

出彩鹰城 圆梦小康

许帅平：养兔重启创业梦

□本报记者 杨岸萌 实习生 陈夏烨 文/图

汝州市米庙镇于窑村西山坡上新建的兔舍宽敞明亮，一列列笼具整齐排放，水帘、抽风机和兔舍上方的隔热层，隔绝了外面的燥热。8月6日，许帅平在兔舍观察兔子的情况：“这边是前天刚出生的小兔，这边是已经出生一周的，那边还有三天就要出栏了……”

从零开始 摸索创业

许帅平今年36岁，米庙镇许庄村人，2006年毕业于河南牧业经济学院。毕业后他在福建待了8年，打过工，也做过小生意，后来还开了一家传媒公司。“当时公司有二三十名员工，活动多时，能有两三百人呢。”许帅平说，但2013年公司的经营出现问题，一下子亏损了几十万元。

公司解散后，许帅平了解到国家、省和我市人社局等部门有很多支持返乡创业的政策，于是他决定回乡创业。

奔波多地考察了许多养殖业后，许帅平把目光投向了养兔。因为兔子和其他家畜相比，生长周期短、投资少、见效快，效益也高，这样“短平快”的产业非常适合他。

2014年年初，许帅平购买了120只种兔，开始在许庄村养殖肉兔。当时周边没有专门养殖肉兔的养殖场，他无处学习，只能靠自己。但因为经验不足，短短3个月，兔子死了一半。“挺受打击的，但是没办法，既然已经决定干了，就得硬着头皮做下去。”许帅平说。

为了学习经验，许帅平跑了不少地方，但屡屡碰壁：“大的养殖场根本就不让进，小的地方也学不到什么科学方法。”



许帅平在兔舍观察兔子的情况

上网看教学视频，购买书籍、光盘，许帅平耐下心来，一边自学一边养殖，然后总结经验，最终找到了一些养殖方法。

掌握技术 繁殖量增

2014年年底，许帅平的侄子许凯通回家和他一起养殖肉兔：“打工总是给别人干，创业都是自己的。”他们逐渐积累了经验，控制住了兔子的死亡率。但因为兔子交配成功率低、时间不统一，所以出栏量少、出栏时间参差不齐。2015年，俩人养殖

的兔子每次出栏量只有三四百只，只能卖给周边的小商贩，价钱上不去。

“若将兔子送到高速口等收购商的货车来收，价格会稍微高一点。”许凯通说，那段日子送货苦得很，寒冬腊月，他们裹着军大衣骑着电动三轮，往一百多公里外的高速口运兔子，脸上都结了冰碴子。

随后，许帅平花钱到山东学习人工授精技术，还从德国购买了2000多元一把的授精枪，摸索学习，很快掌握了人工授精技术。人工授精成功率提高，繁殖量增加，时

间可控，许帅平的肉兔养殖上了新台阶。

2016年年中，他们联系到四川省自贡市的收购商，建起了收购商上门收兔子的固定销售渠道。到去年年底，许帅平共养殖种兔600余只，每次出栏量大约在2000只，一个月可以出栏两次。

去年6月，镇政府工作人员找到他，希望他把养殖场搬到贫困村于窑村附近，带动贫困人员参与肉兔养殖。

“我们当时也正想扩大规模。”许帅平说，镇政府提供不少优惠政策，所以他们决定今年1月“搬家”，并成立了汝州市金顺养殖有限公司。600平方米的办公室和5间600多平方米的兔舍建起来了。现如今，3间兔舍投入使用，肉兔存栏量达到4万只，每周都会有收购商上门收购。

乡里乡亲 一起赚钱

许帅平在做大做强自己事业的同时，还带动贫困户就业、带领村民搞养殖。他们统一采购种兔，分配给大家；成立专业技术团队做指导；走进山里给养殖户做培训；再统一收购养殖成功的肉兔……实施一系列措施，共带动周边蟒川镇、陵头镇、大峪镇、夏店镇等地的560户村民养兔致富。

焦顺民是米庙镇焦岭村的贫困户，去年年底开始跟着许帅平养兔。“我家现在有二十来只种兔，都是政府免费给的，只有笼具需要自己买。”焦顺民说，帅平经常来家里传授养兔经验。“现在一次出栏一两万只兔子，有专车上门收，卖完后，帅平马上就找钱转过来了，特别及时。”

“大家都没有啥经验，我们肯定要教的。他们养得好，我们收回来也好卖。”许帅平笑着说，乡里乡亲的，有钱一起赚。

王利峰：种地种出新天地

□本报记者 范丽萍 文/图

“俗话说‘庄稼活儿，不用学，人家咋着咱咋着’，但现在讲究的是科学种植，想要小麦、玉米高产，科学管理很重要，尤其是在施肥的时候，要结合土壤的条件和植物的特性来确定肥料的多少……”8月7日，47岁的王利峰冒雨来到郟县润田小麦种植专业合作社，向农户们介绍种植经验。

王利峰是郟县薛店镇狮子口村人，早些年一直在外漂泊打拼。返乡创业时，他把亲戚和邻居家弃耕的土地利用起来，又在村里流转了部分土地，进行优良小麦、玉米的培育、种植及特色加工，不仅鼓了自己的腰包，还带动了周边乡邻共同致富。

在外打工 几多波折

王利峰在家里兄弟姐妹中排行老大，因为家里条件差，他初中毕业后就跟着父亲在郟县修路、拌料、铺路等，啥苦活儿累活儿都得干。“那时铺路用的是沥青，完全靠人工，一桶烧热的沥青最少80摄氏度，真是热得够呛。还有拌土掺白灰的时候，一条毛巾湿了水系在脸上，就算防全面罩了。”王利峰说。

熬过几年，手里攒了一些钱，王利峰买了一辆货车，开始在市场上搞运输卖辣椒，后来到郑州开店做针织生意。但天不遂人愿，2001年的一场大火，把店里的东西烧个精光，他伤心、难过，但又没什么办法，只得从头再来。

2002年，王利峰在杭州先是给人挖下水道，然后带着工人到电子厂安装设备。他凭借顽强不屈的韧劲儿、吃苦劲儿，又积攒了一些钱，生活也越过越好。



王利峰在石磨车间检查机器设备

返乡创业 收获成功

“原本我打算在杭州开一个生产电子类自动化设备公司，但没想到家乡招商会，让我彻底改了主意，决定回家创业。”王利峰说，2008年返乡后，他最先选择的是养猪，当时投进去100多万元，却没想到市场行情把握不准，连年赔钱，让他深受打击。

手里又没钱了，只能在土地上想办法。2013年，王利峰先把自家和亲戚家的土地集合起来，然后又流转了一部分乡邻

的土地开始搞种植。对此，县农业农村局、县扶贫办、薛店镇政府和村里大力支持，帮忙协调土地和村民关系等。

刚开始，他种植品种很单一，面积只有几十亩，后来通过不断学习、交流，又培育和种植了许多品种优良的小麦和玉米。现在试验田里培育的玉米品种有13个，小麦品种有26个。

“虽然玉米、小麦都是常规的粮食作物，但是不同的品种培育和科学管理种出来的产量不同。今年我们的强筋小麦亩产已经达到了1100斤（1斤=500克）。”王利峰

说，为了追求绿色、健康，他们在施肥、浇水等科学管理方面下了大功夫。另外，他们还筹备建设了面粉加工厂，采用传统石磨工艺加工，既弘扬了中华石磨文化，又保留了产品的原汁原味和丰富营养。

2015年，王利峰成立了郟县润田小麦种植专业合作社。

走进合作社，只见一个偌大的粮库里，全是黄澄澄的麦子，四处散发着麦香。旁边还有一个石磨面粉加工车间，锃亮的石磨机器轰鸣运转，从生产加工到面粉装袋，完全采用流水化作业。“石磨磨粉能够最大限度保留面粉中的营养成分。”王利峰说，目前，他们生产出来的石磨面粉已经在洛阳、郑州等地大量销售。

带动村民 增收受益

王利峰说，他不想走原来传统的种植模式，“面朝黄土，靠天收”，当然也不想让乡亲们再走老路，“其实，做新型职业农民，并不比城里人收入少”。这几年，他带领合作社已经流转土地1100亩，并通过“公司+合作社+农户”的模式进行精粮加工，建立了合理的利益分配机制，促使周边六七十个行政村的村民实现增收。

“我们都愿意把种的粮食卖给利峰，因为他对贫困户很照顾，每斤粮食总比正常价格高5分至1毛，这样一亩地能多收入几十块钱。”薛店镇刘七村的刘红宾说。

“逢年过节，利峰还上门慰问贫困户，人很好。”今年70多岁的贫困户李战青和王利峰是一个村子的，他评价王利峰是个敢闯敢干的人。他把自家的地承包给了合作社，除了每年拿到承包费外，还在合作社找了一份看庄稼的活儿，“活不累，农忙的时候一天还有几十块钱的收入”。