

自强不息经冷暖 赠人玫瑰手余香

餐饮店老板王鹏伟：疫情期间无偿供餐17850份

生命里的春天



王鹏伟(左)为顾客递上外卖

王鹏伟的自述

A 创业路上,几起几落辛酸苦辣咸

我是平顶山本地人,家中独子,爷爷奶奶在西市场一带一边开饭店一边照顾我,父母则在公交公司上班,我们一大家子住在一起。后来,父母也开了一家饭店,是那种房屋面积10平方米、外边摆四五张桌子的小饭店。

大人在饭店太忙,没时间照顾我,我初中毕业就辍学四处打工。起初在市公交总公司当过一年汽车修理学徒,后来找到了一个工作,就是开车从平顶山到长葛,接服装外贸订单。

大概在1999年,周围不少人都去广州、珠海、深圳闯荡,当时20岁的我就瞒着家人一个人坐火车偷偷去了深圳,到深圳后才打电话告知家里。带来的钱没几天就花光了,找工作四处碰壁。当时找到的第一份工作是在饭店打扫厕所,后来

又当过超市业务员、餐饮连锁店店长,最后干到了某品牌驻深圳办事处的区域经理。

2005年,在父母的催促下,我从深圳回到了平顶山。由于深圳的生活成本太高,那几年也没攒下多少钱,但我不愿意接受父母给我安排的公交司机的工作,而是决定在平顶山自主创业。

卖了父母给我买的婚房后,我加盟北京一个服装品牌的折扣店,加盟费花了5万元,剩下的钱在凯撒租了一个小门面。装修和进货后,还没开始营业,本钱就全花光了。干了8个月,货品积压严重,透支了本钱,到最后连一个月的房租都付不起了,加上地段不佳,店始终转让不出去。

这段创业经历让我感到自己很失败,甚至产生过轻生的念头。认真总结教训后,我拿

着父亲存折上不多的积蓄,到郑州的银基商贸城批发了一些衣服,回平顶山在原来小店的基础上重新开张。由于经营思路对头,没过多久就翻身了。可就在生意越做越好的时候,赶上了国内电商经济大潮对实体店体的冲击。我只得把店转了,把赚到的钱投到了建材行业,结果两年间血本无归。

我起初不愿接手父母的饭店生意,没想到最后还是进了这个行业。4年前,一次带着女儿逛街时,在新华路与矿工路交叉口附近遇到一家不用转让费就能租下的店面。开始是卖烩面、羊肉汤、凉菜和炒菜,后来我又尝试做铜火锅,结果食客爆满。

趁热打铁,我在一年内开了第二个店。经过一番选址和筹备,就有了现在这家上下3层、员工60名的饭店。

口本报记者 吕占伟/文 张鹏/图

“我们有4种送餐交通工具,根据送餐距离,1公里以内用平衡车、3公里以内用电动车、10公里以内用摩托车、10公里以上开车。看我用的哪一种,就大概知道顾客有多远了。”3月19日中午,刚开着私家车送完餐返回市区新华路与东风路交叉口附近品悦王记饭店的店员李黎阳说。

摘下口罩后,这个32岁的小伙子一边往嘴里扒拉着饭,一边感慨地说:“店里刚复工,进店就餐的顾客很少,外卖订单也少得可怜,要是在疫情之前,我这儿肯定还在路上,根本没空坐这儿吃饭。”

“店里已经错过了外卖销售的最佳时机,可是不后悔。”望了一眼店内稀稀拉拉、分桌而坐的食客,41岁的店老板王鹏伟平静地说。

年关临近,突发的疫情使该店本来十分红火的大宗年夜饭订单全部撤销。为响应疫情防控部署,全市餐饮企业关门后,如何处理库存的食材,最大程度上进行止损,成了

困扰王鹏伟的大难题。

在店外摆摊售卖库存食材进行自救时,王鹏伟从前来买菜的湛河区轻工路街道办事处工作人员口中得知,一线抗疫人员难吃上热饭,顿时萌生了为他们无偿供餐的想法。

“库存的菜品一时也难卖完,不如加工加工,让一线抗疫人员都能吃上一口热饭。”王鹏伟说,该店从今年1月29日开始无偿供餐,到2月29日供餐结束,32天里累计供餐17850份。据了解,吃上“爱心餐”的单位跨越了新华、卫东、湛河3个辖区,包括行政事业单位卡点值守人员以及参与疫情防控的疾控部门、医院里的医务人员。

“在我们供应‘爱心餐’的那段时间里,社会各界爱心人士纷纷捐赠食材,公益组织还派出志愿者来店帮忙分餐,部分餐饮同行也加入到‘爱心餐’行列,很感谢也很感动。”王鹏伟说。

B 疫情期间,32天无偿供应“爱心餐”

我有一个本子,里面记录了疫情期间在“爱心餐”活动中给予助力的爱心单位、企业、市民以及捐赠物品的使用情况。比如,2月1日,平顶山市华勤商贸捐赠鲁花调和油20箱、鲁花小磨香油4箱……

这期间令我感动的人和事也有很多:“豆腐哥”刘鹏多次捐赠豆腐;万达春素小暂体验馆张龙飞捐赠萝卜白菜;云·美学的许云龙来店义务分餐,还连续5天为抗疫一线工作人员免费理发;爱心人士朱志鹏无偿赠菜两次;爱心人士赵先生送来几百斤山药;由我市医

护人员孙女士发起的“娘子军”为我们捐赠物资;湛河区的廷廷馒头店无偿提供馒头……

尤其是“爱心餐”每天要消耗不少一次性餐盒,所有能联系到的供应商的库存都被我买空还不够,后来我在朋友圈发布求助信息,很多爱心人士和单位伸出援手:1月31日,轻工路街道办事处、卫东区市场管理处以及丁老二米线、口福麻辣烫和爱心市民捐赠不少一次性餐盒。

2月19日,疫情防控指挥部下发通知,我店有幸成为第一批允许复工复业的饭店,但

为了保证爱心供餐持续不间断,我们始终未开启外卖业务。

后来,除了“爱心餐”成本外,房租、税金、水电气、员工工资和其他开支让我实在难以承受,加之全市小区卡点相继撤销,许多餐饮企业和单位食堂陆续复业,到了2月29日,我在朋友圈发了信息,决定开启自救模式,主推外卖业务,以降低疫情带来的损失。

没有一个冬天不可逾越,没有一个春天不会到来。信心比金子还珍贵,复工初期的困难只是暂时的,相信形势一定会越来越好。

鹰城第四届消费者信赖品牌参评展示

凝聚你我力量

宝丰



宝丰酒业

凝聚你我力量

宝丰·国色清香