

热议

拿出学长学姐的样子,给学弟学妹做个榜样

“在这个不同于往常的学期里,同学们要通过学习和遵守纪律,表现出你们的责任。”

□雨来

从未有一次春季开学像今年这样引人注目。昨天,全市两万万余名高三学生安全返回校园,顺利复课。校园内绿意盎然,春色正浓,同学们青春的身影,焕发出勃勃生机。在度过了一个史上最漫长寒假后,师生之间、同学之间,异常亲切又激动。然而,疫情压力尚存,彼此之间又必须保持距离,感情的表达必须克制。“老师,老师,你看我一眼啊!”市一高三(6)班学生肖森

鹏对班主任赵雯琼的呼唤,让人心里五味杂陈、泪花欲夺眼眶。熟悉的老师和同学、熟悉的教室和课桌,一切重回正常轨道。同学之间谈谈学习、谈谈理想、谈谈目标,接下来要为7月份的高考全力冲刺。然而,由疫情引发的一系列变化和安排,对同学们来说,又何尝不是一场提前到来的考试?这次复课,同学们首先应该感谢的,就是教育主管部门、

学校以及相关各方为复课所作的努力。4月6日,也就是复课前一天,市教体局负责人在回答“开学复课准备工作需要做到什么程度”时,用了简短的两个字——“到位”!这是何其铿锵的两个字!所有的努力、关爱、自信都在这两个字中。所以,同学们返回校园的第一节课,应该就是“感恩”。尤其是在经历这场疫情后,同学们更要深刻地认识到,每一个平常的日子都来之不易,你们能

坐在课桌前安静刷题,都是别人负重努力的结果。正因为每一个平常的日子都来之不易,这样的日子才叫人倍加珍惜。接下来的每一天,同学们要更加自律,遵守校规,低调努力学习,高调亮出你的素质!在这个不同于往常的学期里,同学们要通过学习和遵守纪律,表现出你们的责任。高三率先复课,除了考虑到高考对你们的重要之外,同学们在

年龄上毕竟也长了一两岁,你们的表现,将为学弟学妹复课提供宝贵经验。关键时刻,要勇敢扛起这份责任,无愧于学长学姐的身份。所以,同学们要拿出学长学姐的样子,给学弟学妹做个榜样。只有努力学习,勇担责任,才不辜负旁人的努力和期望,才不辜负你们的青春。如是,今年这些特殊的日子,对你们的人生才有积极意义。(相关报道见A3-A6版)

热议

县长直播带货,这样的“网红”越多越好

“官员参与直播,在精神层面上也能鼓舞一个地方的士气,而且他们的公信力还能监督、帮助企业提高产品质量。”

□刘远举

最近忙于直播带货的,不仅有著名“相声表演艺术家”罗永浩,还有各地的县长们。近日,各类短视频平台推出“战疫助农,县长来了”系列活动,邀请贫困县的县长直播带货。有电商平台开展了“政企合作,直播助农”系列活动,探索“市县长当主播,农户多卖货”的助农电商新模式。过去西装革履、正襟危坐、言辞严肃的市长、县长,在直播间一改往日人们心目中的形象,

为了带货而纷纷撸起袖子唱歌、喝茶、做菜、卖萌。比如,在拼多多直播间,湖南省安化县县委常委、副县长陈灿平为卖货直接唱起了《同桌的你》《成都》和采茶小调,一口气直播了4个多小时。虽然官员不是罗永浩那样的“网红”,但官员参与直播,本身却是一个新鲜事,容易吸引眼球,形成网络上的“网红事件”。而在精神层面上,走进直播间的市长、县长们也能鼓舞

一个地方的士气。另外,官员利用他们的公信力,还能够监督、帮助企业提高产品质量。除了促销,官员参与直播,还有利于引领农民从新商业模式中获益。受限于文化、观念的影响,农民对于新事务、新技术的接受需要一个过程。这个时候,“干部先上”的优良传统,就能发挥积极作用。官员的参与能起到很好的示范作用,带领当地农民,积极借助互联网,用新的商

业模式、新渠道为自己赋能,获得更大的收益。这对当地营造良好的政商关系、干群关系,也是一个好的契机。“纸上得来终觉浅,绝知此事要躬行”,大多数领导干部,都没有销售农产品、经营民企的经验,对其中甘苦缺乏直接认知。通过参与直播,平日报告上的抽象数字,变为能直接感受到的销售数据,并促使他们更深入地了解实际情况。值得注意的是,官员直播

的形式虽然很好,但多了之后难免也会出现审美疲劳。所以,如何把短期的“直播助农”转变为长期的“新模式富农”才是更深层次问题。所以,如何授之以渔,让一批有文化、有头脑的农民脱颖而出,善用新平台、新模式、新渠道;如何建立相应的物流体系、质量监督体系,支撑当地农产品走出去,是各地市长、县长走出直播间后需要认真回答的新问题、新挑战。

鹰城第四届消费者信赖品牌参评展示

凝聚你我力量



河南省农村信用社
HENAN RURAL CREDIT UNION

平顶山市农村信用社

鹰城老百姓自己的银行

平顶山市农信系统现有5家农商银行、5家农村信用联社,332个营业网点,在岗干部员工3684人,至2019年底,全市农信社总资产为1000.38亿元,各项存款余额为828.44亿元,各项贷款余额为586.82亿元,实现年度经营利润15.53亿元,存贷款市场份额稳居全市首位。近年来,平顶山农信系统紧紧围绕全市经济社会发展大局,深入开展资金组织、调整优化信贷结构、加大资金盘活力度,在服务乡村振兴、助推精准扶贫、支持民营和小微企业经济发展等方面发挥了重要作用,用实际行动生动诠释了“服务三农、改善民生”的使命担当。





(个人手机银行) (企业手机银行) (微信银行)

e码扫天下·金燕飞万家

【金燕e付】该业务是河南农信以小微商户为中心,打造的一款高效便捷的金融工具,是为商户提供一站式收银、管理、运营的移动收单产品,具有三码合一(微信、支付宝、银联的二维码)功能,同时还实现了农信手机银行扫一扫、语音播报、分渠道明细查询等功能,上线一年多以来,已入驻商户42131户,交易笔数突破107.22万笔。



金燕e贷·“贷”来美好生活

【金燕e贷】该业务是河南省农信社为响应国家普惠金融政策,提供精准化金融服务推出的自动化办贷系统,该系统可实现客户通过手机银行自助发起贷款申请,到账快,手续简单。该业务以河南省农村信用社互联网金融平台为载体,以客户个人信用为基础,实现手机银行APP自助贷款申请、自助签约放款、自助还款息等功能,可为符合条件的个人客户以信用方式提供贷款。

业务垂询热线

平顶山市市郊农村信用合作联社	3409995	鲁山县农村信用合作联社	5095206	平顶山市新华区农村信用合作联社	3391175
河南舞钢农村商业银行股份有限公司	7282999	河南汝州农村商业银行股份有限公司	6869666	平顶山卫东农村商业银行股份有限公司	3895922
河南叶县农村商业银行股份有限公司	8051140	郟县农村信用合作联社	7068220		
河南宝丰农村商业银行股份有限公司	6584806	平顶山市石龙区农村信用合作联社	2527771		