

出彩鹰城 圆梦小康

美国松：谱写“花”样人生

□本报记者 邢晓蕊 文/图

8月23日上午，叶县任店镇任店四村的花卉种植园内，美国松和工人们把硕大的向日葵花朵修枝剪叶、包装成束，然后存放到冷库内，等待送往郑州、北京等地。

该种植园有80多座花卉大棚，种着向日葵、玫瑰等数十种鲜花，大部分都已采摘，只有部分花朵还在枝头绽放，飘散着醉人馨香。这片种植园的主人就是美国松，从外出打工到返乡创业，从种粮到种蔬菜再到种花，他如愿步入致富快车道，还带动不少村民共同奔上小康路。

回乡创业，屡败屡战不言弃

“这片红色玫瑰花叫卡罗拉，那边的粉色玫瑰花叫戴安娜……”美国松指着大棚里的鲜花如数家珍。

美国松是叶县任店镇毛庄村人，今年48岁。和许多农村青年一样，他很早便外出打工，在北京一家婚庆公司打工七八年，其间接触到插花、扎花车等技术，并结识了许多卖鲜花的叶县老乡。

2008年，美国松回乡创业。因资金紧缺，他先在常村镇承包了100多亩地种植玉米、小麦，收益并不理想。“有一年下冰雹，把麦子砸坏了。种玉米时又遇到旱灾，赔了几十万元。”不服输的他又承包了上百亩地种蔬菜，岂料蔬菜卖相不好，又赔了不少钱。

虽然遭受重重打击，但美国松斗志不减，誓要在土地上做出文章来。在北京卖花的朋友建议下，他决定试种鲜花。2016年，他果断把自家的三个蔬菜大棚改成鲜花大棚，从云南等地买来玫瑰、尤加利等花



美国松拿着刚采摘的向日葵

苗，种植、施肥、除草、控制大棚温度……半年后，他卖出了第一批鲜花，虽说产量没有达到预期，但也有5万多元收入。美国松喜出望外，信心倍增。

创业成功，鲜花卖到全国各地

“今天能采近万枝鲜花，按现在的价格，收入7000多元不成问题。”站在花田里，美国松手里拿着一大束刚采摘的向日葵，头上冒出了豆大的汗珠，脸上的笑容却如花儿一般灿烂。

自打种上了鲜花，美国松的收入就如芝

麻开花节节高。2017年春，他瞅准市场，在任店镇任店四村平桐路的东侧流转了100多亩土地，种植了向日葵、尤加利、玫瑰等30多个品种。与此同时，他还成立了平顶山市沁园恒达花卉种植有限公司，专门从事鲜花、香草的种植销售。美国松聘请了专业技术人员，自己也通过看书、上网等方式学习花卉种植技术，很快成为行家里手。

寒冬腊月，为种出娇艳的玫瑰花，他每天日落前要给花棚加盖棉被，并用补光灯增加光照，还要根据天气变化采取其他措施增温。他与河南城建学院签订了产学研

合同，定期拿土壤样本去学院做化验，确保鲜花土壤养分适宜。

一分耕耘一分收获。美国松种出的鲜花远销北京、上海、广州、成都等地，每天都有很多销售商主动联系订购，供不应求。旺季一天售出5万多枝鲜花，效益可观。

帮带村民，让鲜花成为“致富花”

每天早晨5点半，60岁的李凤仙便到花卉种植园干活儿，“天热，上午9点半我们就下班了。一天50块钱，在家门口干活儿，赚钱、顾家两不误”。

毛庄村第一书记赵国铎说，美国松是村里的致富能手，花草产业日益壮大，吸引着越来越多的村民前去务工，他还吸收20位建档立卡贫困户就业并成功脱贫。

51岁的王彦勋家在叶县夏李乡田庄村，他右侧肢体行动不便，是低保户，如今在美国松的公司看大门，有了稳定收入。“他身有残疾，干不了农活儿，既然来了，能照顾就照顾一下。”美国松说。

在美国松的带动下，已有8位农民进入花卉种植行业，种植面积百余亩。“种花每亩地的净利润能达到两三万元，是种粮食收益的好多倍。”村民陈增坡目前种植花卉30多亩，他说，美国松将技术、资源等无偿分享给乡亲，还帮大家选种育苗、咨询市场行情、提供技术支持，统一销售，大伙干劲倍增。

在镇政府及相关部门的支持下，美国松还建起了鲜花冷库。“这样能延长销售期，形成批量销售。”美国松说，他决心把鲜花产业做大做强，带动附近农民一起种植，并建设集鲜花采摘、休闲娱乐等于一体的花卉观光园，让鲜花成为乡亲们的“致富花”。

张亚可：种下红“火”日子

□本报记者 孙书贤 文/图

8月22日，在郟县三苏园景区南边的天成洼村火龙果种植基地，碧绿的枝条间，一个个火龙果如同红灯笼，构成了一幅美丽丰收图。“老铁们，我们的火龙果采用人工除草，施用的是农家有机肥，不喷洒任何农药，采摘下来即可食用！”种植基地主人张亚可刚在直播间做了介绍，粉丝们就纷纷提问，直播间人气爆棚。

放弃厨艺回乡创业

张亚可今年30岁，郟县茨芭镇天成洼村人，家中兄妹三人。由于家庭条件不好，2006年初中毕业后，作为长兄的张亚可就去了县城跟着堂哥学习厨艺。

2008年，学徒工张亚可在县城一家饭店上岗，月工资1500元。在饭店里干了两年，张亚可感觉自己手艺不精，萌生了外出学习的念头。2010年过春节，张亚可只身来到北京，找了一家饭店边干边学。随着时间的推移，他的厨艺大有长进，视野也开阔很多。正当他准备甩开膀子大干一场时，突然发现自己的身体不适，闻到油烟味就呛得咳嗽。张亚可去医院做了全面检查，虽然没有发现异常，但再也闻不得油烟味，只得含泪放弃了苦学数年的厨师行业。

2018年春节，张亚可在网上发现种植火龙果这个致富项目。他思索着，由于储存和运输限制，运往北方的火龙果一般是七成熟就被采摘装车，口感不如完全成熟的。要是能在家乡建大棚种植火龙果，不仅能避免这些缺点，还可借助三苏园景区的优势，



张亚可在采摘火龙果

吸引游客到棚里进行体验式采摘。有了可行性的市场分析，加之去郑州附近的火龙果种植园参观考察，他坚定了创业的信心。

说干就干，张亚可多方筹资30多万元，在村西租了20亩地，建起了4座温室大棚，引进了“大红三号”“富贵红”“密炫龙”等优质火龙果品种，并从附近村养羊大户家里收了30车羊粪，腐熟后用三轮车拉到棚里，再一畝一畝施到垄沟里当底肥。为

了节省资金，他和父亲两人动手开挖了从家里机井到种植大棚的500米地理管沟，铺设了地理管道和滴灌设施。随后他和妻子整整干了一个星期，火龙果终于定植下来。此后，他认真观察火龙果长势，遇到不懂的问题就从书本上学、从网上查，并虚心向山东师傅请教。经过精心管理，张亚可种植的火龙果很快开花结果，由于口感纯正、品质好，吸引了众多游客前来采摘购

买，25元/斤(1斤=500克)的高价仍然供不应求，当年就实现了15万元的收入。

致富不忘回报乡邻

张亚可介绍，火龙果种植见效快，果实分批成熟，从当年7月可以一直持续到次年3月。进入盛果期后，可连续采摘18年至20年。由于管理精细，去年张亚可种植的火龙果提前进入盛果期，亩产7000多斤，且果品口感特别好，甜度一般在20度以上，最高可达到23度，其中“密炫龙”品种在2019年台湾火龙果大赛中获得第一名。当年他种植的5亩火龙果收入达到20万元。

劳作之余，张亚可开通了直播间，现场向粉丝推荐自己的火龙果，并毫不保留地介绍种植和管理技术，例如何时枝条打顶、掐尖打顶有啥好处等。

“以前总觉得10万元、20万元是个天文数字，现在看来也不算啥。”如今张亚可不但偿还了创业时欠下的外债，还开上了轿车，日子过得红红火火。今年，张亚可种植的火龙果又喜获丰收，通过网络订单、快递邮寄等，疫情丝毫没有影响到他的收入。

张亚可在创业致富的同时，还安排了本村的张伟、李海川、李水流3个贫困户就业，使他们每月增收1500元。渣园乡的关军营去年在张亚可的帮助下种植了4亩火龙果，实现了致富梦。“亚可为人热情，他往返奔波几十公里义务上门提供技术指导，真是一名好的致富带头人”。

张亚可说，他将继续租地扩建温室大棚，把火龙果产业做大做强，免费为更多人提供技术服务，带领乡亲们把日子越过越好。