姚朋飞养羊很灵活，遇到市场行情好，他就赶紧把羊卖出一些；市场价格低迷时，他就果断扩大羊群。就这样，姚朋飞尝到了当羊倌的甜头。“头一年挣了1万多块，第二年就实现了3万元的纯收入。”对自己养羊的成绩，姚朋飞颇感自

豪。

面对挫折开始养鸡

2016年底，正当姚朋飞在致富的道路上一路凯歌前行时，儿子突然身患重病，姚朋飞一股脑把200多只羊全卖了，用来给孩子看病，好在孩子的身体好了起来。

2018年初，姚朋飞重整旗鼓，他把门前的山沟平整了一下，建起两座简易大棚，购进1500只鸡苗开始养鸡，同时还买来500多只白鹅散养，给小鸡当“保镖”。小鸡长大了，他就把鸡散养在山坡上、沟壑里，5个月后，母鸡开窝产蛋了。年底，他把长大的公鸡和大白鹅全部卖掉，加之出售的柴鸡蛋，当年就实现收入4万多元。

2019年，姚朋飞扩大养殖规模，散养柴鸡4000只，喂养白鹅近千只。柴鸡蛋属于绿色食品，卖到了15元一个的高价，仅靠卖柴鸡蛋，他就实现收入6万多元。

致富不忘乡邻

姚朋飞当“鸡司令”致富了，还不忘帮助乡邻。平日忙碌时，他就请家庭困难的姚永正、涂国娥等人来鸡场干活，使他们每月增收1500元。

2019年，在姚朋飞的帮助下，村民姚永兴养鸡3000只，走上了致富之路。今年，邻村的王红滨想尝试养鸡，姚朋飞既



姚朋飞家的柴鸡蛋

帮助购买鸡苗，又上门指导他配料、防疫。眼下，王红滨养的近千只鸡即将出栏。“朋飞真是热心肠，时常上门来作技术指导，真是太感谢他了！”王红滨感激地说。

姚朋飞不仅热心帮助乡邻一起致富，还把爱心送给困难家庭。去年，他加入了茨芭镇华善公益团队，除了捐款，还经常带着鸡蛋去看望困难家庭，和他们分享自己的创业果实。