

5G手机价格持续下探 谁在收割中端市场

随着各大芯片厂商双模芯片的顺利供货,5G手机迎来又一波上市高峰。

第一财经记者注意到,从上月初到目前不到一个月的时间里,已经有多款双模5G手机先后上市。在华为系、三星系以及高通系芯片的相互碰撞下,5G手机的价格已经下探到1999元。

中国信通院的数据显示,5G手机的消费人群正在逐步扩大。2019年8月到11月,我国5G手机出货量分别为21.9万部、49.7万部、249.4万部和507.4万部,分别占比当月手机整体出货量的0.9%、1.4%、6.9%和14.56%,消费人群的扩大与5G环境、5G手机的逐步成熟密切相关。

调研机构Counterpoint预测,2020年,中国市场5G手机产品预计将突破100款,并于第三至第四季度覆盖至2000元以下中端及中低端价位段,5G手机在中国市场的出货量2020年预计将超过1.5亿部。



5G手机价格持续下探

随着5G手机进入密集发布期,中国头部手机玩家的双模手机产品逐一亮相。荣耀V30、nova 6、vivo X30、OPPO Reno 3、Redmi K30以及realme X50等产品陆续发布,价位更是下探至1999元,击穿2000元关口。

手机厂商的价格下探进一步降低了5G手机的入门门槛,运营商环境也正在逐步就绪。在日前举行的全国工业和信息化工作会议上,工信部部长苗圩表示,全国

已开通5G基站126万个,2020年底力争实现全国所有地级市覆盖5G网络。根据中国电信发布的《中国电信2019终端洞察报告》,我国消费者对于5G手机的知晓率高达92.4%,其中67.8%的消费者有更换5G手机的意愿。

据悉,去年年底,5G套餐的签约用户数已超过300万人。

“2020年的中国市场依然是一个竞争激烈的市场,从渠道上看5G和4G的区别不大,但从挑

战来看,谁能更快地抢占消费者的心智,快速将品牌形象切换至5G变得愈发重要。”realme副总裁、全球营销总裁徐起对包括第一财经在内的媒体表示,今年全球增长目标超过100%。

据记者了解,2019年Realme的全年销售量超过2500万部,100%的增长意味着全球销量将超过5000万部。徐起对记者表示,5G(对于新品牌来说)将是一个很好的机会点,将会在今年加

快5G全价位的布局。Counterpoint发布的报告指出,2020年全球5G智能手机出货量将超过2.7亿部,5G手机渗透率将从2019年约1%增长到2020年超过15%。

Counterpoint大中华区研究总监闫占孟对记者表示,中国已经开始推出5G网络,它为整个行业带来的巨大市场规模将使2020年成为5G的突破年,这应该会刺激过去几年智能手机销量需求的放缓趋势。

芯片厂商“碰撞”

芯片厂商的大规模供货也是助推5G手机价格下探的原因之一。

两个月前,就在高通年度旗舰芯片即将发布的前一周,它的对手MediaTek(联发科)在中国正式推出“天玑1000”,内部定位为旗舰级5G移动平台。

“2013年的时候,联发科的研发费用占营收的19%,但今年这个数字逼近24%。”联发科总经理陈冠州曾对记者表示,在

5G潮爆发的第一波,联发科对于市场占有率的期待是高于4G时代的,并且随着更多芯片产品的推出,业绩将有望继续增长。对于中国市场,联发科的目标份额是超过五成市场。

有高通内部员工对记者表示,联发科在天玑1000上的准备也给了高通一定压力,在中高端价位上,具有一定的竞争力。但也有分析师认为,高通骁龙765还是具备相当的竞争力的。

诺为咨询CEO李睿向记者表示,765相当于间接提高了手机其他方面的配置(尤其是拍照方面还是消费者最看重的功能),2000元档位的消费者对于CPU还不是那么敏感和看重。

“765和其他芯片在性能上没有看到太大差别,765后续还会支持毫米波。”闫占孟表示,这将会影响手机厂商的选择。

根据2019年第三季度的全

球5G智能手机出货量排名,三星稳居榜首,市场份额达74%,达到320万部。不过相比第二季度三星83%的市场占比,其他智能手机厂商也在抢占市场份额。vivo的市场占比为9%,华为、OPPO和小米紧随其后,市场占比分别为3%、3%和2%。第三季度,全球5G手机出货量由第二季度的180万部增长至430万部,涨幅接近1.5倍。

(李娜)

平顶山移动 召开合作伙伴大会

本报讯 5G看移动 未来无限可能。1月2日,平顶山移动在蕴海锦园酒店召开合作伙伴大会,共邀请180余家渠道经销商、5家厂家平台参加。会议对年度优秀经销商进行了集中表彰,优秀经销商代表分享了各自的营销经验。华为、荣耀、OPPO、VIVO、小米等合作商还进行了新品及政策发布。

会上,平顶山移动公司总经理吴巍作了“共创5G新时代 共赢智慧新未来”的主题演讲。他说:“2019年,平顶山移动发展稳中向好,市场发展和网络建维能力始终保持行业领先。特别是5G建设发展先发优势初步建立,全市已建设5G基站300余座,引入了8个品牌、20余款5G终端,推出了5G套餐多重权益、多重优惠购机活动,为我市5G正式商用奠定了良好的基础。面向未来,平顶山移动将积极顺应5G发展趋势,坚持以客户为中心和高质量发展理念,不断加大资源投入,深入实施‘5G+’计划,推动公司向更高质量发展。”

此外,为使经销商全面了解体验5G,大会现场进行了5G无人车、5G+AR眼镜、三维手势、16路高清电视以及家庭产品展示和政企产品展示。(葛明娟 张超)

工信部批准32项 通信行业标准

近半为与5G相关标准

据新京报消息 1月7日,工业和信息化部官方网站发布公告,批准《5G移动通信网 核心网总体技术要求》等447项行业标准,其中包含通信行业标准32项,直接与5G相关的行业标准14项,占通信行业标准的近一半。

5G相关行业标准中,包括5G移动通信网核心网总体技术要求、网络功能技术要求、网络功能测试方法等标准均针对基于SA架构的5G核心网。据悉,三大运营商均将在2020年大规模建设基于SA架构核心网的5G网络。而2019年建设的5G网络,大多是与4G网络共用核心网的NSA架构。相比之下,基于SA架构核心网的5G网络具有更多、更好的5G特性,是更加完善的5G网络。

此外,在工信部此次公布的447项行业标准中,还有电子行业标准14项、化工行业标准151项、石化行业标准8项、冶金行业标准19项、有色金属行业标准4项、建材行业标准23项、汽车行业标准3项、船舶行业标准29项、航空行业标准两项等。(许诺)



5G到底多神奇,移动专家告诉你

问:5G具体资费情况如何?它的建设成本如何?

专家:中国移动5G套餐命名为“智享套餐”,分个人版和家庭版。与4G套餐相比除了包含大流量、高语音等通信资源以外,还拥有相应的网络、品牌、服务、业务和会员等多重权益。

就建设成本来讲,5G网络的建设成本一定会高于4G,但5G给我们带来的更多是生产效率的提高和日常生活的便利,所以移动公司也将不断加强对5G建设的成本投入,保证5G网络建设的速度和质量。

问:5G手机的发售情况如何?

专家:截至目前,已有华为、中兴、小米等品牌先后发布了5G手机,预计2020年将有更多的5G终端陆续发布上市。具体情况也可到市区各大手机卖场咨询。

问:听说国外的话费比国内便宜?是这样吗?

专家:经了解,美国5G套餐最低档次85美元/月,仅能观看480p视频,且美国5G基站不多,消费者需自己购买5G热点设备。韩国最低档次5G套餐5.5万韩元/月,约合人民币325元,仅含8GB流量。以上两国资费均远远高于目前中国的5G套餐资费。

问:我市5G什么时候可以商用?

专家:预计本月份内即可正式商用,具体请关注本报相关报道。

5G神机推荐—vivo X30系列



5G旗舰产品。5G双模SoC,支持NSA和SA网络,网速快到超乎想象。潜望式镜头,60倍超级变焦,所见不止眼前。6400W像素任性随意拍,50mm焦距专属人像镜头,800万超广角+超微距镜头。移动各大手机卖场均可享受购机优惠。



5G看移动 关于中国移动5G,你有什么问题,请发送到邮箱 pdsyd@139.com,我们的移动专家将为你解答