

水果店开门了,老板邵六菊:

目前以配送为主 相信以后会更好



3月6日,面对记者的镜头,正在店里整理水果的邵六菊脸上露出了笑容。

□本报记者 燕亚男/文 李英平/图

3月6日上午11点,在市区曙光街与迎宾路交叉口附近的心甜干鲜果店门外,只有两位排队买水果的顾客。这天是该店开门的第一天,顾客并不多,店内除了干果、牛奶等,货架上摆满了各种各样的水果,种类比较齐全。

60多平方米的小店内只有老板邵六菊和她的妹妹邵巧,店员还没有回来上班。戴着口罩的邵巧在为顾客称水果,邵六菊根据顾客的需要装水果。虽然恢复营业了,但防疫措施不能马虎,店门口的桌子上摆放着口罩、一次性手套、测温计及消毒液等,还有打印好的门店

消毒登记表,显眼位置贴着“请佩戴口罩,依序排队,间隔1.5米”的温馨提示,外墙上贴着“新华区食品流通单位疫情防控期间食品安全告知书”。

邵六菊说:“口罩是为顾客准备的,如果顾客没戴口罩,我们会免费送给他们。进店选购水果的顾客需要填写登记表,量体温、消毒。”

本来准备趁过年大干一场的邵六菊没想到出现了疫情。复工第一天,虽然和去年同期不可比,但是她相信以后每天都会比今天好。她盼着疫情早点结束,那时候所有人都能随心所欲地出入,大街上又会恢复到以前的繁华。

鲜菜店老板刘章福:

情况正在好转 对将来有信心



昨天一大早,刘章福就在店里忙活着摆放蔬菜,等候顾客到来。

□本报记者 李科学/文 李英平/图

昨天一早,戴着口罩的刘章福像往常一样来到市区胜利街农贸市场内自家经营的大众商店鲜菜行。开门、消毒……一系列常规操作完成之后,小店迎来了早起买菜的顾客。

当天中午11点多,顾客多了起来。蔬菜品种齐全,叶子菜很新鲜,耐储存的胡萝卜等量更多一些。刘章福和家人不时整理着菜摊,给顾客称菜时还不忘提醒大家保持距离。

今年58岁的刘章福是许昌市襄城县人,1993年来平,在胜利街卖菜。如今,这间40平方米的铺面是整个市场比较大的一家,也是刘章福全家的经济来源。今年春节,受疫情影响,他家按部就班的生活也发生了改变。

此前,胜利街农贸市场被暂时封闭,近几天才刚刚开放。如今各家店铺也已陆续开张,街上市民多了起来,重新散发出浓浓的烟火气息。刘章福充满希望,也很有信心,只盼疫情过去,一切会更好。

水果店老板邵六菊的自述——

A 因为喜欢吃干果 才开了干鲜果店

15年前开店的时候,我还是个姑娘,转眼间,我已经是三个孩子的妈妈了,大儿子上高三,最小的4岁。

我们家以前是卖糖炒栗子的,父亲最早在体育路小学对面开店,那时候店面只有几平方米。后来,体育路的店拆迁了。我在曙光街租了个三四平方米的店面卖糖炒栗子。我很喜欢吃干果,慢慢地扩大了店面,开始卖干果和水果,一千就是15年。小店也从

最初的三四平方米变成了现在的60多平方米,又开了两个店,一个在优越路,一个在市九中对面。

曙光街店有3个店员,另外两个店各有两名店员。腊月二十九员工就放假了,正常情况下他们正月初六就要上班,但受疫情影响,店无法营业。我有些着急,干果还好说,水果不能长时间存放,这一关门损失太大了,心理压力很大。

B 疫情期间免费配送水果 帮顾客购买生活用品

疫情发生以来我每天都关注新闻,看到形势越来越严峻,很是担心。当时市区大多小区已经不让随意进出,很多老顾客给我留言问能不能送货上门。于是,我决定把家人发动起来,为顾客免费配送水果,这样可以减少一点经济损失。

给顾客配送水果的过程中,还会根据他们的需要捎带买菜。我们每天上午根据订单分货,下午开始配送,天天都忙到半夜,最晚的一天送到深夜两点,那位顾客住在和顺路西段姚孟电厂附近,说多晚都愿意等。有位

顾客说她很久没吃肉了,能不能帮她买点肉。我跑了很多地方都没有买到,后来托熟人买了8斤(1斤=500克)肉,分成了3块,给3位顾客送去。有一位家住建设路东段六六盐家属院的顾客说准备蒸馒头,没有发酵粉,我跑到一个卖调味品的店里,给顾客买了10袋酵母送过去;二矿家属楼一位老人行动不便,儿媳带着孩子也没法出来,我们隔段时间就会给他们买点米、油和菜送去……其实我们接的订单中,不少顾客买的水果量并不多,但是我觉得能帮到别人,心里就很开心。

C 刚开门顾客不多 目前以配送为主

为了保证配送安全,我们防护得很到位,随身携带一瓶消毒液。给顾客送货的时候都是放到小区门口,先用酒精在外边的塑料袋上喷喷,回家也先消毒。今年是我们送货量最多的一年,多年积累的送货经验这次都用上了。

前几天听说能复工了,我妹妹提前一星期去社区备案,并进行了两天的培训,之后签

了承诺书,按复工要求准备了消毒液、口罩、体温计。3月5日,我和妹妹对店内进行了整理和全面消毒,一直忙到晚上10点多。

第二天上午9点半,曙光街街道沿西社区和新华区市场监督管理局等相关部门的工作人员就来检查了,检查完符合条件就开门了。刚开门顾客并不多,目前还是以网上订购为主。

蔬菜店主刘章福的自述——

A 市场封闭期间,给居民配送菜

1993年,我从老家襄城县来到平顶山市区,就开始在胜利街卖菜。当时胜利街市场还不是一个正规的农贸市场。我经过将近20年的打拼有了现在这家店铺,在市场上算是比较大的铺面了。

今年春节放假前,生意还没有受啥影响。正常情况下,正月初六就该开门了,但是由于疫情影响,节后市场暂时关闭,封闭管理时,胜利街市场只留一个出入口。市场管理部门派人轮流在卡点值班。我也是其中之一,不值班的时候就给居民送菜。

不管啥时候,居民吃饭的事儿是最重要的。作为市场上的老商户,胜利街农贸市场管理所组织我们分成3个小组,从正月初六开始,跟着党员先锋队往附近的十几个居民小区配送菜,最远的送到百合金山小区。

说是配送蔬菜,其实只要居民要求的啥都送。米、面、油、盐、酱、醋……居民列个单子,我们没有,就到超市去买。我们小组每天的配送量起码有六七千斤(1斤=500克)。小区封闭管理,大家都挺不容易的,特别是一些老人,生活不方便,我们能帮就多帮一点。

蔬菜配送谈不上什么营业额,实际上我自己的蔬菜每天也就几百斤,都是以最低的价钱保障居民。比如说市民最常吃的萝卜白菜,都是一两元一斤;像小白菜,正常卖的价格是三块钱一斤,配送的是两块钱。居民们也很欢迎,都加我的微信。

你问今年的营业额?这个营业额和往年是没法比的。往年同时期,一天蔬菜销量差不多有三千来斤,现在只有几百斤。2003年“非典”时也没出现过这样的情况。

B 情况正渐渐好转,对将来有信心

说实话,天天看着疫情的各种新闻,我也害怕,我天天在外头跑,在一线值班,家里人也担心。我家的鲜菜行是我们夫妻俩和儿子、儿媳四个人打理的,全家人都指着它生活。虽说做生意有赔有赚,今年的情况跟往年肯定不能比了。

随着疫情防控形势慢慢好转,这两天胜利街市场重新开了,符合条件的能正常营业了。我每天从早上8点开门经营到晚上7点多,销量慢慢也上来了,一天能卖出一千来斤菜,和以前也快差不多了。

虽说目前形势正在好转,但还是不能放松,不能盲目乐观,我早上来店里第一件事就是消毒。工作人员每天组织对整个市场两次消毒,人员量体温登记。大家都盼着疫情早点结束,早点恢复正常生活,我相信一天会比一天好。

扫码关注
了解更多