

孙素兰：带领乡亲养柴鸡

□本报记者 魏森元
通讯员 平党申 王钊文/图

在汝州市夏店镇黄沟村，村民孙素兰养鸡出了名，村民称她是脱贫攻坚的“女汉子”。8月24日上午，在黄沟村村外的山坡上，孙素兰刚喂完鸡，坐在房顶吹风。“鸡舍温度高，出来透透气。”50多岁的孙素兰笑着说，没承想自己能靠着养鸡出名。

果断转行 养鸡致富

“前些年家里盖房子需要砂石，就地取材把宅基地后面的大石块粉碎了用，想不到这东西有大用。”孙素兰说，当年，禹州市一家做花盆的老板到黄沟村办事，觉得她盖房剩下的砂石料可用来制作花盆，便让她送一些到厂里。经化验，这些砂石是钾长石，可用于制作钧瓷、花盆、碗盘等。于是，孙素兰便开始用小四轮给禹州市制作钧瓷、花盆的厂里送钾长石，赚些钱。

“那时家里地方大，又在山坡上，为了自己吃鸡蛋方便，便在家养了几十只鸡。”孙素兰说，知道她喂的是散养柴鸡，慕名而来的邻村村民都到她家买鸡蛋。逢年过节，她带着自家的鸡蛋走亲戚，很受欢迎。

看到散养柴鸡蛋有市场，孙素兰在经营钾长石的同时，在家里不断扩大养殖规模。“后来大家都重视环保，我果断转行，不卖钾长石了，开始专心养鸡。”孙素兰说。

200只、500只、3000只……2018年还建起了一座养鸡大棚，孙素兰家的散养柴

鸡规模达到8000只。

带贫模范 现身说法

“为了便于销售，我便求助驻村第一书记李青建帮忙办理相关证件。”孙素兰说，这次求助改变了她的生活，让她与扶贫结了缘。

“孙素兰把鸡养得那么好，就想让她带一带贫困户通过养鸡增收。”黄沟村驻村第一书记李青建说，通过沟通协商后，他帮助孙素兰于去年1月成立了汝州市祥和园柴鸡养殖专业合作社，同时带动贫困户养鸡致富。

“李书记让我在村里举办的扶贫扶志动员会上给贫困户现身说法。”孙素兰笑着说，她当时就以自己的经历给贫困户算了一笔账：“大家辛苦种的玉米运到村外1斤（1斤=500克）卖0.8元，不如养鸡卖鸡蛋赚钱。按一只鸡一天喂食三两玉米，两天产一个鸡蛋卖1元钱算，用1斤玉米养鸡能多挣一倍的钱。”

“就是素兰这朴实的话语打动了贫困户，宋青凡、李素芬、王娟等贫困户都开始跟着孙素兰养鸡。”李青建接过话茬儿说，去年村里开展扶贫“五美”表彰，孙素兰被评为“最美带贫模范”。

村民增收 喜上眉梢

为帮助贫困户增收，孙素兰把脱温后的青年鸡以低于市场的价格卖给贫困户，贫困户回家养个把月就可以见到效益。孙素兰还吸纳贫困户毛占营到鸡场



孙素兰与驻村第一书记李青建讨论鸡饲料配方

务工。

“在鸡场干活一月能挣1000多块钱。”毛占营说，他儿子毛小强有智力残疾没人照看，之前他带着儿子打工四处碰壁。孙素兰让他到鸡场打零工，一天工资50元钱，还可以带着儿子“上班”。

由于孙素兰的示范带动，如今黄沟村的贫困户通过养鸡增收的人很多，她成立

的祥和园柴鸡养殖专业合作社现已发展社员58户，带贫34户，年出栏柴鸡种鸡10万只，年增收390万元。

“看到贫困户通过养鸡脱贫致富过上了好日子，我心里也是甜的。这两天我准备再扩建两个鸡棚，到时候可以让更多的贫困户来我这里干活了。”坐在房顶，远望群山，孙素兰对未来充满信心。

李许锋：千亩桃园果飘香



李许锋在基地查看桃树生长情况

□本报记者 范丽萍 文/图

8月18日上午，在郟县茨芭镇锋瑞果木种植专业合作社基地，一个个金黄泛红的桃子挂满枝头，工人们忙着解袋、采摘。路边停着几辆汽车，后备厢里装着成箱的桃子，准备运走。

49岁的李许锋是基地的负责人，也是附近闻名的种植大户，他给工人们安排完

工作，又在果园里转了起来。据李许锋介绍：“现在整个基地的种植面积有1700余亩，是这十多年来一点点扩大起来的，期间有曲折也有收获，但不管怎样，摊子铺开了，要干就干好。”

在外奔波，见生意就做

李许锋出生在茨芭镇茨芭村一个普通的农户家庭，在兄弟姐妹中排行老五，是个

头脑灵活又顾家的人。十六七岁时，他在镇上开了一家烟酒店，后来又买了一辆农用车跑运输，贩蔬菜水果。

“当时，我就偷偷地跟着贩菜老板进市场，见他收什么菜我就收什么菜，再跟着人家的车把菜拉到外地市场去卖。”李许锋说，那时候自己年轻，也有干劲儿，除了贩菜、贩水果，还贩猪、贩羊，“总之，啥生意挣钱就做啥”，然而失误和赔钱的经验也在所难免。

印象最深的是，1998年车买回来的第一年，李许锋偷偷跟着一个老板去山西运城卖猪，走到三门峡时“丢羊了”，他在高速上只能继续往前开。更没想到的是，在运城又遇上了防疫检查，硬生生在那里滞留了7天，他只好买来饲料在车上喂了7天猪。

运到地方后，销售又成了问题，因为贩猪一般都是提前联系好买家。李许锋没有销路，只能找个当地人帮忙，在乡里走街串巷地卖，赔了不少钱。

回乡种植，发展桃经济

后来，了解到在发展种植业方面国家推出不少好政策，家乡各级政府部门也大力支持，李许锋决定回乡种桃。

2003年，李许锋承包120亩土地种植桃树，品种也比较少。因为是第一次搞果木种植，没经验，他只好一点点摸索学习。

“为了找到好的桃子品种，我就到高档的水果超市，买回来一个个品尝，然后再找到桃子产地去现场考察，把优质的、适合本地种植的桃子品种引进回来，自己搞嫁

接。”李许锋说，现在基地里有40多个桃子品种，很多都是他和工人一起嫁接的。他们的嫁接方式与别人不同，通常都是在朝上的枝条上嫁接，留着下面的枝条长桃子，这样就算嫁接不成功，也不会对树的生长和挂果情况造成太大影响，“现在基本上一年就能换一个品种”。

2006年，桃树开始结果，李许锋四处跑着推销。“我一般都是对准医院、学校等这些单位的‘精准客户’进行推销，一个桃子配一张宣传页，只送不卖。”他有时还会把桃子免费送给跳广场舞的大爷大妈们，以赚取口碑。

慢慢地，销路越拓越宽，种植面积也越来越大，李许锋于2012年成立了锋瑞果木种植专业合作社。

关注发展，让乡邻致富

采访中，郟县扶贫办的王亚兵说：“李许锋不仅种桃种出了名，还是当地的扶贫带头人，通过合作社+贫困户、土地流转等形式，带动了一批人家门口就业、实现增收。”

正在基地装箱的几位工人说，他们都是附近村的，已经在这里干了很长时间，一天能收入80元至90元，不仅顾住了一家人的日常开销，还积攒了一定的种植经验。另外，李许锋对村里的贫困户也非常照顾，逢年过节捐款捐物。“跟着一个有责任心、有爱心的老板干活，心里不仅安慰，还踏实。”

接下来，李许锋打算进一步提高果品质量，争取带动更多村民实现增收致富。