

出彩鹰城 圆梦小康

赵金亮：从“煤老板”到“梨大王”

□本报记者 巫鹏 通讯员 邢晓会 文/图

“我们这种秋月梨用的都是有机肥，人工除草，牛奶浇灌，种出的梨天然富硒，皮薄酥脆……”8月19日，在位于宝丰县商酒务镇韩庄村的欣荣种植专业合作社千亩梨园里，合作社负责人赵金亮随手在树上摘下一个比成人拳头还大的秋月梨，热情洋溢地向前来采购的客商介绍。

金灿灿的梨子挂满枝头，果农们穿梭在果林间采摘果实、分级装箱，到处是一派丰收的景象。

在商酒务镇一带，绵延四十五里的虎狼爬岭到处都是石头，各种农副产品很难种植。“有女不嫁虎狼爬，收成好时也饿掉牙。”这句口口相传的俗语是对当地地理环境的生动写照。

韩庄村正处于虎狼爬岭上，这里土地贫瘠，石多土薄，干旱少雨。但赵金亮凭着一股韧劲儿，在这乱石滩上种出了金字招牌的秋月梨，自己也实现了从“煤老板”到“梨大王”的华丽转身。

下决心转型发展绿色经济

今年50岁的赵金亮是宝丰县大营镇人。“之前我在老家大营镇从事煤炭行业，但随着环保形势日益严峻，煤炭行业面临整顿，于是我就想着转型发展绿色经济。”赵金亮说。

恰巧，当地政府也在促进农业转型、发展绿色经济方面不断探索着。如何让这贫瘠的虎狼爬岭“淌金流银”，当地党委、政府多次组织外出考察并邀请农科院专家分析研判，发现这里的土壤富含硒元素，且地下



赵金亮在梨园查看秋月梨长势

水丰富，非常适合种植果树，这与赵金亮的转型思路不谋而合。

“2014年，一个在商酒务镇工作的朋友找到我，和我谈了当地党委、政府的政策和群众对引进资金发展农业的期盼。我一听就很感兴趣。我是从农村走出来的‘泥腿子’，对农业有着很深的感情。”赵金亮说。

2014年冬季，44岁的赵金亮不顾家人的反对，毅然投资150余万元，流转韩庄村

600余亩土地，开始种梨。

虎狼爬岭上种出“金疙瘩”

“刚开始的时候，岭上条件非常艰苦，白天带着大伙种树，晚上我一个人睡在面包车里，身上被虫咬得净是疙瘩。”回忆起当初的艰辛，赵金亮感慨万千。

由于不懂技术，赵金亮走进了“学堂”，“啃”起了书本，请来专家现场指导。为了

找到合适的品种，赵金亮跑遍了山东、河北等省，通过不断试种，发现秋月、圆黄两个梨品种非常适合虎狼爬岭的土质。赵金亮根据专家的指导，改良土壤，大面积种植梨树，施用有机肥，种出的秋月梨天然富硒，皮薄酥脆，甘甜多汁，嚼在嘴里，还带着一股蜜香。

经过几年的付出，赵金亮终于“守得云开见月明”。去年年底，在郑州举办的第二届中国绿色食品博览会上，“虎狼爬岭”牌秋月梨一举成名，荣获金奖，被中国绿色食品发展中心审定“绿色食品A级产品”，并入选全国名特优新产品名录。

新渐地，秋月梨的销售也进入了快车道。赵金亮积极“触网”，通过网络平台、网上直播等方式进行销售。“一位北京的客户去年购买了四五十箱998元的精品梨，今年一个多月前就打电话预订了200箱。”赵金亮说，8个梨一箱的一级果，每箱卖到了998元。即便如此，还是供不应求。

如今，赵金亮转型成功不忘乡邻，合作社提供长期务工岗位40多个，套袋、摘果等农忙时节用工近300人，平均每人每天收入150元，还帮扶贫困户16户36人，辐射带动全县5个乡镇48家种植户，发展秋月梨种植2100亩。目前，前期种植的680亩已挂果，其中460亩进入盛果期，预计产量1500吨左右，实现每亩利润近万元。

在采摘休息的间隙，长期在此务工的韩庄村村民岳能说：“我家以每亩300元的价格流转给赵总4亩地，每年净拿流转金1200元。平时我接送完孩子就在梨园务工，每月还能拿到两三千元。跟着赵总干，俺的生活越来越有盼头了。”

左浩伟：从“打工仔”到“铁艺人”

□本报记者 王辉 文/图

8月19日下午，在叶县水寨乡夸子营村一间宽阔的库房里，摆满了铁艺沙发框架、垫子及纸箱等物品，左浩伟正与工人黄彩霞等人忙着为一件件铁艺沙发包装纸箱，准备给客户发货。今年35岁的左浩伟是水寨乡桃奉村人，中等身材，眼明心亮，话语不多，却句句在理。

青春年少 四处打工

左浩伟说，1999年，他初中仅上三个月便辍学了。不久，他跟随村里人跑到天津一家基建工地打工，后又南下广东东莞、深圳，先后在鞋厂和家具厂打工近十年。2009年，左浩伟回老家结婚。一年后，他与妻子到郑州做手机销售生意。那几年，左浩伟的生意做得不错，头一年就挣了十几万元。

3年后，左浩伟又在郑州开办了两家销售手机的门店。谁知，好景不长，其中一家门店两年合同期满后，房东把房租涨了四五倍，他无法接受，被迫关闭一家店铺。2014年，因受电子商务的冲击，左浩伟的客流量减少三分之一，加上房租、员工工资等开支日渐增加，手机销售的利润下滑较大。2015年初，左浩伟果断关闭店铺返回家乡歇业休息。

铁艺家具 渐成规模

一次，左浩伟与朋友聊天时得知福建泉州、河北廊坊两地的铁艺家具很有名，遂与弟弟左新伟先后赶赴两地参观学习。其



左浩伟(右)与黄彩霞在仓库里给家具包装纸箱

间，左浩伟逐渐掌握了铁艺家具的制作工艺及销售渠道。

2017年初，左浩伟投资十几万元购置电焊机、切割机等设备，在家里筹备制售铁艺家具。不料，几个月过去了，他没有做出一样家具，“这东西看起来简单，做起来难，做的过程中，不是缺这就是缺那”。

父亲左跃许看到大儿子鼓捣几个月，家里还是堆着半成品的钢材，心生疑虑：

“这东西做起来这么难，做好卖给谁？花那么多钱，啥时候才能回本？”左邻右舍也议论纷纷。然而，左浩伟还是一门心思钻研他的铁艺家具制作。

左浩伟没有焊接经验，而左跃许有一手电焊手艺。在父亲的指引下，他边学边干，几个月后终于做出两套铁艺沙发，其中一套沙发很快卖了出去。接着，他又雇来两个村民做帮工，加快生产进度的同时，又

改进了烤漆工艺，使产品逐步成型，并通过网络打开了销路。

后来，大学毕业的左新伟也加入家具制作团队并负责设计，兄弟两个携手并肩，走上了创业道路。

去年年初，在水寨乡政府的支持下，左浩伟租下8间村集体经济标准化厂房生产铁艺家具，目前家具年产量大约3万套，产品通过网络远销全国各地，年产值可观。

一人致富 惠及乡邻

当天下午，左浩伟的一间标准化厂房内呈现出一片忙碌景象。水寨乡只吴村48岁村民郭巧环正在车间里制作沙发垫子，她和丈夫吴中民育有一儿一女。2009年，吴中民因病做了心脏手术后，不能干重体力活，他们家成了村里的建档立卡贫困户。郭巧环来到左浩伟的工厂打工后，每月有1500元左右的收入，现在家里已脱贫摘帽。

桃奉村党支部书记董晓柯说，从去年初，左浩伟把自己的家庭作坊搬到村集体经济标准化厂房扩大生产规模以来，已吸纳周边村子18户贫困户进厂，务工人员达到50多人。

水寨乡党委书记殷高洁说，为了支持左浩伟的家具生产上规模、增效益，他们积极协调银行为左浩伟贷款，将村集体经济标准化厂房租赁给左浩伟使用，并吸纳贫困户及其他村民进厂务工。目前，几个创业成功人士也很看好左浩伟的铁艺家具生产前景，希望与左浩伟合作做大做强这项产业，以带动更多乡邻走向富裕路。