

工行全面升级普惠金融综合服务

本报讯 昨日,中国工商银行在北京举办首届“工行小微客户节”,发布“万家小微成长计划”,全面推出以“融资+融智+融商”为核心的普惠金融服务2.0,致力于更好地服务实体经济、加快自身经营转型。工商银行董事长陈四清、行长谷澍、副行长胡浩,国家发展改革委、工业和信息化部、人民银行、银保监会、国家海关总署、国家税务总局、全国工商联、中国中小企业协会等单位有关负责人及小微企业家代表出席。

陈四清在致辞中表示,小微企业是我国经济发展不可或缺的力量。党中央、国务院对小微企业发展高度重视,作出了一系列重大决策部署。随着各项政策措施的落地,小微企业营商环境进一步改善,企业家精神得到全社会的尊重,施展才华的舞台更加广阔。工商银行始终与小微企业风雨同舟、携手共进,近年来进一步加快普惠金融发展步伐。截至11月末,全行普惠贷款余额较年

初增长48.2%,高于各项贷款平均增幅38.9个百分点;小微贷款平均利率4.52%。举办“工行小微客户节”及相关配套活动,共同庆祝属于广大小微奋斗者的节日,将进一步营造弘扬企业家精神、促进小微企业发展的浓厚氛围,推动全行普惠金融服务持续提升。下一步,工商银行将重点围绕“一个中心、双轮驱动、三大产品线、四项突破”发展路径,打造普惠金融综合服务第一银行、小微客户首选银行,力争保持普惠贷款增长30%以上,普惠贷款三年翻一番,形成具有工行特色的普惠金融可持续发展模式。

谷澍发布了“万家小微成长计划”。根据计划,工商银行将用3年时间,为1万家小微企业提供“滴灌式”精准服务,推动其成为“三个一批”领先企业,并发挥示范引领作用,带动千千万万小微企业共同成长。工商银行将为纳入“万家小微成长计划”的小微客户建立专门的成长档案,配备专

属金融顾问,制定专项发展计划等。

为全面提升普惠金融服务水平,工商银行在去年发布的普惠金融服务1.0基础上,推出了以“融资、融智、融商”为核心的“普惠金融服务2.0”。在“融资”方面,在原有的三大产品线的基础上,推出一批服务小微的新融资产品,如面向代发工资企业推出“用工贷”,满足企业用工、发薪需求,相应资金可惠及千万劳动者家庭。在“融智”方面,工商银行将广泛开展“千名专家进小微”、创业训练营等活动,将小微客户请进来,将专家服务送出去,帮助小微企业提升经营管理水平。在“融商”方面,工商银行将持续发挥机构、客户方面的优势,帮助小微客户实现商业拓展。

据了解,2018年工商银行推出普惠金融服务1.0,发布了“一平台、三产品”,一年多来已取得显著成效。其中,信用类的“经营快贷”已为近百万客户授信超

5000亿元;抵押类的“e抵快贷”余额突破1200亿元,成为今年普惠金融领域的爆款产品;交易类的数字供应链方面,已与3000多家龙头企业建立合作,并利用区块链技术打造“可拆分、可流转、防篡改”的数字信用凭证,将核心企业信用延伸到产业链末端的“长尾客户”,以金融力量赋能全产业链发展。

同时,工商银行广泛开展“工银普惠行”主题活动,动员全行开展“三联动”(联动政府部门、行业协会商会、融资性担保机构)、“三走进”(走进园区、市场、核心企业),将普惠服务送到广大企业身边。积极开展“百行进万企”,携手各方为小微企业提供覆盖经营、管理、投融资的综合服务,支持培育各领域的优秀企业。联合税务、海关等部门,积极将普惠金融服务提供给小微企业,推动形成“几家抬做普惠”的良好氛围。

(焦葵葵 王水记)

建行龙卡信用卡活动精彩纷呈

本报讯 昨日,笔者从建行平顶山分行了解到,为回馈广大持卡用户,建行龙卡信用卡推出一系列优惠活动,望持卡用户不要错过。

Huawei Pay 新绑卡话费优惠活动

即日起至2020年2月12日,用户在Huawei Pay首次绑定龙卡信用卡、银联卡(卡号62开头),绑定完成后可以参加华为钱包中的话费充值满减活动,满50元减10元。总限额95万名,先到先得,每人限享一次。

新办变形金刚双标卡消费返现活动

即日起至2020年3月31日,新申请办理建行JCB变形金刚双币种信用卡主卡(徽章版/群英版),通过建行手机银行APP报名参与活动,并使用该卡绑定支付宝或微信累计消费满599元人民币,可获50元返现。活动期间总名额共计15000名,先到先得。活动期间每个持卡人限享1次返现。

绑卡有礼,一“建”惊喜

即日起至2020年3月31日,用户通过手机银行新绑支付宝,可获赠15元支付宝红包,限量15万个。通过支付宝APP首次绑定建行信用卡,可获赠10元支付宝红包,限量64万个。先到先得,送完为止。

新卡送好礼活动

即日起至2020年3月31日,活动期间成功办理龙卡信用卡的用户,赠送满100元立减50元及满2000元立减100元“绿森商城龙卡专区”优惠券各一张,优惠券有效期具体以页面显示为准。用户在“绿森商城龙卡专区”提交订单时,直接选择相应优惠券进行即可使用。微信关注“龙卡信用卡”,输入“新卡送好礼”获取活动详情。

“随付贷分期购物,0利息0手续费”等更多龙卡信用卡优惠活动,请关注“龙卡信用卡”建行官方微信公众号。(陈超烽)

新华区农信联社“家庭贷”托起农户香菇致富梦

本报讯 “希望通过贷款支持加上自己的努力,把香菇种植基地规模进一步扩大,带动更多的人共同致富。”昨日,湛河区北渡街道香菇种植大户赵江南收到新华区农信联社的20万元“家庭贷”梦想基金时,高兴地对该联社工作人员说。

赵江南一路走来并不容易,他刚开始种植香菇时,只有一个大棚,还是租赁别人的场地。香菇成熟后,他又要拿着样品到处推销。经过努力,他目前已经拥有18个香菇种植大棚,而且产品供不应求。近日,赵江南想要扩大香菇种植规模,却苦于没有融资渠道。得知情况后,新华区农信联社小微信贷中心的客户经理主动找到赵江南,针对他的经营业务,为他送来了“家庭贷”梦想基金20万元,解了他的燃眉之急。

据介绍,新华区农信联社的“家庭贷”,是该联社根据小微客户“短、小、频、急”的资金使用特点,经过充分市场调研,进而推出的面向小微客户的产品。该系列小微信贷产品包括“商户贷”“白领贷”“城镇居民贷”等针对客户需求细分的产品,可满足白领一族、商圈柜台、大小供应商、养殖户等客户的不同需求,有力支持了我市实体经济的发展。(刘福延)



新华区农信联社工作人员来到赵江南的香菇种植大棚,为其提供金融服务。邵肖航摄

帮扶搭“金桥”山村奔富路

农行鲁山县支行消费扶贫让红薯成为“金疙瘩”

本报讯 近日,尽管天气寒冷,但在鲁山县观音寺乡竹园村贫困户赵国太家的院子里却是人声鼎沸,热闹异常。他与几个帮忙的邻居一起,用刚刚购买的粉条加工机加工红薯粉条,为生产粉条做前期准备工作。他感激地说:“俺能靠红薯致富,应该给农行鲁山县支行记上一功。”

竹园村是农行鲁山县支行的对口扶贫村,耕地面积963亩,人均0.6亩,人多地少,村民生活比较困难。红薯和花生种植面积在

800亩左右,红薯和花生年产量在40万公斤以上,是村民的主要收入来源。

前段时间,农行鲁山县支行行长陈凯阳在该村走访贫困户时了解到,赵国太是当地的粉条加工大户,而当时正是粉条的销售旺季,赵国太妻子却患重病住进了医院。于是,陈凯阳立即与一些熟人和朋友联系,为粉条找销路。经过一番努力,陈凯阳为赵国太销售了价值13000多元的粉条。赵国太几次三番要表示谢

意,都被陈凯阳婉拒了。

去年春节前夕,竹园村贫困户李保申家的生猪该出栏了,价格却很低。该行纪委书记闫光辉发现这一情况后,联系了单位的同事,帮助销售猪肉200多公斤,李保申多日紧锁的愁眉舒展了。去年以来,该行共为竹园村销售猪肉1000余公斤。

由于竹园村地理位置偏僻,信息不畅,村里贫困户种植的红薯和花生等农作物丰收了,但价格偏低,销路不畅。看到这一情

况后,该行召开专题会议,动员员工利用微信群和朋友圈等多种方式积极帮助竹园村销售农产品,收效明显。不少外地客户看到消息后,也通过线上线下多种途径购买农副产品。

据了解,农行鲁山县支行在帮助农户拓展增收渠道的同时,先后为竹园村推介了ETC、掌上银行、微信银行和惠农e贷等金融产品,为他们加快脱贫攻坚步伐助力加油。

(陈海 石晓燕)

中国最佳企业大学排行榜揭晓

建行大学获殊荣

本报讯 近日,由上海交通大学主办的2019年度中国最佳企业大学排行榜揭晓,建行大学荣获“2019年度中国企业大学趋势引领奖”第一名,并独家获得“最具影响力企业大学”称号。其中,在自媒体影响力指数上,建行大学位居榜首。

据介绍,建行大学自成立以来,牵头成立新金融人才产教融合联盟,探索产教融合新模式;启动“金智惠民”工程,为小微企业主、个体工商户、扶贫对象、涉农群体、基层乡镇扶贫干部等开展公益性惠民培训,将“智慧活水”引入寻常百姓家;组织万名学子暑期下乡实践活动,将人才培养和金融服务的舞台设在广阔田野间。(建先)