

# 长期医疗保险费率可适当调整 医疗险改革迈出重要一步

4月2日,中国银保监会发布《关于长期医疗保险产品费率调整有关问题的通知》(以下简称《通知》),改写了此前在保证续保期间保险公司不能拒保或调价的规定,今后长期医疗保险费率可以适当调整了。当然,此次可调整费率的医疗险还限于采用自然费率定价的长期医疗保险,包括保险期为一年以上的医疗保险,以及保险期为一年但含有保证续保条款的医疗保险。尽管有待完善,长期医疗险改革毕竟由此迈出了重要一步。

近年来,健康保险市场快速发展,作为健康保险主要种类之一的医疗保险也受到了消费者广泛关注。数据显示,2019年医疗保险原

保险保费收入2442亿元,同比增长32%,高于行业总保费增速约20个百分点,占健康险总保费的34.6%。

不过,由于缺乏费率调整方面的政策支持,医疗保险发展受到制约。

一方面,对保险公司来说,由于长期医疗费用成本难以管控,长期医疗保险产品续保期内又不能调整费率,保险公司只敢开发短期医疗险,保障期限绝大多数是1年。即使是保证续保医疗险产品,其保证续保期限一般也只有3年至5年。因为,如果销售期限长的医疗保险产品,保险公司需要承担较大风险。这使不少保险公司尤其是上市保险公司,倾向于将价值率高的重

疾险作为健康险主打产品,使得医疗保险产品更多作为主险的附加险出现,这限制了整体医疗保险快速增长和规模扩张。

另一方面,对消费者来说,这难以有效满足其对长期健康保障的需求。从目前市面的产品看,长期医疗保险产品不仅种类少,而且同质化严重。由于医疗险只保1年,下一年能否续保要看产品是否停售、被保险人是否超过年龄限制、健康是否符合要求等。实际上,随着年龄增长、健康状况下降,被保险人的医疗保障需求是呈上升趋势的。也就是说,从个体角度看,大部分人会随着时间的推移,寻求不到能够长期保障的保险产品。

费率改革后,保险公司有了更科学合理的风险控制手段,会主动销售长期医疗保险产品,投保人则可以选择保障期限较长、保障责任更充分的医疗保险产品。这种相互需求的最终结果将进一步提升长期医疗保险的规模和保障覆盖率。

应该说,长期保险产品的费率调整在我国尚属新鲜事物,但从国际市场来看已相对成熟,特别是在医疗保险领域,已成为美国、英国、韩国等多个国家或地区的普遍做法。此次长期医疗保险产品费率改革,不是某种打补丁式的权宜策略,而是健康保险系列改革中的重要内容,《通知》本身就是对去年11月份

发布的《健康保险管理办法》细则补充。今年以来,监管部门已连续发布了《关于促进社会服务领域商业保险发展的意见》《普通型人身保险精算规定》等文件,均与健康险密切相关。

为长期医疗保险产品费率松绑,还保险公司更多自主权,是坚持市场化导向,鼓励产品创新的重要举措。这不仅有利于进一步深化人身保险供给侧结构性改革,为健康保险发展打开更大的空间,保持健康险对行业增长的主推作用,而且可有效解决因被保险人健康状况变化或产品停售而无法续保的风险,有利于更好保护保险消费者合法权益。(中经)

## 国寿财险开展出行护航行动

本报讯 4月4日,国寿财险平顶山中心支公司携手高速交警大队、一汽大众平顶山华天4s店,在兰南高速平顶山高速服务区开展“花开疫散国寿相伴”清明节出行护航活动(右图,国寿财险平顶山中心支公司供图)。

活动现场,公司工作人员为客户提供饮用水、玻璃水、多功能安全锤等出行必备物品,践行“有我,财安心”服务承诺,得到了来往路人的好评。

(田曙光 丁进阳)



## 新华保险持续治理“三假一乱”

本报讯 4月2日,新华保险平顶山中心支公司组织员工,通过视频会议再次学习治理“三假一乱”工作方案,并对违规典型案例做警示教育。

会议通过持续宣导治理“三假一乱”工作方案及进行违规典型案例的警示教育,警示广大员工珍惜职业生涯,规范展业、规范服务客户,远离非法金融活动,发现违法犯

罪线索,要及时向公司举报反映。

最后,会议就工作开展提出具体要求:一是全员要高度重视此项排查工作,做到常态化;二是排查工作要层层落实,查深查透,如实上报、及时整改;三是做好风险警示教育;四是提升风险防范意识,构建治理“三假一乱”统一防线,维护我市保险行业有序发展。

(袁宇 丁进阳)

## 光大永明人寿开展反洗钱线上培训

本报讯 3月份,光大永明人寿平顶山中心支公司充分利用中国保险业协会组织的反洗钱远程培训,组织反洗钱领导小组9名成员参加线上课程培训。

培训内容包括反洗钱与反恐怖融资工作报告解析、洗钱风险评估工作难点及要点解析、反洗钱合规的行业实践分享等内容。

截至3月底,9名小组成员全部完成线上培训并取得证书。

该公司负责人说,此次培训让员工进一步认识到当前反洗钱工作的紧迫性,增强了全体员工切实履行反洗钱义务的责任感和使命感,为反洗钱工作的有序开展奠定了坚实基础。

(王朋朋 丁进阳)

## 坚定不移推进高质量发展 新华保险发布2019年度业绩

本报讯 近日,新华人寿保险股份有限公司(以下简称“新华保险”)公布了2019年度经营业绩。

2019年,新华保险的综合实力实现新突破。年报数据显示,截至2019年末,公司实现年度保费收入1381.31亿元,同比增长13.0%;实现归属于母公司股东的净利润145.59亿元,同比大幅增长83.8%;内含价值持续提升至2050.43亿元,较上年末增长18.4%;总资产8789.70亿元,较上年末增长19.8%,首次突破8500亿元平台;总投资收益率4.9%,同比增加0.3个百分点,投资

收益情况良好。公司偿付能力继续保持充足状态,核心偿付能力充足率283.64%,较上年末增加14个百分点;综合偿付能力充足率283.64%,较上年末增加9.13个百分点。

2019年,在行业深化转型发展的背景下,新华保险积极适应内外部发展形势,以满足客户多样化保险保障需求为导向,丰富新单业务增长点,持续发挥续期滚存优势,促进总保费规模较快增长。长期险首年保费253.96亿元,同比增长22.0%;续期业务实现保费1058.21亿元,同比增长10.4%。

2019年,新华保险顺利完成董事会换届,提出“二次腾飞”发展目标,确定了“资产负债双轮驱动,规模价值全面发展”的发展模式,确立以寿险业务为主体,财富管理和康养产业为两翼,科技赋能为支撑的“1+2+1”战略,逐步形成协同发展模式,共同构筑起具有新华特色和长远生命力的发展格局。

2020年,新华保险将按照既定战略,坚决贯彻落实中央“守初心、担使命、找差距、抓落实”的总要求,加强供给侧结构性改革,持续回归保险本源,加快高质量发展。(新华)

## 舞钢农商银行抗疫服务两手抓

本报讯 面对新冠肺炎疫情冲击,舞钢农商银行积极响应市委、市政府和上级监管部门的号召要求,主动作为、综合施策,始终坚持金融服务本色,在多措并举助力疫情防控的同时,不断优化服务方式,提升服务质量,全力保障疫情期间金融服务畅通,努力为群众提供安全、高效、贴心的优质服务。

金融服务的稳定是疫情防控战役大后方的重要保障之一。按照前期制定的复工安排,舞钢农商

银行快速组织各网点轮班值守,及时制订疫情防控应急预案,严格落实人员防护、场所消毒、体温监测、出入登记等各项防疫措施,有效保障客户和员工生命健康安全。为有效减少疫情期间消费者出门办理业务的感染风险,该行持续加强对网上银行、手机银行的推广和宣传力度,积极引导客户使用线上渠道办理查询、转账、贷款、生活缴费等业务,帮助群众解决燃眉之急,实现足不出户便能享受全方位金

融服务,在减少人与人接触、防控疫情交叉传染等方面发挥了积极作用。

为客户提供优质服务、及时为客户排忧解难是该行不懈的坚持与追求。舞钢农商银行积极履行责任,做好业务服务调整,以灵敏的反应、迅速的行动、高效的服务,保障金融消费者权益,保证疫情期间各类金融服务需求,传递农商银行的关怀和力量。

(郭智荣 杨煜坤)

## 人保财险进行理赔廉洁自查

本报讯 近日,为切实打造一支“吃苦耐劳、团结协作、技术过硬、纪律严明、勇于奉献”的理赔铁军队伍,加强理赔队伍廉洁自律建设,人保财险平顶山市分公司开展全体理赔条线员工廉洁自查工作。公司多部门人员组成检查组,对市区及六个县(区)的理赔条

线全体人员共计59人开展廉洁自查。

本次廉洁自查,进一步筑牢了理赔漏损的防火墙,增强了公司成本管控能力,时刻提醒理赔线人员在日常理赔工作中要强化合规的红线意识,扎好制度的篱笆墙。

(冯静宜 丁进阳)



## 华夏保险为患病员工爱心捐款

本报讯 4月1日,华夏保险平顶山中心支公司全体员工为身患重病的员工小王捐款。

据了解,去年11月,小王因突然昏迷被紧急送往医院救治,被确诊患了淋巴瘤。了解到小王已是两个孩子的父亲,不仅是家人坚强

依靠,更是兢兢业业的好员工,公司负责人第一时间发出为小王爱心捐款的倡议。全体员工积极响应,纷纷慷慨解囊(如图,华夏保险平顶山中心支公司供图),仅一上午便筹集善款1万余元。

(杜海 丁进阳)