

出彩鹰城 圆梦小康

郭玉献：把卤蛋变成“金蛋蛋”

□本报记者 张鸿雨 文/图

8月5日下午，郟县薛店镇韩店村南头的隆鑫食品有限公司内，处处弥漫着卤蛋的香气。

经过严格消毒后，记者进入繁忙的车间。身着防护服、头戴工作帽的师傅有的忙着给即将入卤锅的蛋剥壳，有的忙着出锅，有的忙着包装，有的忙着装箱。

“今天的活儿快干完了，一会剥掉壳的鸡蛋入锅煮，再有10分钟就下班了。”韩店村69岁的王玉玲一边干活儿一边说。

“现在是淡季，有订单我们才生产。另外，卤蛋车间温度高，不能让工人长时间待在这里，能提前就尽量提前下班。”公司负责人郭玉献说。

郑州接续追梦

郭玉献出生于1970年，虽说刚过了50岁生日，但黝黑的皮肤、斑白的鬓角，让他看着比实际年龄要老几分。

“挣钱不容易啊！早些年我一直在外打工，孩子老人管不了，老母亲今年91岁了，我不得不回来。”谈及创业经历，郭玉献说。

韩店村毗邻汝河，沙土地多，跑水漏肥，辛苦耕作只能维持温饱。1991年结婚后，郭玉献与妻子赵爱琴一起蹬着三轮车批菜卖菜，还在农村集市上卖过鞋子和衣服，但也挣不到几个钱。几年后，他们决定到郑州打工。

起初，夫妻俩跟着老乡到一个商贸城给一位温州老板装卸车。“搬一件健力宝或者纯净水三分钱，俺俩一天能挣一二百



郭玉献在分拣蒸制过的鸡蛋

块。夏季生意好时，一天能挣二百多块。”郭玉献说，因为他们踏实肯干，这位老板转行时把他们介绍给了一位卖卤蛋的温州老乡。

“这个老板看咱厚道，制作卤蛋的整个流程都让咱体验了。”赵爱琴说，2006年夏季，做卤蛋的老板因家中有事结束了生意，临走时将卤蛋设备和顾客的电话号码全送给了他们，嘱咐他们好好干。

返乡奋起筑梦

“人家不要咱一分钱，机会哪里找

啊！有设备，有销售渠道，我们也掌握了制作技巧。”郭玉献说，担心郑州的房租贵，加上当时儿子已上小学，他们便雇了一辆车把设备拉回老家，建起了厂房。两个月后，第一锅卤蛋制作成功。

一个鸡蛋也就两三分钱的利润。他们买了一辆二手机动三轮车，便于下乡收鸡蛋，把做好的鸡蛋送到县城附近的物流公司。

“这是吃的东西，咱务必得把好质量关，必须让批发商和客户，顾客放心。”郭玉献说，下乡收购鸡蛋时，他一个个地挑选，不是新鲜的不要，个头大小的也不

要。尤其是卤汤用的原材料，他多是到超市购买，同时保存好购物票据，做好台账。

以诚信赢遍天下。渐渐地，他们在保存原有客户基础上，又开拓了周边七八个县市区的市场。14年来，他们的送货车已由机动三轮变成厢货车，夫妻俩还各自有了轿车。

带贫同心圆梦

卤蛋销售量不断攀升，车间用工量也越来越来多，郭玉献夫妻最先想到的就是村里的贫困户。目前，车间常年用工15人左右，其中有9人是建档立卡贫困户。

“我和玉玲姐在这儿干六七年了，一天忙五六个小时，一个月1600元工资，家务事和地里的农活儿都不耽误。大家在一起干着活儿，快快乐乐，比在家闲着强多了。”68岁的贫困户王尽贞说，她丈夫去世28年了，孙子孙女在外地上学，她回到家没一个人说话，在这里上班是她最快乐的时光。

48岁的吴念学主要负责真空包装。平时不善言语的他说：“去年底俺家脱贫了，很感谢玉献给我发工资。”

韩店村党支部书记刘秋路说，吴念学因为家境贫困，直到40岁才娶了个智障女为妻，母亲又年迈多病。如今有了低保、公益岗位收入和工资，他家的生活逐渐好了起来。

“这几年经济形势不太好，卤蛋利润越来越薄。虽说我自己挣钱不多，但是能带领大家脱贫还是很开心。我会争取保持现有规模，继续带领大家干，努力把卤蛋变成脱贫的‘金蛋蛋’。”谈及未来，郭玉献笑着说。

魏秀芳：种苦瓜结出甜蜜果

□本报记者 孙书贤 文/图

8月5日上午，郟县王集乡孙集村南的苦瓜种植基地内，10多名工人在采摘苦瓜。地头凉棚下，绿油油的苦瓜堆积如山，59岁的魏秀芳与几名工人忙着分拣、装箱。“这些苦瓜都是市区超市订购的，一会儿就要装车送过去。”魏秀芳说。

退而不休租地再创业

魏秀芳是郟县粮食局的退休职工。2011年，退休回到老家王集乡孙集村的她，猛然间闲下来，感觉心里有些失落，总想做什么。一个偶然的机会，她发现当地市场上销售量惊人的苦瓜居然都是从山东运回来的。为何不在本地种植苦瓜供应当地市场需求呢？经过考察后，魏秀芳决定种植苦瓜，干一番事业。

当年3月，魏秀芳在王集乡政府、孙集村两委的帮助下承包了40亩土地，筹资20多万元建起了40个钢架大棚，从广东汕头引进优质苦瓜品种种植。当年6月，碧绿的苦瓜藤爬满了大棚，绿油油的苦瓜像风铃一样挂满藤蔓。魏秀芳喜笑颜开，请来10多名村民采摘苦瓜并运到市区各大超市推销。由于她的苦瓜品相好、肉质鲜嫩，深受客户青睐。这批苦瓜以4元一公斤的价格全部批发给了市区大超市。

“苦瓜很好管理，每亩产量都在万斤

以上。”魏秀芳说，尽管随后苦瓜市场行情有所滑落，可每公斤的价格仍在3元左右。

立体种植一年三收

这季苦瓜摘了3个月获得收益，魏秀芳的干劲儿更大了。在当地农业专家的指导下，9月中旬，她种植了西兰花。经过精心管理，11月底，40亩西兰花丰收后很快销售完毕，收入7万多元。次年2月中旬，魏秀芳进行立体种植，生产的花菜、苦瓜先后供应市场。仅花菜一项就增收6万多元。

今年6月份，魏秀芳种植的苦瓜又到了采摘期，每天早晨5点，魏秀芳就带领工人开始采摘苦瓜，经过分拣装箱，上午10点前分送到市区各大超市。一季下来，种植的苦瓜收入20多万元。

“咱们当地规模种植苦瓜的尽管很少，可市场行情还是变化较大。行情最好时是2016年和2017年，市场批发价每公斤48元。去年苦瓜市场行情大跌，最便宜的时候卖到了16元一公斤。尽管如此，去年基地种的苦瓜还收入了10多万元。”魏秀芳介绍。

生态种养循环效益高

为了种植出来的蔬菜品质更好，去年，魏秀芳购进了100只绵羊在田间大棚



魏秀芳在苦瓜种植基地忙碌

内进行养殖繁育，用羊粪当作蔬菜肥料。

今春，魏秀芳养殖的母羊生育了20只小羊。施了羊粪的苦瓜品质更好了，今年的苦瓜又获得大丰收，市场行情看好，前几天每公斤卖到了4元，这两天价格有所滑落，每公斤2.4元。

王秋英、刘珍等6人是孙集村的贫困

户，魏秀芳每年都安排他们前来采摘蔬菜，每月每人都有1800元的收入。

“今年秋后我打算扩大养殖规模，再购进100只绵羊饲养繁育，明年就能完全满足基地的用肥需求了，可以把我种植的蔬菜变成无公害产品！”魏秀芳信心满满地说。